

Cuenca, Abril 14 de 2009

A los Señores socios de Dukare Cia. Ltda.

Con el fin de cumplir disposiciones legales y estatutarias de la empresa pongo a su consideración y al de los accionistas de Dukare Cia. Ltda. el informe de labores correspondientes al ejercicio económico 2008 que son reflejo de los balances presentados al Servicio de rentas Internas.

Administración:

Como es de conocimiento de los Señores Accionistas la empresa por situaciones de mercado tuvo una periodicidad en sus importaciones y por lo tanto, los presupuestos de venta y las proyecciones sobre los resultados no se cumplieron a cabalidad.

Ventas:

El Total de ventas es de US\$. 2.269.860,43 que comparadas con las ventas del 2007 en la suma de US\$. 1.840.942,95 corresponden un aumento del 22% aproximadamente.

El banco de clientes que tenemos en la actualidad se ha mantenido, teniendo una buena cobertura en todas las regiones de la costa, llegando a constituir ésta más del 95% del global de ventas. Las ventas a mayoreo constituyen más del 85% del total de ventas pero creemos necesario expandir el mercado al consumidor final donde existe una disminución del riesgo y una utilidad mayor.

Económico Financiero:

Conforme al Balance de resultados existe una utilidad de US\$. 18.616,66 que comparado con el ejercicio anterior (US\$. 32.669,85) se ha disminuido en un 56% aproximado, debido a incremento de gastos.

En cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias, doy a conocer a la Junta de Socios de Dukare Cia. Ltda., el informe de actividades del gerente, por el periodo del año 2008.

Disposiciones Generales.- En este año la administración orientó su atención en mejorar la venta de Motocicletas obteniendo un rendimiento favorable, los mismos que se vieron afectados por varios gastos ocurridos en el período, que servirán para dar una mejor imagen a la Compañía, Tenemos las siguientes apreciaciones en los diferentes campos:

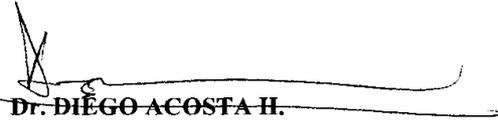
Campo Administrativo.- Se sigue con los mismos esquemas de años anteriores en lo que respecta al sistema informático, en cuanto a planilla de trabajadores y controles estamos con nuevas políticas y estrategias con el fin de aumentar las ventas que se va a observar desde el año que viene.

Campo de Ventas.- En este campo se busco la posibilidad de incrementar nuestro mercado obteniéndose buenos resultados,

Situación Económica y Financiera.- La utilidad actual es de \$ 18.616,66, en cuanto a los niveles de endeudamiento tenemos comprometido con el socio de la empresa.

Perspectivas para el año 2009.- En este año se pretende seguir impulsando las ventas, así como también se está impulsando para obtener los permisos y generar el área de ensamblaje de Motos, para así minimizar costos en las Importaciones.

Dejo constancia de mi agradecimiento a los socios de la empresa y a todo el personal que labora en la misma por el apoyo brindado a la ejecución de mi labor.



Dr. DIEGO ACOSTA H.
GERENTE