

INFORME GENERAL
InsuMedico Cía. Ltda.
Período 2015

En cumplimiento de disposiciones legales y estatutarias, tengo el honor de someter a vuestra consideración señores socios el informe anual de operaciones y resultados correspondientes al ejercicio del año 2015.

ANTECEDENTES:

En el año 2015 para la Empresa la situación se ha mantenido como en el área contable, los proveedores y en algunas cosas a desmejorado como son los clientes, el cierre de algunas clínicas en el Azuay y lo de mayor peso la contracción del mercado ya que ha tenido una baja significativa en forma general, según el sondeo que hemos realizado con nuestros clientes argumentan que los usuarios se acercan exclusivamente en casos muy complicados a recibir atención médica debido a los altos costos de honorarios de hospedaje, medicinas y muchos optan por auto medicarse esto ha hecho que las ventas se vean muy afectadas y no alcancemos los niveles deseados o esperados por esta Gerencia también tiene mucho que ver el mercado a través de la competencia a dado más plazos y los productos que hoy se comercializan se fijan más en el precio que en la calidad.

Las Importaciones de los mercados Chinos han sido primordiales porque los precios son muy bajos y son muy similares sin importar las características de los mismo.

En cuanto al Sistema que maneja la parte contable no es confiable en cuanto se refiere a la fijación del precio de venta y cada facturación, conlleva que se esté revisando manualmente, lo cual ha generado mucho tiempo y preocupación y se ha optado por mantenerlo ya que la capacidad de la empresa no es la mejor para buscar otro sistema en el mercado actualmente.

Actualmente las declaraciones han sido muy normales, y se ha superado los atrasos y multas que se debió pagar en el año 2014.

ESTADO DE SITUACION FNANCIERA:

El Flujo de Caja no ha permitido cumplir adecuadamente todas nuestras obligaciones y nos hemos visto en la penosa tarea de solicitar préstamos a los Socios para poder cubrir nuestras obligaciones, esto ha generado atrasos considerables en los pagos a nuestros proveedores.

La cartera hemos tratado que este al día, pero como la competencia da más días de plazo, nosotros nos hemos visto en la penosa tarea de ampliar y cuando llega el vencimiento se toman unos días más, y nos explican lo anotado en los antecedentes o nos indican que están necesitando para roles del personal de cada empresa.

También el 95% de nuestros clientes solo pagan los viernes bajo ciertos horarios que se unen a los demás, lo cual genera mucha dificultad para poder cubrir el mercado para poder realizar los cobros respectivos, lo cual genera retraso en la cartera y se debe programar el cobro para la siguiente semana y en algunos casos ha coincidido con ciertos descansos obligatorios por traslado de feriados lo cual nos deja muchas veces sin capacidad de pago para nuestros proveedores.

Se ha cambiado el sistema para poder comprar única y exclusivamente lo que nos solicitan, pero este sistema nos retrasa considerablemente el proceso de despacho y debemos ser más efectivos con nuestro inventario con el ánimo de que sea más dinámico y que la mercadería rote lo más pronto posible.

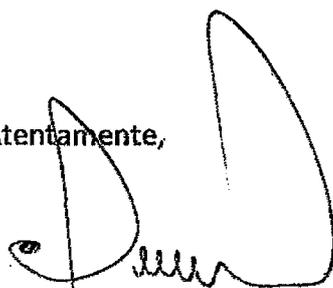
ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL:

Los ingresos ascienden a US\$ 37.395,95 del año en curso, los costos de venta ascienden a US\$ 34.398,07 y gastos operacionales tenemos US\$ 2.475,64 lo cual nos genera utilidad del año US\$ 522.24.

Esta situación nos llena de preocupación y planteamos seguir revisando los productos y el mercado que estamos vendiendo y abasteciendo, para definir acciones para analizar la opción de dejar el negocio o de mantenerlo con perfil bajo para mantener a los mejores clientes sin llenarse de stock.

Solicito a los socios la aprobación del criterio de esta administración y abiertos a cualquier inquietud o sugerencia para el bien de la Empresa.

Atentamente,



Ing. César Orellana
Gerente General
InsuMedico Cía. Ltda.