

INFORME DE GERENTE

En cumplimiento a lo que dispone la ley de compañías me dirijo a ustedes, Señores socios, en mi calidad de Gerente de DENTAL PEREZ AVILES CIA. Ltda., para poner en consideración el informe de actividades realizadas durante el ejercicio económico comprendido entre el 1ro de Enero y el 31 de Diciembre del año 2011, para vuestro conocimiento y aprobación.

INTRODUCCION

El año dos mil once, al ser el sexto año de actividades de la compañía y con el único afán de cumplir con lo que se planifico, nuevos retos para dar un mejor servicio a la clase médica y odontológica se ha tratado de cumplir con todo lo proyectado, a sabiendas de que se nos venía encima un año con muchos problemas económicos sociales y sobre todo políticos debido a las nuevas leyes y reformas de la constitución de nuestro país.

Todos los ecuatorianos esperamos cambios estructurales de fondo y de forma con lo que podía realizar la Asamblea Constituyente, con la esperanza de que los Asambleístas tomen conciencia y sepan crear nuevas normas, reglas y estatutos para el mejor funcionamiento y progreso de nuestro país, pero realmente esto no ha dado los resultados positivos que esperábamos para mejorar la situación, al contrario se ha visto plagado de muchas trabas y problemas que de forma directa e indirecta ha repercutido en el proceso normal de las actividades comerciales de la compañía, cabe indicar que esto no es una excusa y con todas estas adversidades hemos salido adelante.

RESULTADOS ADMINISTRATIVOS Y ECONOMICOS

Iniciamos el sexto año de actividades con la esperanza y la confianza sembrada en todos los que formamos parte de la compañía, con el propósito de que esta empresa sea una de las primeras en servir a la clase odontológica, sin embargo al ver los problemas que se nos venía encima, el primer problema fue las ventas que la compañía realizaba a través del portal de compras pública, llegamos a calificarnos en la mayoría de procesos de subasta inversa electrónica en los cuales participamos, pero el momento de la puja la mayoría de los mismos salimos perdedores, investigamos que era lo que estaba pasando y descubrimos que nuestra competencia ofertaba productos de baja calidad y obviamente el precio era imposible de poder competir, como ustedes bien saben nuestra empresa siempre trabaja con los mejores productos del mercado, esto ocasiono que bajarán las ventas en el sector público en casi un sesenta por ciento con respecto al año 2010.

Por lo contrario las ventas en el sector privado siempre van hacia arriba y con la participación en congresos y ferias odontológicas se han dado las expectativas que hemos proyectado.

Se realizaron conferencias y talleres tanto con la línea 3M, Mtwo y realizamos en el mes de Noviembre para la ciudad de Quito el lanzamiento de la línea Reciproc de Alemania, lo cual fue un éxito total, además se ha tratado de dar mayor cobertura en las universidades y odontólogos especialistas en Endodoncia dándonos resultados alentadores y creándose expectativas de conocimiento a corto y mediano plazo.

Muy importante fue la implementación del servicio de datafas electrónico con crédito a 3 y 6 meses sin intereses con lo que ha mejorado tanto las ventas como la atención al cliente, se ha seguido manteniendo las ventas de crédito a 30 y 60 días plazo y las ventas de contado con un buen porcentaje de descuento, lo que nos ha favorecido en tener una muy buena liquidez y podamos cumplir con todos los gastos e inversiones que incurren en el giro del negocio.

Se realizó la adquisición de un vehículo Toyota Fortuner modelo 2011 se lo cancelo al contado.

Con respecto a las obligaciones laborales con el IESS y fiscales Tributarias con el S.R.I. nos encontramos al día, la contabilidad de la empresa se ha manejado correctamente por lo que se encuentra actualizada al día en su parte técnica Contable-Tributaria. Los ingresos obtenidos por la compañía nos han permitido cubrir nuestros gastos administrativos, de ventas y operativos del presente ejercicio económico.

Una vez revisados los registros contables de la compañía DENTAL PEREZ AVILES CIA. Ltda., la utilidad Bruta del ejercicio deja un valor de \$ 20.004.23 la utilidad del 15% participación a trabajadores da un valor de US \$ 3.000.63, los gastos no deducibles dan un total de US \$ 136.75, resultando una utilidad grabable por un valor de US 17.140.35, el impuesto a la renta causado da un monto de US \$ 4.113.68 dólares y la utilidad líquida de US \$ 13.026.67 dólares poniendo a disposición de los socios de la compañía, los índices de liquidez y el patrimonio de la compañía son aceptables, al mismo tiempo que se ha revisado detenidamente los estados financieros, encontrándose técnica y legalmente elaborados de conformidad a los principios de contabilidad generalmente aceptados.

Cuenca 20 de Marzo del 2012

De ustedes atentamente,


Ing. Fernando Pérez
Gerente de DENTAL PEREZ AVILES CIA. LTDA.