

Guayaquil, Abril del 2014

Señores

**Accionistas de la Compañía**

**FARMAYALA PHARMACEUTICAL COMPANY S.A.**

Ciudad.-

Cúmpleme de acuerdo a los estatutos de la compañía, y en mi calidad de Gerente General, presentar a ustedes el informe de mi gestión administrativa durante el ejercicio **2013**.

### VENTAS

*Zumbón* es la línea que representa el 41.44% de nuestras ventas totales, teniendo una leve disminución en sus participación en comparación al año anterior,

*Menarini*, esta línea aporta con el 24.67% sobre el total de los ingresos siendo la segunda línea que mayor margen de ingresos y de ventas en el mercado nacional.

*Italfarma*, línea de fabricación propia en nuestra planta *INDEUREC S.A.* y que fue lanzada en enero de 1999; es la línea que representa el 11.20% en ventas para este año.

*Bioindustria*, la división nacional, inició su lanzamiento al mercado el 4 de julio del 2001, teniendo una muy buena aceptación por parte de los demandantes; contribuyendo con el 11.37% de las ventas.

*Italchem*, la línea que fue lanzada al mercado en el 2002, también de producción nacional y marca propiedad de Farmayala, iniciando con 6 productos, con notable aceptación en los consumidores, teniendo una venta de 11.52%

La producción Nacional pudo mantener la misma tendencia en comparación con el año anterior. Esperamos que en el nuevo año ejercicio económico del 2013, esta tendencia tienda a mejorar, ya que si la producción crece entonces quiere decir que nuestros clientes están demandando más de los productos que ofrecemos, los que nos confirman que estamos fortaleciendo en el mercado.

### ASPECTO FINANCIERO

Uno de los rubros más importantes del Balance General en cuanto al Activo es el inventario de materias primas y Productos Terminados, que se ha incrementado en comparación con los años anteriores, debido al enfoque iniciado en 1998, de desarrollo de líneas de fabricación nacional.

Dentro del pasivo, en lo que respecta a los proveedores del exterior, el saldo por pagar ha incrementado, cerrando con un saldo de USA \$1'312,395.81

Nuestro mayor porcentaje de operación se encuentra en Europa, y como tal, los plazos que antes manejábamos, de 120 días teóricos que podían ser hasta 180 a 200 días sin problema, se han convertido ahora en 120 días exactos, vía entrega cheques a fecha al vencimiento.

La razón del notable incremento del Euro, lo cual ha obligado a nuestros proveedores y representantes a tomar medidas de recuperación a tiempo de sus creencias; afortunadamente, solamente ha sido días exactos de crédito, y no incremento de precios.

Nuestro capital social debidamente autorizado y legalizado por la Superintendencia de Compañías es de **USA \$5'000,000 (CINCO MILLONES 00/100 DOLÁRES)**. El capital suscrito es de **USA \$5'000,000.000 (CINCO MILLONES 00/100 DOLÁRES)**, dividido en un cinco millones de acciones ordinarias y nominativas de USA \$1.00 (UN DÓLAR 00/100 DÓLARES) cada una.

La estructura del Patrimonio al 31 de diciembre del 2013 es de la siguiente manera:

**Patrimonio:**

Capital Social	\$ 5'000,000.00
Aporte De Socios y Accionistas	3'000,000.00
Reservas Legal y Facultativa	17,886.61
Reservas de Capital	363,790.15
Ganancias Acumuladas	499,674.84
Pérdida Acumuladas	-234,372.61
Resultados Acum Por Adopción NIIF	-587,291.00
Utilidad antes de Partic.e Imp.Rta.	465,790.71
<b>Total</b>	<b>\$8,525,478.70</b>

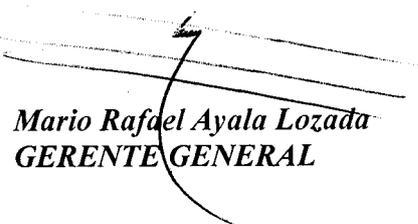
**Relación patrimonio/Activos Totales = 64.03%**

El Estado de resultados, refleja un incremento en las ventas de un 20.47%, en comparación en el 2012. Se cierra el período con una utilidad antes de participación de trabajadores e impuesto a la renta de USA \$465,790.71

Esperamos que el próximo año la empresa pueda mejorar las ventas y la producción, para el bienestar de la misma y sus integrantes.

Muy atentamente,

**FARMAYALA PHARMACEUTICAL COMPANY S.A.**



*Mario Rafael Ayala Lozada*  
**GERENTE GENERAL**