

33264

INFORME DE GERENCIA

Quito, 04 de marzo del del 2008

Estimados Socios

Ya ha transcurrido dos años de habernos establecido en la ciudad de Quito, desde que asumimos el reto de cumplir el plan estratégico de trabajo, en medio de variadas circunstancias políticas, sociales y económicas que en suma dejan ver que en nuestro país las empresas publicas y privadas siempre se ven afectadas por los frecuentes años electoreros que afectan directamente a la producción de bienes y servicios en general.

Estos grandes esfuerzos que venimos realizando hacen que nuestra Empresa a pesar de los repentinos contratiempos económicos ha pasado a ser un actor con liderazgo en este sector tan competitivo como es el mercado de vehículos usados.

A pesar de todos estos aspectos negativos propios del mercado nuestro objetivo y meta de este año 2007 se han logrando cumplir, entre los más importantes haber captado más clientes, ser más competitivos, mantener una estabilidad en la compañía, generar rentabilidad y ser parte de una de las empresas que genera fuentes de empleo a varias familias.

Aspectos administrativos

La empresa cuenta con ya con una infraestructura adecuada, en este año hemos incorporado personal con perfil experimentado y capaz de solventar cualquier problema que se presente en el desarrollo del proceso operativo conjuntamente se suscribieron los respectivos contratos de trabajo del personal.

Se vienen continuamente capacitando a todo el personal para lograr mejores resultados en la captación de nuevas negociaciones, incremento de clientes y mejoramiento continuo de todo el proceso operativo.

Hemos Logrando incrementar nuestras ventas, mejoramos nuestro servicio al cliente cuyo objetivo es conseguir nuevos clientes, se ha trabajado mucho en la optimización de recursos y reducción de costos y gastos directos e indirectos con resultados muy positivos.

Aspectos financieros

De acuerdo a la ley nuestra empresa no esta obligada a contratar una firma auditora para el cierre final del presente ejercicio, por lo tanto los saldos al 31 de diciembre de 2007 su análisis, revisión y conclusión de los estados financieros fue realizado por el departamento de contabilidad de la empresa manejando la mas adecuada lógica y apegada a los principios de contabilidad generalmente aceptados y de acuerdo a la Ley de Régimen tributario.

El trabajo en equipo nos ha permitido que al cierre de este periodo presente indicadores positivos de la situación económica de nuestra compañía, generando una utilidad operacional

de \$ 37.322,51 lo cual nos alienta cada vez mas el seguir mejorando nuestro nivel de ventas e ir incrementando la operación y seguir captando cada vez mas y mas clientes y ser una empresa rentable y bien posesionada en el mercado.

Se ha logrado también conseguir nuevos acuerdos muy importantes para acceder a créditos con algunas entidades financieras permitiendo que nuestros clientes se vean favorecidos en la compra de nuestras unidades.

Recomendaciones

- Generar nuevos conceptos de ventas, entre las estas opciones seria la venta de vehículos nuevos tipo automóviles y pesados lo cual nos crea mayor agilidad tranquilidad y garantía en los procesos de créditos y recuperación de cartera.
- Conseguir nuevas líneas de crédito con entidades financieras solventes para mantener créditos mas relacionados
- Establecer un taller de mantenimiento, repuestos y reparación propio o terciarizado que trabaje de manera conjunta o directa con nuestra compañía que garantice un resultado efectivo y profesional.
- Fortalecer frecuentemente las áreas comercial, administrativa y financiera cuyo propósito seria la de crecer en nuestras operaciones y ser mas competitivos en el mercado.

Finalmente quiero de esta manera, presentar a ustedes el informe de mi gestión, como una muestra de transparencia y apertura de nuestra labor con la firme decisión de seguir trabajando con mucha más dedicación y empeño en beneficio de nuestra empresa.

Gracias por su confianza.

Atentamente,

Deicy Pacheco



**GERENTE GENERAL
ECUATRUCK CIA LTDA**