

## EJERCICIO ECONOMICO ANADAPAU CIA LTDA AÑO 2016

Anadapau Cia Ltda en el año 2016 ha alcanzado algunos logros como es el solventar problemas de flujo y liquidez. Anadapau a cumplido con todos los organismos de control, entre otras cosas en este año se renovó el contrato con la comercializadora Primax Comercial del Ecuador SA, después de 5 años de contrato, manteniendo las condiciones, tanto de margen como en clausulas en obligaciones de la comercializadora con el distribuidor, como es seguro de Responsabilidad Civil, imagen entre otros, consiguiendo un bono por \$35000, y el cambio de luminarias en marquesina por un valor de \$10000.

Primax para apoyar en la solvencia de la cartera que Anadapau mantiene con sus clientes nos ha dado un préstamo descontado vía galonaje en cada compra, por un valor de \$35000, los cuales han ayudado a mejorar la liquidez de la compañía.

Las ventas se han visto afectadas por distintos problemas tanto físicos en construcciones alrededor, cierre de calles cercanas, como por la difícil situación económica que atraviesa el país, al tener el transporte pesado como nuestros clientes fuertes y ser el Diesel el producto que más vende la compañía.

Las ventas en el año 2016 suman \$4 662,748.02 representando el Diesel el 71.60% la extra 26.20% y súper el 2.18%, demostrando una preocupante disminución frente al año 2015 con \$4 861,492.66, que representan \$198744.60.

Los gastos de administrativos son de \$348954.82, los gastos de venta son \$198399.15, los gastos financieros suman \$1876.70 y los gastos no deducibles son de \$14504.22.

La jubilación patronal aplicada para este año es de \$2440.08.

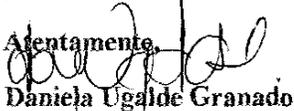
La utilidad antes de participación e impuestos es de \$51069.36 reflejando un 37.32% de crecimiento.

La participación de trabajadores es de \$7660.40 la cual también se ha incrementado en \$2858.28, dando como resultado un impuesto a pagar de \$960.62 considerando que las retenciones en la fuente suman \$13249.21.

La utilidad disponible para los socios es de \$26314.94, la cual nos indica un cambio positivo considerando que la utilidad disponible el año 2015 fue de \$5999.48, sin embargo esto se da como resultado de la Jubilación Patronal que se aplico en el año 2015.

Como gerente de la compañía, presento mi preocupación por la caída en las ventas, ya que los gastos fijos en la estación son altos y los gastos variables son difíciles de disminuir debido al tiempo de las instalaciones de la estación y los continuos requerimientos que debemos cumplir. Es necesario realizar un plan para el incremento de ventas a través de la calidad de servicio del personal o el análisis de nuevos convenios con empresas cercanas.

Termino este informe agradeciendo la confianza brindada y el apoyo para alcanzar los objetivos planteados.

Acentamento  
  
Daniela Ugalde Granado

Estación de Servicio del Austro