

Cuenca, 24 de Marzo del 2015

INFORME DE GERENCIA A LOS SOCIOS DE NITROLLANTA CIA. LTDA.  
CORRESPONDIENTE AL AÑO 2014

---

Estimados señores socios:

A continuación me permito presentar el informe de gerencia para el año 2014 y en el cual puedo destacar los siguientes puntos:

- a) Entorno económico –social.- El gobierno con su inversión estatal ha mantenido una aceptable estabilidad política y macroeconómica. Se empieza a notar también un repunte en la inversión privada. El índice inflacionario subió al 3.8%. En el último trimestre del 2014 empezó una caída significativa del precio del barril del petróleo lo que indudablemente traerá consecuencias negativas para el país en el año 2015.

En este año continua un control estricto Gubernamental ya que para conseguir permisos de importación se debe contar con certificaciones y aprobaciones de las siguientes instituciones: MIPRO, INEN, OAE, MAE Y COMEX.

- b) Grupo San Rafael.- En el mes de febrero del año 2014 se concretó la decisión de Fusionar mediante la Absorción de Nitrollanta Cía. Ltda., a Multineumáticos Cía. Ltda., con el fin de tener una operación más ágil y sincerada con los clientes y con los socios. Los trámites concluyeron exitosamente el 28/02/2014 con lo que el Grupo San Rafael estará constituido en el futuro con las tres empresas: Isollanta Cía. Ltda., Nitrollanta Cía. Ltda., y Efomiss Cía. Ltda. Se aprovechó de la ocasión para incrementar el capital social de US 200000,00 a US \$ 400000,00.
- c) Talento Humano.- El personal de la empresa ha funcionado correctamente durante el año 2014, a la fecha ya son 23 trabajadores.
- d) Competencia.- Nitrollanta ha tomado más presencia en el mercado regional. La empresa que sigue liderando el mercado del Austro Ecuatoriano es Tedasa.
- e) Ventas.- Las ventas netas disminuyeron en US 416000,00 llegando a un monto total de US \$ 3538.9000,00 Esto se debió a las restricciones del gobierno sobre importaciones por problemas de balanza comercial y balanza de pago. Se realizó un convenio con Maxximundo para empezar a comercializar llantas Maxxis de camión al cliente final.
- f) Precios de Venta.- Los incrementos han sido posibles porque el mercado no lo permite.

- g) Infraestructura.- El Predio Rústico en la Zona de Yanaturo está siendo planificado para el uso parcial y eventual de bodegas.
- h) Estados Financieros.- En documentos adjuntos pongo a su consideración los resultados y balances correspondientes al año 2014. En general son satisfactorios y demuestran que nos estamos consolidando como más competitivos cada vez.

Muy atentamente,

  
Ing. Fernanda Paredes C.  
Gerente General

cc.file