

**INFORME DE GERENCIA
COMERCIAL ÓPTICA SÁNCHEZ ARTEAGA CIA. LTDA.
CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO 2014**

Cuenca, 21 de abril del 2015.

A los Señores Socios de Comercial Óptica Sánchez Arteaga Cia. Ltda.

De mi consideración:

Cumpliendo con expresas disposiciones legales y estatutarias es grato poner a su consideración el informe anual de labores correspondiente al ejercicio económico 2014.

En medio de una economía del país que con respecto del período anterior se redujo la inflación del 2013 de 4.16% al 2.70% en el 2014. Si bien la economía del país en nuestro criterio no está siendo manejada de tal forma que genere confianza y si sumamos la crisis económica mundial y otros factores, El hecho de haber decrecido un 0.8%, se debe considerar para el ejercicio económico venidero.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS:

Se pudieron cumplir los objetivos aun con el leve decrecimiento en ventas obtenido este ejercicio y se redujeron en lo posible los gastos sobre todo en personal, pero con el incremento sustancial de los gastos de Ventas Y óptica debido al inicio del proyecto de brigadas empresariales. Por otra parte se fortalecieron los inventarios pudiendo ofrecer más variedad de productos a nuestros clientes. En el área laboral cumplimos con los trabajadores en todos los aspectos, en un ambiente de cordialidad.

RESULTADOS DEL EJERCICIO:

Para que se entienda mejor los resultados de este ejercicio adjuntamos el Informe Económico-Financiero en 3 anexos, así como para nuestra mejor apreciación y análisis pormenorizado, me permitió acompañar a este informe un ejemplar detallado de los estados financieros; de Situación General y de Resultados, respectivamente.

SUGERENCIAS:

Se sugiere a los socios que las utilidades no sean repartidas entre los socios. Que este periodo se maneje con toda la prudencia los inventarios y los gastos.

OBJETIVOS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO:

Nuestro esfuerzo estará encaminado en subir sustancialmente las ventas mediante diferentes estrategias de marketing como las brigadas empresariales y alianzas estratégicas, aspiramos en un

incremento de por lo menos el 10% que es ambicioso pero posible con las herramientas que vamos a proporcionar.

AGRADECIMIENTO:

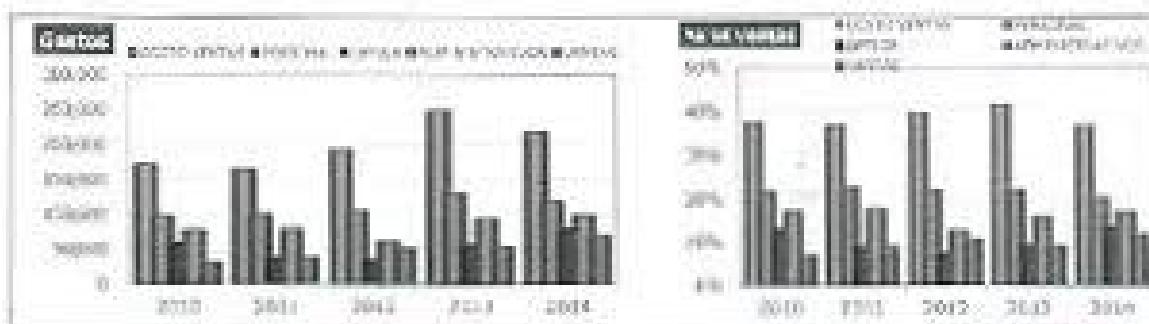
Al haber tenido el honor de dirigir esta empresa por un segundo periodo y tras haber continuado tan auspiciosamente agradecemos a los señores socios por la confianza depositada en esta gerencia, a todos nuestros colaboradores que han permitido el desarrollo deseado.



ANÁLISIS DE LOS GASTOS

ANÁLISIS DE LOS GASTOS

	2010	2011	2012	2013	2014	%
COSTE de las VENTAS	173.570	166.251	159.319	248.503	219.170	-17%
% u.ventas	10%	12%	10%	16%	13%	
Gastos de personal	56.309	57.767	57.190	131.894	115.519	-17%
% u.ventas	32%	35%	36%	53%	52%	
Gastos de Oficina	40.021	40.001	36.542	36.510	35.040	-3%
% u.ventas	23%	23%	23%	23%	16%	
Gastos Administrativos	28.525	28.021	31.811	34.403	30.099	-1%
% u.ventas	17%	16%	17%	13%	13%	
Gastos de Ventas	31.682	41.031	32.208	34.806	21.902	-37%
% u.ventas	18%	25%	21%	13%	12%	



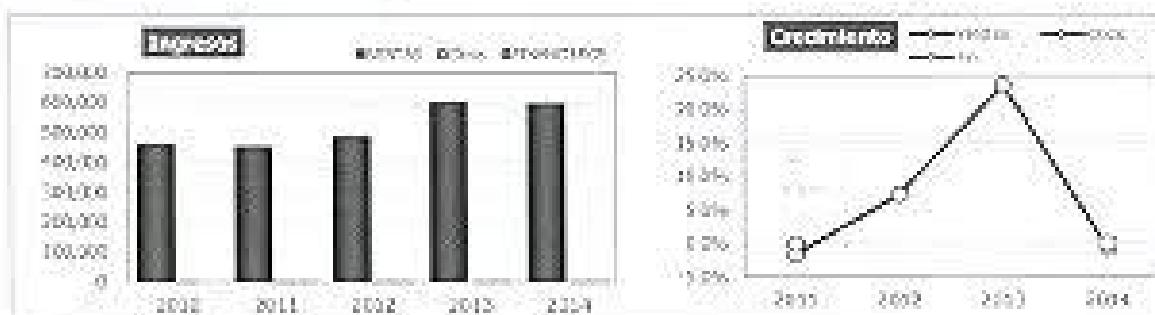
Análisis comparativo:

Con relación al ejercicio económico 2013, el costo de ventas se ha incrementado en un 29%, pero los incrementos más significativos se dan en los gastos de la oficina y los gastos ventas con un 43% y 32% respectivamente, por lo que se recomienda analizar a posterior el detalle de los gastos de estos rubros para reducirlos de manera que se vea reflejado en los balances.

ANÁLISIS DE LOS INGRESOS

EVOLUCIÓN	ANÁLISIS DE LOS INGRESOS				
	2010	2011	2012	2013	2014
VENTAS NETAS	455,046	451,654	434,587	533,983	534,335 + 100.00%
OTROS INGRESOS	227	240	163		
INGRESOS FINANCIEROS		68	8	-1	15 0.00%
INGRESOS netos TOTAL	456,273	452,932	435,758	534,993	534,410 -0.77%

% CRECIMIENTO	2010	2011	2012	2013	2014
	VENTAS NETAS	7.3%	23.8%	10.0%	
INGRESOS netos TOTAL	-1.6%	7.3%	23.8%	-0.8%	



Análisis y comentarios:

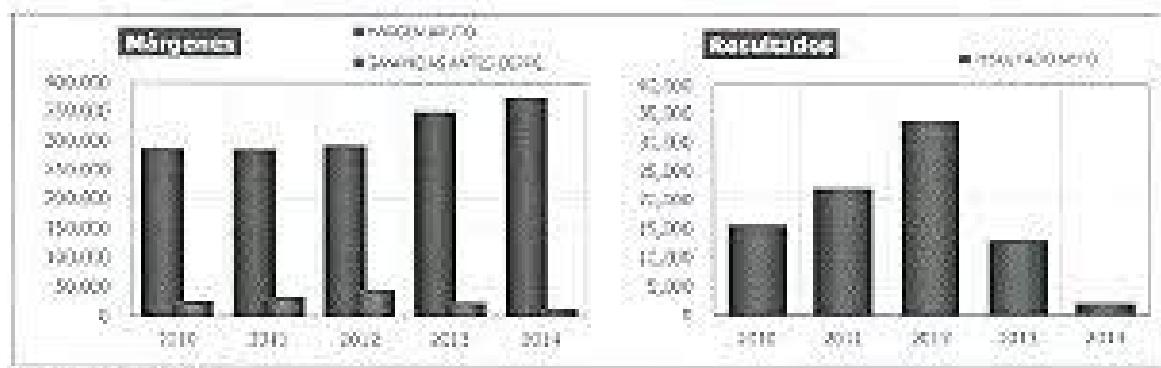
Según el análisis de ingresos correspondientes a los ejercicios económicos 2009 hasta 2013, se puede observar un promedio de ventas anuales de \$51.7734.

Con lo conocido al ejercicio 2014, las ventas netas registraron un valor de \$534.410.

Con relación al año anterior existe un decrecimiento en ventas de un 0.8%, este decrecimiento obedece principalmente al entorno político del país.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS

MARCHES Y RESULTADOS	ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS				
	2010	2011	2012	2013	2014
A VENTAS NETAS	459,045	453,604	484,587	591,983	594,365
B COSTE DE LAS VENTAS	177,030	176,751	191,134	240,519	219,170
C MARGEN BRUTO	282,175	276,853	293,353	351,464	375,195
Gastos de ingresos	227	338	171	4	15
Gastos de personal	91,588	101,767	107,282	131,628	119,518
Gastos de óptica	65,931	49,965	58,542	58,152	60,842
Gastos Administrativos	62,508	71,112	52,133	37,588	50,413
Gastos de ventas	31,883	41,032	52,228	54,453	71,332
D GANANCIAS ANTES DE DEPRECIACIONES	24,443	30,778	43,236	22,453	12,337
Amortizaciones	9,662,31	8,5,5,34	9,426,83	9,315,67	10,450,93
E RESULTADO NETO	15,515	21,663	31,759	12,939	1,886



Análisis comparativo: