

**Informe de Gerencia General de Karnataka correspondiente al Ejercicio Económico 2008**

Srs.

Accionistas de Karnataka

Cuidad

Distinguidos accionistas

En el cumplimiento con los estatutos y de conformidad con las normas legales vigentes frente a los órganos de control, pongo a su consideración el informe de Gerencia sobre las principales actividades realizadas por esta administración durante el año 2008.

Karnataka en el ejercicio correspondiente al 2008 se enfoco principalmente en dos objetivos claros los cuales representa en la actualidad una gran fortaleza para su crecimiento y futuro en el año finalizado y en los futuros

Estos principales objetivos fueron llegar a un acuerdo con la marca JVC para que Karnataka inicie la producción de unidades ensambladas de los modelos básicos de Car Audio, con esta opción y una vez que a través del Ministerio de Industrias nos a facultado a realizar este proceso al otorgarnos la Planilla B la cual nos permite importaciones en SKD además de poder proveer a ensambladoras de la comunidad Andina lo cual nos amplía los horizontes de crecimiento de Karnataka, así como poder reducir costos y generar desarrollo tecnológico y know how a esto se suma el buen año del sector automotriz lo que fortaleció nuestras ventas de unidades de car audio

Además se llevo a un acuerdo con el proveedor con quien se consiguió un descuento por pronto pago del 1% y se consiguió un descuento en el precio FOB a partir Julio 08 del 6,4%

Karnataka vio fortalecido sus ingresos con la venta de neumáticos una vez que empezó la importación y comercialización de neumáticos Marshal, siendo un año que se vio afectado por las repetidas alzas de precios por parte del fabricante llegando a niveles del alza del 10 hasta el 20% dependiendo del sector, el otro problema que surgió fue la falta de producto ya que no hubo un despacho uniforme de los pedidos lo que nos genero altibajos en ventas.

Con respecto a las actividades agroindustriales este año para Karnataka a representado una carga ya que se está iniciando en estas actividades esperamos mejores resultados para este año

**DESEMPEÑO COMERCIAL DE KARNATAKA**

## NEUMATICOS

Dentro de la línea de NEUMATICOS es notable el incremento de ventas comparado con los años pasados ya que de 350.907,26 que se vendió el 2007 se pasó a 974.211,26 al cierre del 2008 cambiando la utilidad bruta del 7% al 25%

## CAR AUDIO

Dentro de la línea CAR AUDIO dentro del ejercicio fiscal nos ha dado una utilidad bruta del 38% comparado con el 33% del año pasado debido al proceso de ensamblaje y obtención de descuentos con el proveedor

## ESTADOS DE PERDIDA Y GANANCIA

Los ingresos totales de Karnataka por el período en mención ascienden a \$ 3'896.327,17 usd el costo de ventas asciende a \$ 2'535.832,46 usd los gastos administrativos y de ventas ascienden a \$ 366.026,88 gastos financieros \$131.004,47 gastos agrícolas 75.329,01 usd, gastos por arriendo inmobiliarios 152.950,26 usd y No operativos 10.755,76 usd dejándonos una utilidad antes de impuestos y utilidades a empleados de \$ 624.428,33 usd

Lo que nos dice que la utilidad bruta corresponde a una 34,92% sobre ingresos totales que calculado con los gastos administrativos y de ventas nos da una utilidad neta del 16,03%

## BALANCE GENERAL

Los activos totales registrados a diciembre del 2008 asciende a \$3'820.955,70usd siendo activos corrientes \$ 2.621.666,74, activos fijos \$ 1'103.440,7 y otros activos 95.848,21usd. Pasivos totales 2.644.187,82

Lo que nos ha dado como resultado un patrimonio al término del año de \$ 1.176.767,88 usd

## Expectativas comerciales para el año 2009

Es lamentable la baja por parte del COMEXI del monto de Importación de llantas el que se ha reducido a 411.810,00 usd lo que sin duda nos limitará las ventas en neumáticos para este año además la disminución de la importación de vehículos nos reducirá las ventas de unidades de car audio pero por otro lado se reforzará tratando de mejorar la rentabilidad ya que se ha conseguido de los proveedores una reducción en los precios hasta de un 7% en el caso de las llantas y un 3% aproximadamente en la línea de car audio por lo que esperamos compensar de alguna manera la situación antes indicada,

Atentamente

Marcos Malo

Gerente General