

INFORME DE GERENCIA DE DISTRIBUIDORA POSSO@CUEVA CIA.LTDA. SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO 2010

A los señores socios, en mi calidad de Gerente de la Empresa y cumpliendo con el estatuto social y la Ley de Compañías, pongo a consideración el informe al ejercicio 2010.

En el análisis aplicado en las cifras de los Estados Financieros del año 2010 encontramos las siguientes partidas que considero son de mayor relevancia.

Activos Fijos: En los objetivos fijados para el periodo en mención, estuvo el incremento de ventas, para lo cual se invirtió en un terreno con edificio en buenas condiciones, aunque se tuvo que realizar modificaciones para poderle adecuar a las necesidades de la empresa. También adquirimos equipos de frío y vehículos para el mismo fin; todos los cambios mencionados se dieron para abarcar un mayor mercado, fortaleciendo de esta manera la capacidad de la empresa.

Cartera: La cuenta tiene un saldo de \$222.653.05 que representa en su mayor parte a la venta por época navideña, con vencimiento promedio de diez días.

Ventas: Lo que influyó en el incremento de ventas en relación al periodo anterior fue el alza de precios en productos de mayor rotación, al igual que las gestiones realizadas para mantener y captar nuevos clientes de acuerdo a los objetivos planteados.

A continuación me permito resumir el balance de resultados:

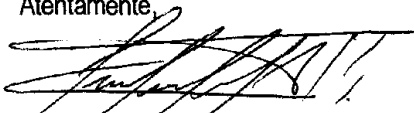
RESULTADOS	2008	2009	2010
Ventas	3698852.66	3888431.00	4114567.08
Costo de Ventas	3329109.94	3532772.49	3707155.05
Utilidad Bruta	369742.72	355658.51	407412.03
Gastos Operacionales	314653.63	313431.14	340119.05
Gastos Financieros	2189.89	3093.75	3583.24
Utilidad del Periodo	52899.20	39133.62	63709.74

Puedo indicar el costo de ventas del Ejercicio 2010 representa el 90.1% de las ventas, los gastos totales representa el 8.35%, obteniendo una utilidad del 1.55%; el incremento de las utilidades se debe a controles efectuados en la línea de inventarios que recae directamente sobre el costo de ventas, lo que nos motiva para que en este año reforcemos controles y continuemos negociando con nuestro Proveedor PRONACA por el margen de distribución en algunos productos, además que se mantendrá reuniones para mantener apoyo publicitario en todas las líneas.

Al terminar esta exposición quiero aprovechar la oportunidad para agradecer a los ejecutivos y al personal en general de la empresa que colaboraron en forma eficiente durante el ejercicio objeto de este informe; considerando además que en este periodo el capital humano ha mantenido los sueldos por encima del sueldo promedio del Austro estímulo que influyó significativamente para la obtención del resultado.

Sin más por el momento, quedo a sus órdenes para cualquier aclaración con respecto al análisis efectuado.

Atentamente,


Ing. Patricio Posso Flores
GERENTE

Cuenca, abril 01 del 2011

DISTRIBUIDORA
POSSO & CUEVA CIA. LTDA.
R.U.C. 0180335100001



20 MAY 2011

C.P.A. Yola Astudillo Ortiz