

**INFORME DE LABORES DEL DIRECTORIO Y GERENCIA A LA
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS CORRESPONDIENTES
AL EJERCICIO DEL AÑO 2008**

Cuenca, 15 de marzo del 2009

Señores Accionistas de

GEMYASOC C. A.

Presente.-

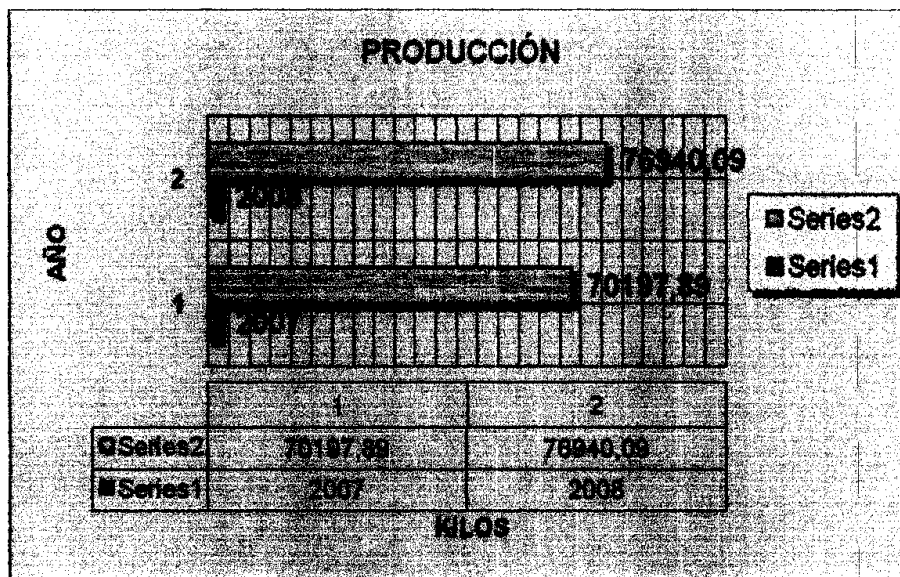
Estimados accionistas:

Dando cumplimiento a la ley, ponemos a consideración de ustedes el informe correspondiente al ejercicio económico, comprendido entre el 01 de enero del 2008 hasta el 31 de diciembre del 2008.

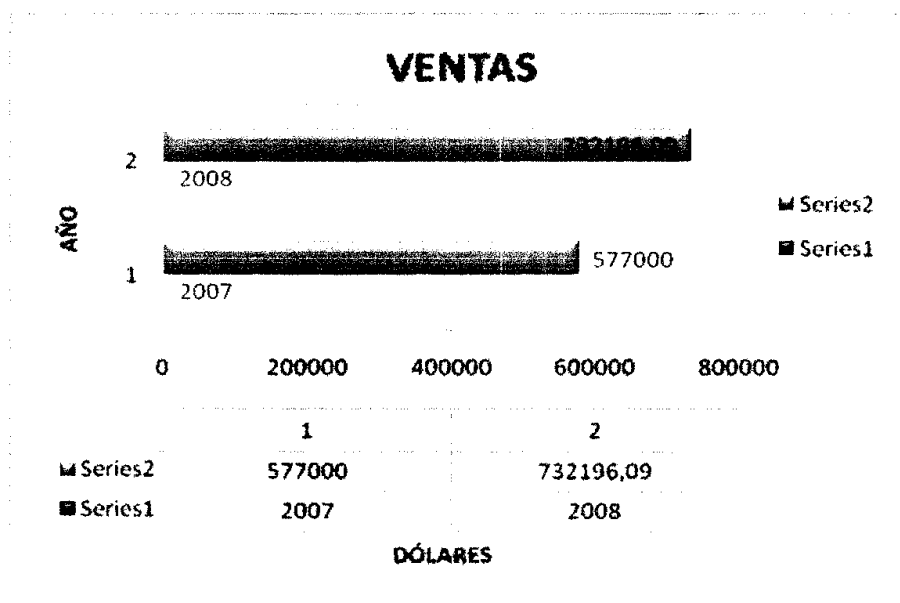
Durante este ejercicio la Empresa ha tenido logros significativos en los diversos campos bajo los cuales se desenvuelve; es así, que si hablamos de producción, esta se ha manejado con bastante equilibrio; también, tuvimos dos meses de desfase por la demora en la llegada de la materia prima. Debido a circunstancias que no están a nuestro alcance. A pesar de todo esto la Empresa cumplió con los requerimientos de nuestros clientes.

No es menos cierto, que ha existido rotación básicamente en la sección de tornos de repujado, pero ventajosamente logramos sustituir por nuevos elementos.

En este periodo levantamos un volumen de producción de 77,000 kg. (Setenta y siete mil kilos). Igualmente intentamos implementar un segundo turno, que luego suspendimos temporalmente, pero en este año, 2009 lo retomamos con tres personas en la sección de repujado. El incremento en la producción representó aproximadamente un 5%.

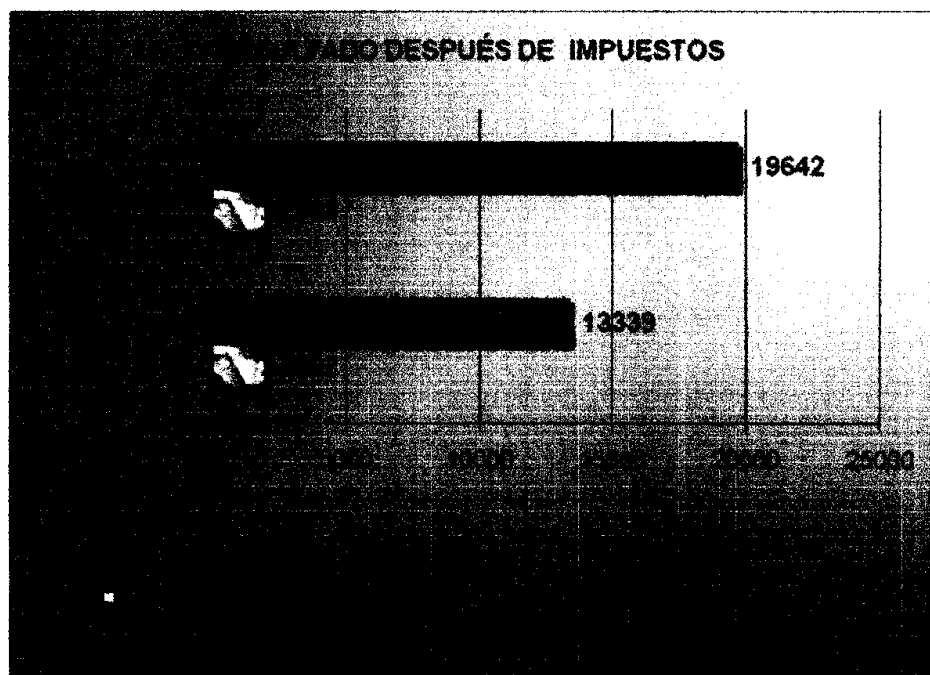


Si analizamos las ventas al igual que la producción, estas han sido ascendentes, durante el año se incrementaron en \$ 155.000,00 (ciento cincuenta y cinco mil dólares). Para este incremento influyeron tanto el aumento de precios como el aumento en kilos.



Nuestro gerente nacional de comercialización; por razones personales trasladó su domicilio a otra ciudad, por ese motivo, se reorganizó el territorio de nuestros distribuidores, incorporando a tres nuevos colaboradores para manejar zonas de Cuenca y Cañar; Carchi, Imbabura y El Oro, Guayaquil, Manabí. Al momento, contamos con 8 personas encargadas en la venta de nuestros artículos. En el área de aprovisionamiento de materia prima, conseguimos que la firma Alunasa de Costa Rica nos venda directamente. Para nuestra Empresa este fue un anhelo permanente, pues de esta manera, somos independientes en el aprovisionamiento. Naturalmente, todas las compras fueron despachadas previas al prepago, ventajosamente con el apoyo de nuestros clientes e instituciones bancarias, cumplimos estrictamente esta política. De igual manera, recibimos la visita de funcionarios de esta empresa, ocasión que aprovechamos para solicitarles crédito, la misma fue concedida con un plazo de 30 días. Aún no hacemos uso de esta ventaja, mas bien, nos hemos acogido a un descuento del 2% por pronto pago.

En cuanto a resultados, estos se incrementaron en un 47%; pues de \$13000,00 (trece mil dólares) del año 2007 se incremento a \$19000,00 (diez y nueve mil dólares).



Las relaciones con el personal han sido estables, la Empresa puntualmente ha cumplido con sus obligaciones.

Es un permanente anhelo el poseer una estructura propia; pensando en esto adquirimos un terreno en el sector de Ricaurte, entendemos que el precio fue de ocasión, pero, a futuro es posible que tengamos limitaciones con el vecindario, por esta razón lo hemos puesto a la venta.

PROYECCIONES 2009.

Conscientes de que en el año 2008, prácticamente no hemos ofrecido nuevos productos al mercado, para este año, con toda energía estamos trabajando para ofrecer la línea de Olla Ovalada 32/40, nuestra aspiración es empezar a producir en el mes de Julio. Conservadoramente pensamos que la inversión para este proyecto será de unos \$15.000,00 (quince mil dólares), pero, así mismo, confiamos en que los resultados serán muy positivos. Sí nos preocupa el espacio físico y fuera maravilloso que este año podamos contar con nuestra propia planta.

Todos estos acontecimientos mundiales que son de dominio público, influirán para que nuestra Empresa busque soluciones y estamos convencidos que aprovecharemos el desazón y pesimismo que se ha apoderado en muchos.

Es muy alentadora la caída de los precios de nuestra materia prima; y siguiendo con la política de generosidad hacia la clientela, a partir del primero de enero, pusimos a consideración de nuestros clientes una nueva lista, en la cual disminuimos nuestros precios.

Conscientes de que las crisis se superan con más trabajo, queremos fortalecer el segundo turno.

Las ventas de este trimestre están situadas en \$190.000,00 (ciento noventa mil dólares).

RECOMENDACIONES

Queremos poner a consideración de los señores accionistas las siguientes recomendaciones:

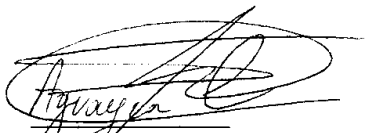
- Que la junta decida un aumento de capital por \$120.000,00 (ciento veinte mil dólares), utilizando el rubro Aporte Futuras Capitalizaciones y Reservas. Este aumento daría una solidez y una mejor imagen ante nuestros proveedores.
- Que las utilidades obtenidas durante este ejercicio, como se lo ha hecho en los otros años, vayan a reservas facultativas.

AGRADECIMIENTO

Expresamos nuestro agradecimiento a todos los colaboradores de la Empresa, tanto a los accionistas como a administración y personal de planta, por el apoyo dado a esta gestión.

Los documentos que respaldan el ejercicio están a disposición de los señores accionistas en las oficinas de la compañía

De los señores Accionistas



LA GERENCIA



LA PRESIDENCIA