

**INFORME DE LABORES DEL DIRECTORIO Y GERENCIA A
LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO DEL AÑO 2012.**

Cuenca, 28 de Marzo de 2013

Señores Accionistas de

GEMYASOC CA

Apreciados Accionistas:

Dando cumplimiento a la ley, ponemos a su consideración el informe correspondiente al ejercicio económico, comprendido entre el 01 de enero al 31 de diciembre de 2012. Debido a que el Sr. Genaro Martínez se acogió a la Jubilación a partir del mes de noviembre, en mi calidad de Presidenta asumí la Gerencia de la Empresa, razón por la cual la gestión realizada hasta el 05 de noviembre es responsabilidad del Sr. Martínez.

Con este antecedente paso a detallar el informe, destacando mediante un análisis, los acontecimientos más relevantes del año 2012.

Este análisis iniciaremos con:

- MATERIA PRIMA E INSUMOS

En el 2012 se importaron 85,7 toneladas de disco que en relación a la cantidad adquirida en el 2011 que fueron de 118 toneladas representa una disminución 32 toneladas, una de las razones para esta disminución, fue que tuvimos que



cambiarnos de local, lo que implicó que la producción disminuya e incluso se paralice por aproximadamente un mes.

En el 2012 el Costo del Disco tuvo un comportamiento variable, ya que a mediados de año su precio se incrementó en un 7% y para finales del mismo bajo un 6%.

Los costos de los insumos se han mantenido estables; lo vemos así en el Fleje de Hierro, al igual que el remache, la perilla y le cartón.



Ilustración 1. COMPRA DE ALUMINIO EN TONELADAS POR AÑO

- TERRENO EN TARQUI

En cuanto al terreno adquirido por la Empresa, las condiciones de uso de suelo no han variado, por tal razón no puede realizarse ninguna planificación.

- PRODUCCIÓN

En el presente ejercicio, la producción alcanzó un nivel de 91,2 toneladas, indicando además que desde el mes de febrero se incorporó la Línea de Caldero Industrial 32/60, el Caldero Especial 32/50, la Tamalera 40 y las Pailas Industriales 50 y 60.

El ingreso de estas líneas a nuestro portafolio de productos, permitió que la Empresa independice su comercialización y garantice la calidad de estos artículos, ya que anteriormente eran producidos por otra compañía.

Las segundas registradas en el 2012 alcanzaron el 1,39% (artículos y disco), representado una disminución del 21% en comparación al año 2011 que alcanzó el 1,75% de segundas en base a las toneladas producidas.

La producción del Achiotero fue eliminado por no ser un artículo representativo, ni rentable para la Empresa.

- VENTAS

Las ventas del año 2012 fueron de \$1'203.423USD, equivalente a 95 toneladas de Disco aproximadamente. Durante este año los precios no fueron incrementados a pesar del aumento de Sueldos y Materia Prima; la Empresa se vio obligada a absorberlos; igual criterio manejo la competencia.

En el 2012 las ventas registraron un incremento del 4% en relación al 2011.



Ilustración 2. VENTAS EN DÓLARES POR AÑO

Detallamos a continuación la participación en las ventas, de cada una de las líneas durante el 2012:



Ilustración 3. PARTICIPACIÓN DE LAS LÍNEAS EN LAS VENTAS

- GESTIÓN DE VENTAS

La gestión de ventas estuvo a cargo de nuestros distribuidores, en este año el Sr. Guillermo Durán encargado de la Zona Centro-Sur tuvo que retirarse por motivos de salud, siendo distribuida la ruta a los otros ejecutivos de Ventas.

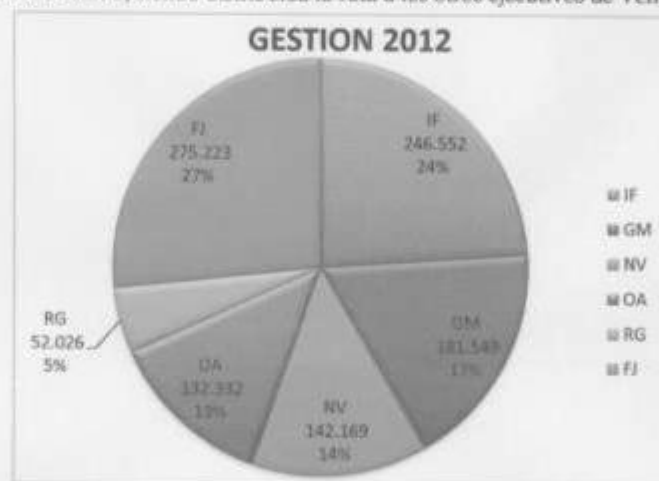


Ilustración 4. GESTIÓN ANUAL DE LOS EJECUTIVOS DE VENTAS

- UTILIDADES

Los resultados del ejercicio 2012 son de \$22.700,00USD que en relación al ejercicio 2011 que era de \$16.300,00USD representa un incremento del 39,26%, acotando que dentro de este periodo fue cargado a pérdidas \$15.000,00USD, que fue el costo del traslado de la Planta.



Ilustración 5. UTILIDADES NETAS

- VARIOS

- o En este año recibimos la visita de la Sra. Adriana Rivas, ejecutiva de Ventas de CVG Alunasa, visita que fue aprovechada para obtener un incremento en el plazo de pago de 30 a 45 días.
- o En vista que no se podía cumplir con las normativas exigidas por las instituciones reguladoras para el funcionamiento de la Empresa, se decidió buscar un lugar que preste las condiciones, reubicándonos cerca de la ciudad de Azogues
- o Por no cumplir con las expectativas, se procedió a cerrar la Bodega que se mantenía en la ciudad de Quito, dejando bajo la responsabilidad del Sr. Luis Hidalgo una Bodega de 7.000,00USD.



GEMA

- o A pesar de las gestiones y seguimiento realizado desde Julio del 2012, para la obtención de los permisos de funcionamiento, el Municipio no ha hecho ningún avance en nuestro caso.
- o En el mes de enero se realizó una reunión con los Distribuidores, con el fin de conocer criterios para mejorar la comercialización, dentro de las recomendaciones estaban el diseño de un catálogo que esté acorde a los cambios realizados y que de una nueva imagen a la Empresa y los productos. Esta recomendación fue adoptada por la Empresa.

A pesar de haberse incrementado las ventas, estas no fueron suficientes para absorber el incremento de costos, tanto de Mano de Obra como de Materia Prima, pero aun así, la misma ha tenido un ligero repunte en las utilidades.

PROYECCIONES 2013

En base a las necesidades que se tiene en incrementar los precios, a partir del 15 de enero se realizó un ajuste entre el 5% al 8% en nuestros productos dependiendo del comportamiento de cada línea y siguiendo con la tradición de respetar las ventas durante un periodo con el precio anterior, las mismas incrementaron durante enero y febrero, alcanzando un acumulado de \$225.886,00USD.



GEMA

VENTAS

En el primer bimestre del 2013 las ventas bordean los \$225,866,00 dólares, a continuación se presenta una ilustración comparativa de las ventas entre el 2012 y 2013, mostrando únicamente las líneas GEMA:



Ilustración 6. VENTAS EN DÓLARES

AGRADECIMIENTOS

A todos quienes de forma directa o indirecta, colaboraron para que la gestión del año 2012 se desarrolle con normalidad; de igual manera auguramos que las decisiones que tomen los señores accionistas beneficien siempre el crecimiento de GEMYASOC CA.

Los documentos y demás datos que respaldan el ejercicio están a disposición de los Señores Accionistas en las oficinas de la Empresa.

De los Señores Accionistas


LA GERENCIA


LA PRESIDENCIA


GEMA