

**ASOLEXIS S.A.**

Santiago Salazar Moscoso  
**GERENTE**

José Andrés Valdivieso González  
**PRESIDENTE**

Ing. Fernando Torres T.  
**COMISARIO**

Cuenca, Marzo del 2008

**Señores Accionistas.**

En Ejercicio de la representación legal de ASOLEXIS S.A. pongo a consideración de ustedes el informe de labores correspondiente al ejercicio económico 2007.

**ASOLEXIS S.A. 2007**

A continuación procedo a detallar la situación de ASOLEXIS S.A., compañía que se encuentra bajo mi responsabilidad operativa y financiera.

El año 2007, significó para la compañía su segundo año de operaciones continuas, durante el mismo se ha venido realizando esfuerzos para encaminar definitivamente los procesos de organización interna como de operación y actividad propia de la empresa hacia estándares delimitados, funcionales, eficientes y efectivos, con la finalidad de establecer una plataforma de trabajo sólida, brindando así mayor satisfacción a nuestros clientes, nuestros accionistas y nuestro personal operativo.

La principal tarea del ejercicio económico recientemente finalizado constituyó el cumplir a cabalidad y con eficacia las tareas para las cuales ASOLEXIS fue contratada por sus clientes, con la finalidad de dejar una imagen de excelente servicio y satisfacción para nuestros clientes.

Sin perjuicio de lo anterior el ejercicio económico 2007 sirvió a la compañía para afianzar su cartera de clientes así como, y mediante esfuerzos de la administración, expandir dicha cartera buscando nuevas empresas y potenciales clientes.

Entre las principales empresas que se han unido a nuestra cartera de clientes, durante el año 2007 podemos enumerar a las siguientes:

||

|| | |

|

- Hospital del Río HOSPIRIO
- CAMPSANA
- Zoegraf Producciones

Así como también varias personas naturales que han confiado en los servicios de ASOLEXIS para manejar sus asuntos legales.

Las gestiones realizadas han dado sus primeros frutos, y la cartera de clientes de la empresa consta ya con varias firmas de importancia que han depositado su confianza en nuestra tarea diaria y a su vez han mostrado su satisfacción con las labores que se han realizado.

Las principales actividades que la empresa ha venido realizando recaen en los campos societario, laboral, comercial, litigios, recuperación de cartera, propiedad intelectual, etc., es decir siguiendo los lineamientos para lo cual ASOLEXIS fue constituida, es decir para ofrecer servicios de asesoría jurídica empresarial en el austro del país.

La empresa se continúa en la actualidad en una etapa crecimiento - expansión, en la cual día a día surgen nuevos lineamientos a seguir con fines al mejoramiento continuo de los procesos.

Si el año 2007 fue un período de organización y estabilidad, confiamos en que el próximo año será uno de crecimiento a nivel de clientes así como también económica y financieramente, lo cual esperamos brinde satisfacción a los accionistas los cuales han depositado su confianza en la Administración de la empresa a la que represento.

#### **Aspectos de Importancia del Año 2007**

El ejercicio económico descrito fue uno de estabilidad administrativa y financiera. Se han logrado implementar ya procesos estables y una base de operaciones regular que rige el día a día de la empresa. El contar con varias cuentas fijas, fruto de los esfuerzos de expansión que se han venido realizando, ha permitido a ASOLEXIS el operar con relativa tranquilidad. Durante este año se ha fortalecido la fidelidad de los clientes en nuestra firma.

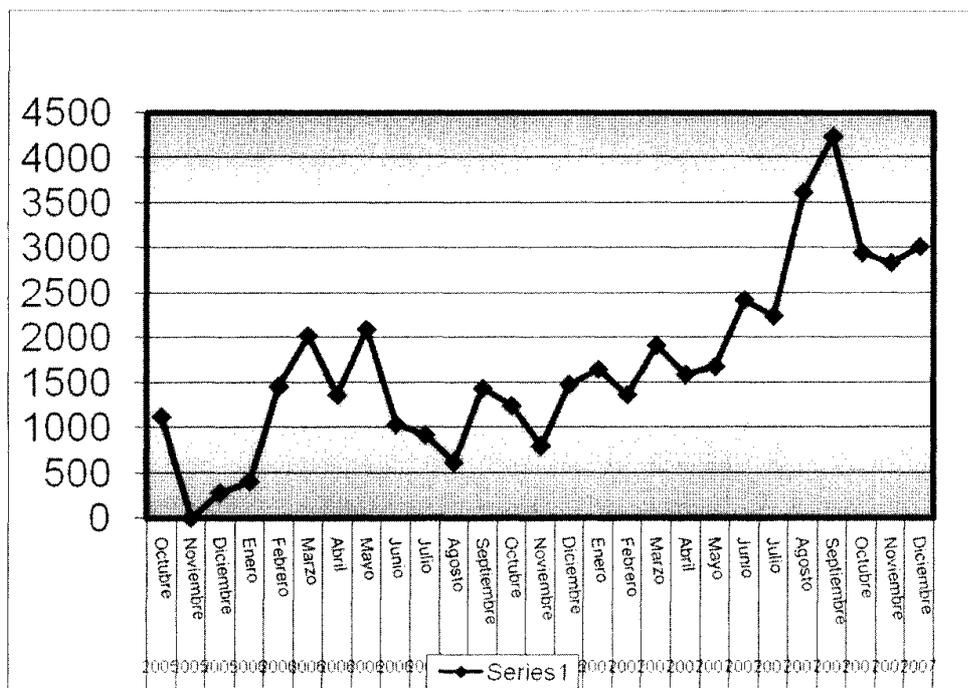
Los profesionales que laboran en la firma se encuentran continuamente capacitándose en sus áreas, específicamente y al momento mediante el curso de maestrías y especializaciones.

Uno de los principales eventos del año ha sido el conseguir manejar la cuenta de asesoría legal del Hospital del Río, junto con uno de nuestros accionistas el Dr. Esteban Coello, cuenta que es muy importante para la firma puesto que en términos financieros representa casi el 50% de nuestra facturación mensual fija, sin duda este cliente es de suma importancia para ASOLEXIS y hasta el momento se ha brindado una imagen de eficiencia y profesionalismo para con el mismo.

Otro de los factores a resaltar del ejercicio económico 2007 es la salida temporal de funciones del Dr. José Andrés Valdivieso, quien al momento se encuentra en la ciudad de Quito por motivos de estudios profesionales, los cuales sin duda representarán un mejoramiento en la calidad de los servicios que presta la firma a su regreso, el cual se tiene previsto que se realice para el mes de septiembre del año 2008.

En razón de dicho alejamiento provisional de la firma del Dr. Valdivieso, nos vimos en la necesidad de contratar los servicios de un abogado a medio tiempo, para lo cual la administración de la empresa, después de realizar varias entrevistas y análisis de posibles candidatos, eligió al Dr. Olmedo Piedra Andrade, el cual ha venido desempeñándose desde el mes de octubre como otro de los profesionales de la firma de manera muy disciplinada y capaz.

Durante este año se ha realizado también varios acercamientos con profesionales de la ciudad y del país con la finalidad de analizar la posibilidad de realizar alianzas estratégicas que nos permitan crecer sostenidamente en el tiempo, brindando nuevas oportunidades de mercado, dichas alianzas tendrán sus frutos cuando se cristalicen definitivamente, lo cual esperamos suceda desde el año 2008 en adelante.



## **Estados Financieros.**

A continuación se comentan algunas de las cifras significativas de los estados financieros del ejercicio económico 2007.

### **Estado de Pérdidas y Ganancias:**

Durante el presente ejercicio económico el corolario final arroja resultados positivos para la compañía. Podemos observar que las ventas totales de la compañía alcanzan un monto de \$26.442,93 lo cual luego de desglosar los gastos del ejercicio nos deja una utilidad de \$714,16.

Es preciso resaltar el crecimiento en ventas en relación al año 2006 el cual alcanza un porcentaje de crecimiento de casi el 100% en relación al año inmediatamente anterior.

### **Balance General:**

Dentro del balance general, podemos notar claramente que el financiamiento de la empresa no genera costos financieros debido a la naturaleza de los rubros que lo componen, siendo básicamente estos aportes de los accionistas.

El monto total de los activos es de \$8975,62 y el valor total del pasivo es de \$6944,84

Podemos resumir el análisis de éste balance afirmando que la compañía se encuentra en un nivel de liquidez adecuado para hacer frente a sus obligaciones, así como también resaltar que tanto el activo y el pasivo de la compañía no representan en ningún momento riesgos de cobro o pago, por lo que la situación financiera de la empresa podría definirse como adecuada.

Es necesario resaltar que si bien la utilidad es menor a la del año pasado, los niveles de remuneraciones que ha percibido el personal que labora en la empresa.

### **Proyecciones para el 2008.**

Los esfuerzos de la administración de la empresa hacia el año 2008 irán encaminados principalmente a mantener la cartera de clientes actual, así como a la búsqueda de nuevos clientes que refuercen nuestro crecimiento.

De igual manera se está realizando en la actualidad una alianza estratégica con un estudio jurídico con la finalidad de implementar una división académica de ASOLEXIS, la cual se dedique principalmente a la organización de seminarios regularmente, constituyendo esto una fuente adicional de ingresos, así como también una forma de publicitar y dar un mejor nivel a la imagen de la empresa en el contexto local y nacional.

Se buscará realizar acercamientos con estudio jurídicos de experiencia en las ciudades de Cuenca y Quito con la finalidad de buscar alianzas y representaciones de dichos estudios, lo que nos permitirá alcanzar mayor participación en el mercado.

### **Conclusiones.**

Finalmente señores accionistas, concluyo el presente informe indicando que la empresa se encuentra en su segundo año completo de operación continua, en una situación en la que se han consolidado los procesos funcionales, en el área administrativa, financiera, contable y operativa.

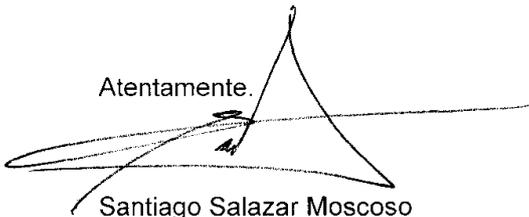
Se ha puesto especial énfasis en vender y presentar los servicios de la compañía en el mercado local.

Debemos hacer referencia también al personal que labora en la compañía, el cual en su afán de constante mejoramiento se encuentra actual y constantemente en un proceso de capacitación con el propósito de servir mejor a nuestros clientes.

Se ha conseguido formar y expandir una respetable cartera de clientes tomando en cuenta el corto tiempo durante el cual se ha venido laborando, sin embargo estamos seguros que el año 2008 será un año de crecimiento para ASOLEXIS, sin duda se presentarán día a día nuevos retos, pero éstos serán cumplidos gracias al esfuerzo y dedicación que el personal de la empresa brinda diariamente.

Quisiera agradecer a todos los accionistas por su colaboración y confianza durante este año y ofrecer un panorama positivo para el futuro.

Atentamente.



Santiago Salazar Moscoso  
**GERENTE GENERAL**  
**ASOLEXIS S.A.**