

INFORME DE ACTIVIDADES AÑO 2012

Señores Accionistas:

El Presidente y el Gerente de Distribuidora Llanmaxxi del Ecuador S.A., de acuerdo a lo dispuesto por la Ley y por los estatutos de la sociedad, ponemos a consideración de los Srs. accionistas el informe de las actividades y el Balance correspondiente al año 2012.

ENTORNO NACIONAL

El año 2012 fue un año difícil para el sector automotor debido a los cupos que el gobierno impuso a las empresas importadoras y ensambladoras de vehículos para poder sobrellevar la balanza comercial negativa. En el caso de neumáticos, están vigentes la necesidad de obtener licencia previa a la realización de la importación, y el impuesto del 5% en la salida de divisas, mismo que constituye un costo adicional, ya que en el 2011 éste era del 2%. Los primeros meses del año la aduana entró en un proceso de revisión de pesos de las partidas con arancel mixto, lo que ha causado muchos retrasos en la nacionalización de nuestras importaciones; adicionalmente, el cambio en la operación de las navieras, que ahora hacen transbordo en Panamá o Callao, conlleva un mayor tiempo de tránsito, que en el mes de Julio retrasó la entrega de 15 contenedores por último, la SENA E empezó a operar con el nuevo sistema ECUAPASS a partir del mes de Noviembre, lo cual trajo muchos retrasos y costos adicionales en las importaciones a finales del 2012.

GESTION COMERCIAL

VENTAS

Las ventas del año 2012 sumaron \$21.200.063.84 dólares. Las ventas se incrementaron en un 18.68 % frente al 2011 debido a que Fábrica inauguró 2 plantas nuevas, una en Taiwán y otra en China, con lo cual se pudo embarcar las órdenes pendientes regularizar los despachos, disminuyendo notablemente el tiempo de entrega de los pedidos.

Cabe señalar que el mes de Junio se realizó un incremento en la lista de precios para ajustar el costo del Programa Maxxis Total, pero incrementos adicionales en los precios para ajustar el incremento de costos no han sido posibles debido a condiciones de mercado.

En el mercado Nacional, Distribuidora Llanmaxxi está en primer lugar en la importación de llantas de auto y camioneta, con una participación de mercado del 14 % de, frente al 12% del año 2011.

VENTAS LLANTAS RADIALES DE CAMION

Se ha realizado gestiones para incrementar los niveles de inventario en la partida de camión, con la finalidad de apoyar al proyecto de reencauche que está previsto que arranque en el mes de Marzo del 2013. A pesar de nuestro conocimiento y experiencia en este mercado, es bastante difícil la comercialización de dicha partida, a continuación detallamos los puntos más relevantes:

- Llantas Chinas de bajo costo
- Llantas exoneradas importadas por las Federaciones de transporte
- Llantas libres de arancel importadas de países del pacto andino (Good Year)
- Llantas de producción local
- Importadores de Guayaquil otorgando hasta 8 meses de crédito
- Importadores que entregan llantas a consignación

Para el año 2013 se ha llegado a un convenio de distribución con Maxxicaucho para la distribución de llantas radiales de Camión Maxxis a nivel nacional, empresa que junto con su red de vendedores de reencauche va a continuar con la distribución de llanta radial nueva.

GESTION ECONOMICO FINANCIERO

Aún cuando las ventas en el 2012 fueron superiores a las ventas del 2011, la gestión administrativa fue muy complicada ya que Llanmaxxi, por condiciones de mercado, no ha podido incrementar los precios, y por lo tanto ha tenido que asumir el costo del 5% del impuesto de salida de divisas, costos financieros adicionales originados por problemas con retrasos en entrega de contenedores por parte de la naviera NYK, retrasos, costos de bodegaje y demoraje en la salida de contenedores por el nuevo sistema de la SENA ECUAPASS, y gastos legales, de demoraje y de bodegaje de un contenedor que estuvo en juicio por más de 2 años, problema causado por error en ingreso de información por parte del agente afianzado en Guayaquil.

Impuestos:

Nuevamente, hemos solicitado la devolución al Servicio de Rentas Internas de un valor significativo de \$57140.93 dólares, correspondiente a impuesto a la renta de los ejercicios del 2008 y 2009 pagado en exceso, , , gestión por la cual felicitamos al Ec. Cesar Terreros.

RESULTADOS OBTENIDOS

El resultado del ejercicio del año 2012 asciende al monto de \$ 797302.38 dólares antes del pago de Impuesto a la Renta.

El resultado del ejercicio no ha sido óptimo debido a los costos adicionales y mencionados anteriormente en los que tuvimos que incurrir, y también por gastos que no estuvieron contemplados en el presupuesto. Esperamos en el 2013 regularizar los resultados a los resultados de los años anteriores.

PROPUESTA DEL DESTINO DE LAS UTILIDADES

Se propone a los señores accionistas dejar las utilidades del 2012 como aporte para futuras capitalizaciones hasta el mes de octubre, fecha en la que analizaremos la situación de la empresa y podremos tomar decisiones sobre el destino de las utilidades.

PROYECCION VENTAS AÑO 2013

No podemos asegurar un volumen de ventas para el 2013, ya que al contar con un solo proveedor dependemos de la producción de Maxxis, pero los pronósticos de despachos son buenos. En cuanto a nuestro mayor distribuidor en Ecuador, Importadora Tomebamba, se espera un crecimiento del 13% y trabajaremos para lograr tal crecimiento y con ello seguir liderando el mercado de llantas importadas en el Ecuador.

AGRADECIMIENTO

Agradecemos a Dios por habernos permitido cumplir los objetivos trazados en el año 2012

Agradecemos a todo el personal que ha trabajado con esfuerzo y dedicación

Agradecemos al directorio por su total apoyo y confianza depositada


DERECHOS DE AUTOR

Para dar cumplimiento a lo dispuesto en la resolución No. 04.Q.IJ.001 de la Superintendencia de Compañías, me permito certificar que hemos cumplido con las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor



Eco. Juan Fernando Vasquez M

Presidente



Ing. Carmen Bahamonde R

Gerente General