



INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS
DE LA COMPAÑÍA ECUATORIANA DE CAMIONES ECUATRUCK CIA. LTDA.
POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2006

Señores Socios:

De conformidad con las disposiciones de la Ley de Compañías y las normas del estatuto social vigente de la compañía Ecuatoriana de Camiones ECUATRUCK CIA. LTDA., me permito poner a su consideración el siguiente informe de actividades de administración correspondiente al ejercicio económico del año 2006, en los términos siguientes:

Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico 2006

Antecedentes

Durante el año 2006, la compañía empezó sus operaciones con la Sucursal en la ciudad de Quito, misma que se instaló en el terreno adquirido con financiamiento bancario en el ejercicio pasado, a pesar de la dificultad de negocios que en dicho período se estimaba, tanto por la incertidumbre de un nuevo período presidencial, así como con la campaña política llena de ofertas de estatizar la actividad productiva y económica del país, éstas no enviaban mensajes claros y tranquilizadores al mercado de capitales nacionales y extranjeros, situación que sería un impedimento para el incremento de negocios y por ende, del crecimiento y productividad de la compañía.

De todos modos, con alianzas estratégicas con ciertas instituciones financieras y de crédito, se consiguió mantener la actividad principal productiva de la compañía, como es la compra y venta de vehículos nuevos y seminuevos.

Objetivos planteados para el año 2006

Al tratarse de una compañía nueva en el mercado, los objetivos planteados para el año 2006, se cumplieron a cabalidad, tanto en el ámbito de crecimiento físico de la compañía como en el negocio en particular, la venta de vehículos. De la misma forma, se consiguió como objetivo minimizar los costos para generar una mayor utilidad en beneficio de la compañía y de sus asociados.

Gestión

La permanente promoción de innovadoras formas de comercialización de vehículos seminuevos y usados, específicamente dirigidos al sector de la transportación de carga y pasajeros, así como las alianzas estratégicas con instituciones crediticias para la obtención del financiamiento al posible comprador y de la misma forma, el compromiso de la compañía en el control de la recuperación de la cartera, han permitido consolidar la gestión comercial de ECUATRUCK CIA. LTDA. en el mercado ecuatoriano, tanto en el sector público como en el privado.

Las actividades más importantes han estado encaminadas a la constante búsqueda de financiamiento para los posibles compradores, mediante alianzas estratégicas,



consiguiendo con esto una mayor facilidad de negociación con los clientes y el aumento de las ventas. Nuestra búsqueda iniciada a mediados del mes de enero de 2006, fue fructífera, pues permitió despertar el interés de corporaciones crediticias muy importantes, como: CORFINSA S.A., COOPERATIVA DE AHORRO Y CRÉDITO COOPROGRESO LTDA., BANCO DEL AUSTRO, CORPORACIÓN CFC, UNIFINSA, COOPERATIVA DE AHORRO Y CRÉDITO SAN PEDRO DE TOABADA, BANCO DE GUAYAQUIL, entre otros y como proveedores de crédito para la compañía los Bancos INTERNACIONAL Y BOLIVARIANO, lo cual ha permitido otorgar cierto financiamiento directo por parte de la empresa en algunas operaciones.

Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General

Las disposiciones principales aprobadas por la Junta General de Socios han sido cumplidas a cabalidad y de forma estricta, como la apertura de la Sucursal de la compañía en la ciudad de Quito, la compra del terreno en donde funcionaría la misma, el endeudamiento aprobado para esa compra y la firma de la hipoteca correspondiente. De la misma forma, se cumplió con la cesión de participaciones sociales aprobada por la Junta.

Hechos extraordinarios producidos en el año 2006

Ambito administrativo

Se construyó las oficinas de la compañía en el terreno de propiedad de la misma, en donde funciona la Sucursal en Quito, de la misma forma, se adquirió los muebles de oficina y equipos de computación necesarios para el desempeño de las actividades de la compañía.

Un hecho extraordinario y que ha influenciado mucho en el desarrollo de la compañía, es el colapso del sistema contable que manejaba la compañía, lo cual ha incidido en que la misma se vea obligada a presentar las declaraciones y la información tributaria discordante con la realidad financiera de la compañía. Se está contratando los servicios correspondientes para corregir este ámbito que es muy importante para el tranquilo funcionamiento de la compañía.

Ambito laboral

Se contrató personal que comenzó a prestar sus servicios en la Sucursal Quito, como el caso de asistentes administrativos, recepcionista, mensajeros y guardias; de la misma forma, se suscribió contratos de servicios con vendedores.

Ambito legal

Se realizó la cesión de participaciones de los socios Fabián Farfán y Jimmy Villavicencio a favor de los señores Deyci Pacheco y Geovanny Villavicencio, acto societario debidamente aprobado e inscrito de conformidad con la ley.



Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales

Comparación de estados financieros con el ejercicio precedente

Por tratarse de inicio de operaciones en el presente periodo 2006 y de actividades preoperacionales el año anterior, no se ha efectuado la comparación de la situación financiera de la compañía entre el año 2005 y el año 2006.

Estados financieros

De acuerdo con las disposiciones de la Ley de Compañías, no estábamos obligados a contratar auditoria externa alguna, por lo que, el análisis y la revisión fue realizada por el departamento correspondiente. Presentando indicadores positivos de la situación económica de la compañía, la misma que se mantienen en buena posición gracias al aporte oportuno de capital fresco obtenido por líneas de crédito y por el volumen de ventas efectuado.

De la misma forma, como resultado de la operación comercial de la compañía se ha generado una utilidad bruta en el ejercicio económico 2006 de USD. 45,947.33. Utilidad que debería utilizarse para capitalización y de la misma forma, para anticipar algunos pagos de créditos por vencer que tiene la empresa.

Recomendaciones

Se recomienda a los socios tomar decisión sobre las siguientes necesidades de la empresa:

- El crecimiento de la empresa mediante diversificación de áreas de negocios, demandará mayor liquidez en las operaciones, por consiguiente se debe analizar la posibilidad de aumentar el capital social con participaciones de los socios y reinvertiendo las utilidades generadas en este año.
- Generación de nuevos proyectos relacionados con el objeto de la compañía, como la incursión en el mercado de la venta de vehículos nuevos como dealer autorizado de una marca. De la misma forma, en el ámbito de la venta de repuestos y servicio de talleres de reparación y mantenimiento de vehículos.
- Proyección de la empresa a nuevas inversiones y obtención de líneas de crédito.

De los señores accionistas,

Quito, 28 de marzo de 2007.

Sra. Deyci Graciela Pacheco Villavicencio
GERENTE GENERAL

