

RODRIGUEZ DIAZ EMPRESA DE COMUNICACIÓN CIA. LTDA.
INFORME DE LABORES DEL EJERCICIO ECONOMICO 2013

Señores Accionistas:

En base a lo que establece la Ley y de acuerdo a los estatutos de nuestra compañía, presento a ustedes y pongo a consideración el informe del ejercicio económico del año 2013.

1. CONSIDERACIONES GENERALES.

El año 2013 concluye como un período productivo que deja muchas proyecciones de desarrollo para el 2014.

Hemos alcanzado un excelente nivel de productividad en el ramo de señalización vial, y como resultado de la participación en el Seminario Internacional de Seguridad Vial nuestra empresa llegó a posicionarse con fuerza en el mercado relacionado.

Concluimos este período con gran expectativa al ser nuevamente el 2014 año electoral, lo que quiere decir que nuestro nivel de ventas y, por lo tanto producción de impresión digital incrementará durante el período de campaña electoral, para lo cual es importante proveerse con anticipación de los materiales necesario para evitar retrasos en la entrega.

2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

2.1. VENTAS:



Este período ha sido muy productivo para nuestra empresa, alcanzamos un nivel de facturación 47% mayor en relación al periodo anterior (\$611.763,61) facturando un monto total del \$893.697,84.

Como podemos observar los niveles de facturación más altos los tuvimos en los meses de febrero, mayo y octubre, esto debido a que en el mes de febrero se facturó todo lo pendiente de campañas políticas acumuladas desde el año 2012 y en el mes de mayo y octubre se firmaron contratos para proyectos de señalización vial. Sin considerar estos meses la empresa tiene un promedio de facturación mensual de \$26.000.000. De las ventas realizadas tenemos aún un 1% de cuentas por cobrar considerando que dentro de este evento están \$20.788,93 facturados a la empresa Cooperca, los cuales podríamos considerar inevitables dada la situación económico-financiera que atraviesa dicha institución.

Es importante mencionar que uno de los contratos para la elaboración de Señalización Vial está en pausa a solicitud del cliente, y es necesario definir escorrea en el nuevo período para evitar contratiempos en el momento de cobrar los saldos pendientes.

2.2. RELACIONES COMERCIALES

Ha sido un año muy productivo para la empresa al ser partícipes en el Seminario Internacional de Seguridad Vial y la Semana de Seguridad Vial organizada por el MTC, esto nos ha permitido posicionar nuestra empresa en un alto nivel en el mercado de señalización vial, además realizar contactos comerciales importantes para el crecimiento de nuestra compañía. Hemos realizado contactos con diversas empresas constructoras con miras a incluirlas como potenciales clientes en la línea de señalización vial.

2.3. ACTIVOS

En relación al período anterior tenemos una reducción en nuestros activos, esto se debe a que nuestros inventarios se encontraban sobrevalorados. Para lo cual se realizó una revisión exhaustiva de los materiales en existencia y mediante la contratación física se dio de baja a gran cantidad de materiales inservibles o restantes que no se podían dar uso alguno.

5. RESULTADOS Y PATRIMONIO

Los errores contables y financieros que se venían arrastrando de años anteriores y que fueron corregidos en el año 2012, provocó que la empresa incurra en gastos no programados lo que reflejó una pérdida al final de ese período, una vez superadas estas falencias y encaminado de manera ordenada la parte económica y financiera de la compañía tenemos el siguiente resultado:

VENTAS	945.034,34
TOTAL COSTOS Y GASTOS	924.714,12
RESULTADOS DEL EJERCICIO	20.320,22
I.R. CAUSADO	3.799,88

El patrimonio de la empresa al 31 de Diciembre del 2013 es de \$ 77.890,44

Pongo a consideración de los señores accionistas el presente informe de labores.

Cuenca, 21 de Marzo de 2014.

Ateptamente,

Piedad Díaz
GERENTE GENERAL

ACTIVOS TOTALES	2012	2013
	\$324.493,11	117.554,90

Además realizamos cambios en los vehículos de nuestra empresa, determinando que era necesario economizar combustible ya que este abarcaba en promedio el 30% de gastos de representación.

3. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

3.1. LABORAL

Durante el ejercicio 2013, no tuvimos ningún inconveniente en la relación con el tema laboral, al contrario, hemos logrado conformar un grupo sólido y eficiente de trabajo en el área de producción.

3.2. LEGAL

Como se menciona anteriormente, tenemos un contrato de señalización que está en pausa, y por lo tanto falta de cobro. Esto se dio por solicitud de nuestro cliente, sin embargo no pudimos desarrollar este tema y procurar concluir este repertorio para evitar problemas financieros.

3.3. TRIBUTARIO

Se ha cumplido con todas las obligaciones y disposiciones tributarias, como sujeto pasivo de tributos, al igual como agente de retención de impuestos. Al ser el resultado del período 2012 negativo no se debía cancelar por concepto de impuesto a la renta ningún valor, sin embargo debido a las disposiciones por el servicio de rentas internas se realizó un cruce con el crédito tributario para realizar el pago de anticipo al I.R. que se registra contablemente en el 2013.

4. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL Y DIRECTIVA

La compañía ha cumplido lo resuelto por la Junta General de Socios. De igual manera se ha dado cumplimiento a las resoluciones del directorio.