

**INFORME DE LABORES DEL DIRECTORIO Y GERENCIA A LA
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS CORRESPONDIENTES
AL EJERCICIO DEL AÑO 2007**

Cuenca, 28 de marzo del 2008

Señores Accionistas de

GEMYASOC C. A.

Presente.-

Estimados accionistas:

Dando cumplimiento a la ley, ponemos a consideración de ustedes el informe correspondiente al ejercicio económico comprendido entre el 01 de enero del 2007 hasta el 31 de diciembre del 2007.

ASPECTOS GENERALES

Dentro de los aspectos generales, enfocaremos los hechos más relevantes acaecidos durante este ejercicio.

En vista de que el terreno que adquirimos en Miraflores no reunía las condiciones para levantar hay una planta para la Empresa, nos vimos obligados a deshacernos de ese bien.

En cuanto al aprovisionamiento de materia prima a existido regularidad; y las adquisiciones se han realizado por intermedio del señor Gallegos.

Si bien en algunos aspectos esto ha sido positivo para la empresa, porque nos ha permitido traer las cantidades que necesitábamos, igualmente tiene un mayor costo porque debemos absorber la retención en la fuente que esta compra genera. Tenemos como prioridad el poder comprar directamente al proveedor para ahorrarnos de estos gastos.

La informal alianza que tenemos con fábrica Hércules para comercializar algunos productos con muestra marca se ha fortalecido durante este año situándose el mismo en un promedio de \$ 5,000.00 dólares mensuales.

El precio de la materia aumentó constantemente, llegando a ubicarse hasta en un promedio de \$4,40 dólares el kilo, representando un incremento de un 14% razón por la cuál hemos realizado ajustes en nuestra lista de productos.

PROCESO PRODUCTIVO

Durante este período, la Empresa, como más adelante indicaremos, incrementó sus ventas, y para satisfacer esta demanda fue necesaria incrementar la producción necesitándose para ello el concurso de mayor personal. A fines del 2007 contamos ya con 26 personas.

INVERSIONES

Durante el 2007 nuestras inversiones han sido muy limitadas, lo que creamos fue una línea de producción dirigida a pintar tapas, el costo aproximado de esta inversión fue de \$ 2.000,00 dólares.

La razón por la cuál no se ha podido invertir, es el cambio en la política de compras, pues la proveedora en el extranjero eliminó el crédito imponiéndonos prepagar nuestras compras, obligándonos a invertir todos nuestros recursos en la adquisición de materia prima.

VENTAS

La venta global es de \$ 577.000,00 dólares que frente a los \$427.000,00 dólares facturados en el 2006 representa un incremento de un 35%, parte de este incremento corresponde a los precios, parte a la venta del industrial y la diferencia a incremento de producción, el promedio de ventas mensuales es de aproximadamente \$ 48.000,00 dólares.

RESULTADOS.

Los resultados obtenidos en el ejercicio 2007 arrojaron una utilidad de \$ 20.900,00 que en relación al 2006 que fue de \$ 11400,00 representa un incremento del 83%.

RELACIONES CON EL PERSONAL

Las relaciones mantenidas con el personal, han sido normales, no existiendo acciones que alteren el respeto y consideración entre las partes; estaremos siempre pendientes de que las mismas se fortalezcan cada día mas.

COMENTARIOS GENERALES

En el inventario fisico realizado en el mes de diciembre existe una diferencia de aproximadamente 1.200 Kilos; probablemente debe ser la cantidad de artículos que resultan defectuosos en el proceso.

En cuanto a ventas se refiere como meta aspiramos a que estas se incrementen en un 10%.

Igual que en el 2006, continuamos con nuestra política de selección de clientes que no cumplen con las condiciones pactadas en el pago de las facturas, restándole liquidez a la empresa pero, a pesar de ello, la empresa cumplió a cabalidad en el pago tanto a proveedores como al personal que colabora con la misma.

En este año el gobierno incremento los salarios en \$ 30,00 dólares esto representa que la Empresa deba egresar aproximadamente \$ 14.000,00 dólares en el año; para compensar esto incrementamos nuestros precios.

Igualmente, negociamos un terreno de aproximadamente 1.000 metros cuadrados, ubicado en Ricaurte en un valor de \$ 29.500,00 dólares, aspiramos legalizar las escrituras en el mes de junio.

Una aspiración nuestra a sido el adquirir directamente la materia prima al proveedor, esto se ha logrado en este año y ya trajimos la primera

importación directamente a nombre de GEMYASOC C. A. Y para el mes de mayo llegará la segunda.

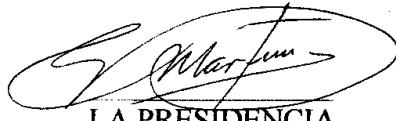
En el primer trimestre del presente año, hemos tenido una venta de \$173.200,00 dólares, lo que nos da un promedio mensual de ventas de \$57.333,00 dólares.

Existe preocupación por la estación invernal que soporta el país lo cuál ha causado cierre de vías por los derrumbes, inundaciones en diversos sectores del país, esto da como consecuencia que las ventas hayan bajado notablemente, esperamos que esta época pase y nuevamente las ventas se incrementen.

Los informes de Estado de Perdidas y ganancias, estados financieros y anexos están a disposición de los Señores Accionistas.

Dejamos constancia de nuestro agradecimiento a los Señores Accionistas, a todo el personal de planta que gracias a su apoyo constante nos ha permitido finalizar el ejercicio 2007 haciendo votos para que siempre sigamos adelante.

De los señores Accionistas



LA PRESIDENCIA



LA GERENCIA