



INFORME DE PRESIDENCIA Y GERENCIA DE FULAUSTRA S.A.

CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO DEL AÑO 2006

Señores Accionistas:

De acuerdo a lo dispuesto en la ley de Compañías así como a los estatutos de la Empresa, damos cumplimiento presentando a vuestra consideración el informe anual correspondiente al ejercicio económico del año 2006.

PRODUCCION.-

Este ejercicio se caracterizó por un mejoramiento de la producción, llegando a un promedio mensual de 19.200 kilos frente a 16.000 kilos que fue el promedio del año 2005.

Los meses mas críticos fueron Febrero, Mayo y Junio, que tuvimos que parar la producción, por daños en las maquinas especialmente en el Horno de Fundición y Cortador (Morgan) suspensiones que fueron desde 8 a 15 días, en algunos meses.

La calidad ha sido una de nuestras mayores preocupaciones, pese a que hemos mejorado, sin embargo, UMCO e INDALUM, han tenido que asumir mayores costos, en pulido para mejora la presentación.

Las mejoras se han conseguido con la venida de un técnico, tal es el caso del Ingeniero Carlos Echeverría, lamentablemente su permanencia fue de corto tiempo y todas sus indicaciones, no fueron aprovechadas por nuestro personal, apareciendo nuevamente los defectos de incrustaciones, blister, piel naranja, etc.

Diego

Estos defectos se han ido controlando, y a finales del año iniciamos las pruebas con coquillas cuyos costos de producción, son menores y el mantenimiento es de un costo muy barato. Los problemas que aparecieron inicialmente se van controlando y aspiramos para el próximo año suspender el Horno grande y trabajar solo con coquillas.

VENTAS.-

Las ventas que realiza la empresa son solo con pedido, por lo tanto son muy similares a la producción.

Fulaustra vendió en el 2006, \$ 891.806,00, monto muy superior a los del periodo 2005, en el que vendimos \$ 655.647,00.

Estas ventas se desglosan de la siguiente manera:

UMCO \$ 383.652,51, INDALUM \$ 250.731,96 y los terceros \$ 257.422,02. Como ustedes pueden ver existe un incremento muy significativo de los terceros, esto es debido a un contrato con Ferretería Marcelo Jiménez, quien nos compro unas 55 toneladas en placas por un monto aproximado de \$ 222.000,00.

Las ventas no fueron un impedimento para el crecimiento de la empresa, siempre estuvieron los adquirientes apoyando siempre con sus pedidos, pese a muchos problemas de calidad que tuvimos en este año. El problema fundamental es la producción que esperamos con el nuevo sistema de crisoles superar estos problemas para mejorar la calidad e incrementar la producción con lo cual se podría conseguir un incremento en la venta a Terceros.

ECONOMICO – FINANCIERO.-

Los resultados del Ejercicio Económico 2006, fueron muy superiores a los del ejercicio 2005, esto como consecuencia de la venta a Ferretería Marcelo Jiménez, pasamos de \$ 2.917,00 en el año anterior a \$ 28.596,00 en el año 2006, resultados antes de participaciones e impuestos, resultados muy satisfactorios si consideramos que nos encontramos en un proceso de mejoramiento y que aspiramos para el

Díaz

próximo año un resultado mejor, que cubra vuestras aspiraciones señores Accionistas.

La liquidez de la empresa si bien mejoro con relación al año anterior, sin embargo sigue siendo deficiente, ya que cuenta con \$ 0,50 para pagar \$ 1,00 de deuda.

El capital de trabajo con el que cuenta la Empresa sigue siendo negativo, por lo que se debe seguir optando por la política de anticipos especialmente de sus principales consumidores como son las Fabricas Umco e Indalum.

Es de mencionar que tanto Umco como Indalum mantienen préstamos por \$ 49.749,00 Indalum y \$ 46.583 ,00 Umco, con un interés del 3% anual, además un crédito de \$ 60.000,00 con una tasa de interés del 8% anual.

FUTURO.-

El objetivo fundamental para el año 2007 es operar la fundición con el sistema de crisoles, utilizando aceite quemado como combustible, proceso que ya lo iniciamos con gas y hemos ido corrigiendo muchos de los defectos; creo que para el mes de marzo podríamos estar trabajando a un 50% con aceite quemado y para el mes de abril 100% con aceite quemado.

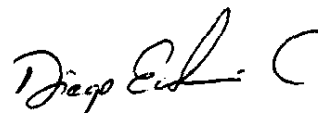
Como consecuencia de este proceso se suspende la operación del Horno de Fundición, Sierra y el Cepillo, con lo cual se reducen los gastos de mantenimiento, combustible y mano de obra.

Es importante este proceso porque nos permite llegar a un recobrado sobre el 60% con lo que nuestros costos se reducirían notablemente.

El incremento de las ventas a terceros será parte de este objetivo con lo que cerraríamos un buen Ejercicio Económico.

Diego

Al terminar este informe queremos dejar constancia de nuestro agradecimiento a todos los señores directores, personal de Indalum que viene colaborando con la empresa, así como a los trabajadores de la empresa comprometiéndoles a que el año 2007 sea un total despegue de la empresa.


Diego Echeverri C.
PRESIDENTE

Atentamente,


Dr. Bolívar Bueno E.
GERENTE

Ruth m.