

INFORME DE GERENTE DEL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2014 - NEUROLAB S.A.

Señor Presidente, señores Directores, distinguidos accionistas de NEUROLAB S.A., en cumplimiento a lo que dispone la ley de Compañías, los Estatutos Sociales y como Gerente de esta empresa, me permito poner a consideración el informe de actividades correspondientes al ejercicio económico del 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2014.

AREA ADMINISTRATIVA – FINANCIERA

La administración a través de la Gerencia y conjuntamente con el Directorio de la empresa, han orientado sus objetivos a través de una planificación adecuada, la cual nos permita ser eficientes y oportunos el momento de prestar este servicio de salud con calidad, con lo cual podamos satisfacer las necesidades de pacientes y médicos, apoyándonos con tecnología de punta, personal capacitado y un Staff médico con alto nivel profesional y ético, lo cual nos mantenga a la vanguardia en el campo de la Neurofisiología Clínica.

En el transcurso de este ejercicio económico, hemos dado fiel cumplimiento a lo dispuesto por las entidades de control como lo son el MSP, el MRI, el IESS, el SRI, la Superintendencia de Compañías, así como lo dispuesto por la Junta General de Accionistas, y la Corporación Médica Monte Sinal, que al trabajar en equipo como una gran casa de salud ha mostrado a Cuenca, al Austro y al Ecuador el compromiso que tenemos en brindar una atención de calidad, cuidando el bien más preciado que es la Salud y la Vida de nuestros pacientes.

En el orden legal contamos con el asesoramiento del bufet de abogados de Cordero & Asociados, quienes nos han aportado con sus conocimientos para la correcta toma de decisiones en aspectos laborales, societarios y tributarios.

De acuerdo al presupuesto de ventas fijados para el año, en el primer trimestre del 2014 habíamos crecido un 86% y únicamente con ingresos generados por la realización de exámenes de EEG, ya que en ese periodo el equipo de EMG y PDT EVO presentaba problemas en su sistema y además no contábamos con el profesional médico para la realización de esos exámenes.

En marzo la Junta General de la empresa, aprobó la compra de los equipos de Electroencefalografía y Electromiografía, ya que los anteriores habían cumplido con su vida útil, para lo cual la empresa buscó una línea de crédito para la compra de los mismos; la marca de los equipos adquiridos fueron NIHON KOHDEN y cuyos modelos son el EEG- 1200I equipo de EEG y el MEB-9400 equipo de EMG y Potenciales Evocados. De igual manera se realizó una Reforma a los Estatutos de la empresa, en los artículos de Atribuciones de la Junta General, del Directorio y de la Gerencia, con la finalidad de poder ser más oportunos el momento de una toma de decisiones.

A partir del mes de mayo se ofertó al MSP y al IESS los exámenes de VIDEO EEG y Polisomnografía, ya que contamos dentro del Staff con la Dra. Ana María Toral – Médico Neurólogo quien es especialista para la realización e interpretación de esos exámenes, los mismos que generarán nuevos ingresos para la empresa.

A finales del mes de julio nos entregaron el nuevo equipo de EMG y Potenciales Evocados con lo cual se comenzó inmediatamente a ofertar este servicio a médicos derivadores a nivel privado, y a través de los convenios con el sector público con los que mantiene el Monte Sinai.

Se ha renovado el contrato de arrendamiento del consultorio 520 con la empresa Somedica, y se realizó la contratación de una póliza de seguros para precautelar los bienes de la empresa.

Por otro lado, hemos realizado una alianza con el Hospital Metropolitano de Quito con la finalidad de hacer intercambios y poder enviar a nuestro personal a que se capacite en esta área, de tal manera de que nuestro personal de asistencia médica para los exámenes de neurofisiología clínica se actualice y día tras día brinde un servicio de calidad.

En el área de **publicidad y marketing** se han realizado campañas de expansión de imagen en prensa y radio, en forma conjunta con las empresas de la Corporación, en donde nos hemos enfocado en mostrar a la comunidad de Cuenca, Loja y Machala, así como a los Médicos, todos los servicios de salud que ofrecemos en nuestra casa de salud de una manera integral.

Se han realizado visitas a médicos de la Corporación Médica Monte Sinai y de otros centros de salud con la finalidad de generar alianzas estratégicas, que a través de la derivación de exámenes permitan a la empresa incrementar sus ingresos y buscar mayor rentabilidad para los accionistas.

A continuación se presenta las Estadísticas de atención del año 2014:

Exámenes 2014 vs. 2013 (Cantidad):

EXÁMENES	A. 2013	A. 2014			CREC %
		PRIVADO	IESS-MSP	TOTAL	
EEG	619	1.069	212	1.281	107%
EMG	-	42	114	156	
POT EVO	-	10	20	30	
POLISOMNOGRAFIA	-	2	14	16	
VIDEO EEG	-	-	4	4	
TOTAL	619	1.123	364	1.487	140%



Exámenes 2014 por Tipo (Cantidad):

EXÁMENES	TOTAL	%
EEG	1.281	86,15%
FMG	156	10,48%
POT EVO	30	2,02%
POLISOMNOGRAFIA	18	1,08%
VIDEO EEG	4	0,27%
TOTAL	1.487	



El incremento de ventas por cantidad de exámenes, se incrementó en un 140% en relación al año anterior.

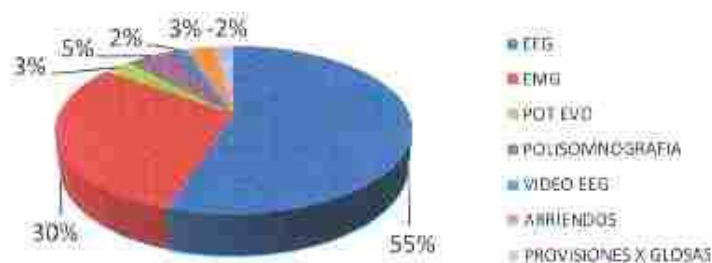
Exámenes 2014 vs. 2013 (en dólares):

EXÁMENES	A. 2013	A. 2014			CREC. %
		PRIVADO	IESS-MSP	TOTAL	
EEG	44.763,87	76.090,90	10.907,13	86.998,03	94%
FMG	-	7.898,52	39.425,35	47.323,87	
POT EVO	-	2.040,00	2.669,88	4.709,88	
POLISOMNOGRAFIA	-	1.960,00	6.565,75	8.525,75	
VIDEO EEG	-	-	2.268,32	2.268,32	
ARRIENDOS	675,00	4.790,00	-	4.790,00	610%
OTROS (VENTA AGUJAS)	10.203,49	-	-	-	
PROVISION X GLOSAS	-	-	-3.156,62	-3.156,62	
TOTAL	55.642,36	92.779,42	58.679,81	151.459,23	158%



Exámenes 2014 por Tipo (en dólares):

EXÁMENES	TOTAL	%
EEG	86,998.03	60.61%
EMG	47,323.87	32.97%
POT EVO	4,709.88	3.28%
POLISOMNOGRAFIA	8,525.75	5.94%
VIDEO EEG	2,168.32	1.58%
ARRIENDOS	4,790.00	3.34%
PROVISIONES X GLDAS	-3,156.62	-7.72%
TOTAL	151,459.23	



Los exámenes promedio realizados por día son 8 entre EEG, EMG, POT EVO, VIDEO EEG y PSG.

En presupuesto de ventas fijado para el año 2014 se cumplió en su 100% e inclusive las ventas fueron por un valor mayor, con lo cual permitió a la empresa mejorar sus ingresos, alcanzando una cifra de crecimiento del 158% en relación al año anterior.

MES	VENTAS 2013	PSP 2014	VENTAS 2014	CUMPL PSP %	CREC. %
ENERO	3,262.61	4,404.52	4,571.00	103.78%	40%
FEBRERO	1,740.00	5,220.00	5,661.12	108.45%	225%
MARZO	3,335.00	5,002.50	5,352.00	106.99%	60%
ABRIL	2,460.00	6,150.00	6,712.45	109.15%	173%
MAYO	2,335.00	5,604.00	5,709.58	101.88%	145%
JUNIO	2,378.00	7,728.50	6,582.31	85.17%	177%
JULIO	3,363.36	11,771.76	6,606.00	56.12%	96%
AGOSTO	5,542.02	11,084.04	8,755.19	78.99%	58%
SEPTIEMBRE	4,969.53	12,423.83	12,592.00	101.35%	153%
OCTUBRE	5,023.00	12,557.50	8,976.30	71.48%	79%
NOVIEMBRE	5,283.75	13,209.38	19,181.22	145.21%	263%
DICIEMBRE	5,657.04	14,142.60	60,760.06	429.62%	974%
TOTAL	45,349.31	109,298.63	151,459.23	138.57%	158%

Los indicadores financieros de Neurolab al 31 de diciembre del 2014 nos indican:

DESCRIPCIÓN	A. 2013	A. 2014
ACTIVO	97.811,84	189.974,80
PASIVO	11.274,50	100.934,61
PATRIMONIO	86.537,09	89.040,19
INGRESOS	55.642,36	151.459,23
GASTOS	69.059,85	145.807,68
UTILIDAD NETA	-13.417,49	5.651,55

INDICES	A. 2013	A. 2014
RENTABILIDAD		
SOBRE EL ACTIVO	-13,72%	2,97%
SOBRE EL PATRIMONIO	-15,50%	6,35%
SOBRE LAS VENTAS	-24,11%	3,73%
GRADO DE DEPENDENCIA		
GRADO DE AUTONOMIA	11,53%	53,13%
	88,47%	46,87%

En el aspecto financiero se ha cumplido con todas las obligaciones financieras, tributarias, impuestos a la renta, impuestos fiscales y obligaciones con el IESS.

AREA SOCIAL

En el mes de diciembre se realizó un agasajo navideño para los accionistas, el personal de la empresa y para los médicos que colaboran con la misma.

Polgo a la disposición de la Junta General de Accionistas de NEUROLAB el informe presentado por la Gerencia, a su vez que anticipo mis agradecimientos al Dr. Patricio Serrano - Presidente de la empresa, a los señores miembros del Directorio, a los señores Accionistas y al personal de esta empresa que han colaborado durante el ejercicio económico del año 2014.

Cuenta, a 23 de Abril de 2015.

Ing. Javier Vega Espinoza
GERENTE DE NEUROLAB S.A.