

INFORME DE GERENCIA
EJERCICIO ECONOMICO CORRESPONDIENTE AL AÑO 2014
CENTRO DE DIAGNOSTICO NO INVASIVO CEDICARIO S.A.

Cuenca, 24 de Marzo del 2015

Estimados accionistas:

Dando cumplimiento a las disposiciones de la Superintendencia de Compañías y del Estatuto de nuestra Empresa, pongo a su consideración el informe del ejercicio económico del año 2014.

Durante este año 2014 en nuestro centro hemos trabajado ininterrumpidamente, y hemos realizado hasta el 31 de diciembre del 2014 un total de 1359 estudios, es decir que hemos tenido un crecimiento del 2.1% en relación con el año 2013.

Los flujos de pacientes se han mantenido estables.

En cuanto a los ingresos totales éstos aumentaron de 109676,17 a 134.801,14 es decir que las ventas asociaron en un 13.73% en relación con el año 2013, sin embargo los gastos también aumentaron simultáneamente, tanto en lo que respecta a sueldos y beneficios de los, como en los insumos, materiales, etc. siendo uno de los gastos más fuertes y que no estaba presupuestado, el correspondiente a la indemnización por la terminación de la relación laboral con la secretaria.

Con el propósito de siempre mantenernos a la vanguardia en el servicio a nuestros pacientes decidimos en Junta Universal renovar el equipo de ecocardiografía, para lo que se mantuvo contacto con los representantes de las principales empresas que vendan estos productos en nuestro país. Recibimos ofertas de Ecuador Overseas con sus equipos Philips, de la compañía Enclin de su marca Esaote y de Viennatone, distribuidor de General Electric en Ecuador. Analizamos las ofertas y decidimos en Junta Universal de Accionistas realizada el 7 de octubre del 2014 la compra del nuevo equipo, considerando como primera opción la oferta de Viennatone, es decir la del equipo de ecocardiografía General Electric Vivid E9, dejando en manos de la gerencia la negociación de las condiciones económicas, formas de pago, etc, proceso que está en marcha.

Para tratar de mejorar el funcionamiento de nuestro centro elaboramos el Reglamento Interno el mismo que fue registrado en el Ministerio de Relaciones Laborales y por lo tanto tiene valor legal y es de cumplimiento obligatorio para los empleados; esto nos permitirá trabajar de mejor manera para tratar de alcanzar las metas propuestas.

En cuanto a los pacientes de los convenios del Hospital Santa Inés con el IESS, ISSFA, y Ministerio de Salud ha existido un mayor flujo y los asuntos administrativos relacionados con la facturación y el pago de planilla han mejorado notablemente.

Firmamos un nuevo convenio con laboratorios Novartis para la realización de estudios de Monitoreo Ambulatorio de la Presión Arterial MAPA, continuando con el Plan "Viviendo Mejor", y está en proceso un nuevo convenio con laboratorios Abbott del Ecuador, con el mismo propósito.

De la misma manera se han mantenido los convenios de CHD/CARDIO con la Clínica Humanitaria de la Fundación Pablo Jaramillo, con el Hospital Universitario Católico y la Fundación Damm, con volúmenes no muy grandes pero constantes.

Para la protección de todos nuestros equipos, hemos contratado una póliza de seguro contra todo riesgo con la compañía QBE Seguros Colonial.

De la misma manera, renovamos el contrato con Viennatone para el mantenimiento preventivo del equipo de ecocardiografía General Electric Vivid 7 y los chequeos preventivos se han realizado con normalidad mes a mes.

Al fin del año se decidió terminar la relación laboral con nuestra asistente debido a problemas en el funcionamiento interno que nos obligaron a tomar esa decisión, lo cual representa un importante gasto extra, que de hecho ha repercutido negativamente en los resultados económicos.

Como en los años anteriores, en el 2014 hemos podido cumplir cabalmente con todas nuestras obligaciones sin excepción y en esta ocasión hemos tenido una mínima utilidad.

Consideramos que sigue faltando mucho por hacer, y el hecho de renovar equipos en un tiempo de crisis económica es un gran reto para todos nosotros, pero no podemos evadir la responsabilidad de contar con lo mejor en tecnología para brindar un servicio de alta calidad a nuestros pacientes y a nuestros colegas que confían en nosotros.

De esta forma estimados comerciales, les invito a continuar trabajando juntos por CHD/CARDIO, para continuar creciendo, llenando las expectativas y así lograr cumplir nuestros metas.

Antes de terminar debo agradecer a todos los socios por su apoyo incondicional, con un agradecimiento especial para el Ing. Bruno Ledesma, Gerente del Hospital Santa Inés, de la Dra. Patricia Cordero, asesora legal, y de la Sra. Gloria Monte nuestra contadora.

Muchas gracias.



Dr. Javier Márquez Neira
Gerente