

INFORME DE GERENCIA

Cueto Gerente de la Empresa Realmoral Cia. Ltda., me complace informar sobre el desempeño económico desarrollado durante el año 2018, el mismo que se refleja en los Estados Financieros que detallo a continuación.

BALANCE GENERAL

Del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2018

ANÁLISIS DE RESULTADOS DEL 2018

Los Estados Financieros reflejan la data realidad por la que hemos atravesado el año 2018 tanto es así que hemos entrado en pérdidas, al analizar este año se puede decir que fue un año sumamente difícil, debido a muchos factores la competencia de los distribuidores que comercializan los productos con una rentabilidad sumamente mínima, pues el mercado impone el precio de venta que otros distribuidores ofertaban casi al costo de lo que se compraba, se realizó muchas en reuniones ocasionales a nuestro proveedor principal pero no se pudo conseguir nada. Otro factor que nos afectó es la falta de liquidez por la que están atravesando la mayoría de los clientes razón por la cual los pedidos son muy limitados pues se están terminando el stock para realizar la reposición. La situación más dura que tenemos que enfrentar es que nuestro Distribuidor nos impidió que realicemos las compras acopiándonos al cumplimiento de esas situaciones que nos afectó terriblemente pues con todos esos agravios nos vimos en la imperiosa necesidad de solicitar una serie de préstamos para poder cubrir nuestras obligaciones, lo cual nos ocasiona un sobrio pérdida al cerrar este periodo contable.

Fueron muchos los inconvenientes que hemos tenido que pasar y es por eso que nuestra productividad se ha venido a menos lo cual se refleja en nuestros Estados Financieros.

MEDIDAS QUE SE ADOPTAN PARA EL EJERCIO 2019

1.- Razón por la cual se tomó la decisión de contratar un Agente Vendedor para hacer cobertura fuera de la provincia llegando a cubrir la zona del Cuzco, Loja y la del Azuay fue necesario adoptar esta medida urgente para evitar que nos anule la competencia y llegar así a más clientes lo cual nos va permitir incrementar nuestras ventas.

2.- También fue necesario incrementar más líneas de distribución, como es la de SANTUL, SEYER con nuevos items que nos ayudarán a incrementar nuestras ventas para llegarlos a clientes pequeños y los estamos ofreciendo solo

productos para solventar sus necesidades y como nuestros oficinas están en la ciudad nuestro servicio de entrega es inmediato.

3.- Fue necesario también llegar a un acuerdo con nuestro Distribuidor principal para que los compra sean de acuerdo a nuestras necesidades sin tener que sujetarnos al cumplimiento de ellos.

Pongo a consideración de la Junta General, el presente informe para su análisis y aprobación del Ejercicio económico 2018

Atentamente,

Ligia Rivera

Ing. Ligia Rivera
GERENTE REALMORAL CIA. LTDA.