

**SOUTHIMPORT CIA. LTDA.**  
**INFORME DE LABORES DEL EJERCICIO ECONOMICO 2007**

Señores Accionistas:

De acuerdo a lo establecido en la Ley y los Estatutos de la Compañía, presentamos a consideración de ustedes el Informe de Labores correspondiente al ejercicio económico del año 2007.

**1. CONSIDERACIONES DE CARÁCTER GENERAL:**

Las actividades comerciales de la empresa se han desarrollado en un marco de cierta estabilidad económica y política, lo que ha generado que el movimiento de comercio de bienes, mantenga los índices de los últimos años. La planificación para el ejercicio 2007, enmarcaba factores internos y externos, y objetivos de igual forma, que cubrían expectativas de parte de los accionistas. Los programas de ventas y de crédito han generado los propósitos esperados, en un medio marcado por un alto grado de competencias y productos sustitutos, generaron los ingresos necesarios para cubrir los costos operativos y la implementación de programas de mercadeo que ha logrado la apertura de nuevos mercados y tipo de clientes. La diversificación de clientes con nuestro punto de venta directo, nos ha permitido obtener valiosa información que deberá ser considerado en futuros ejercicios económicos. Estamos seguros que los resultados se podrán evidenciar en el presente ejercicio. En los respecto a políticas de crédito, se ha sugerido como alternativa asegurar dichos valores con documentos legales que garanticen su cobro. Los filtros establecidos nos garantizan que el porcentaje por cartera incobrable se mantenga por debajo de las provisiones. Los contratos con nuestros proveedores internacionales se han mantenido en similares condiciones que ejercicios anteriores.

Por ultimo dejamos un agradecimiento a los accionistas de la empresa por la confianza depositada, y a nuestros colaboradores por su aporte para el crecimiento sostenido de nuestra empresa.

**CUMPLIMIENTO DE OBJETIVO**

### 1.1 VENTAS

El balance de Resultados al 31 de diciembre nos permite observar el comportamiento de las ventas realizadas durante el ejercicio 2007

|              |               |
|--------------|---------------|
| Ventas Netas | \$ 746.087,28 |
|--------------|---------------|

|                 |               |
|-----------------|---------------|
| Costo de Ventas | \$ 480.739,98 |
|-----------------|---------------|

|                |              |
|----------------|--------------|
| Utilidad Bruta | \$ 265347,30 |
|----------------|--------------|

### 1.2 ACTIVOS

Los activos de la empresa al 31 de diciembre son de \$ 485.770,13

El rubro más significativo es la Cartera de Clientes que alcanza un valor de \$ 213.719,08

Esta cartera tiene una rotación mayor a los 90 días, situación que genera inconvenientes de liquidez para la empresa.

## 2. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

### 2.1. LABORAL

La relación laboral con el personal de la compañía se desarrollo con normalidad. Al momento la empresa no existe trámite legal alguno que involucre a la Compañía. Se ha dispuesto que como política administrativa se de cabal cumplimiento a los dispuesto en el código Laboral vigente en lo respecto a derechos y obligaciones de los colaboradores y administradores de la empresa.

### 2.2. LEGAL

Se ha dado cumplimiento estricto a las normas legales dispuesto por la Superintendencia de Compañías en todos los aspectos y disposiciones, de igual manera se ha dado fiel cumplimiento de los contratos que ha celebrado la empresa.

### 2.3 TRIBUTARIO

Como una prioridad se ha dispuesto de igual manera, el cumplimiento de todas las disposiciones tributarias, como sujeto pasivo de tributos, al igual como agente de retención de impuestos.

### **3. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL Y DIRECTIVA**

La compañía ha cumplido lo resuelto por la Junta General de Socios. De igual manera se ha dado cumplimiento a las resoluciones del directorio.

### **4. RESULTADOS Y PATRIMONIO**

#### **4.1 RESULTADOS**

El incremento de ventas cubrió los objetivos del presupuesto planteado al inicio del ejercicio. Se dio prioridad a la aplicación de presupuesto de costos y ventas, que de manera mensual debía ser regulado para tomar los correctivos que aseguren el retorno de la inversión de nuestros accionistas. La apertura del local para venta directa de nuestros productos ha generado un incremento de costos operativos pero estamos seguros que los resultados serán evidentes en el presente ejercicio.

|                            |            |
|----------------------------|------------|
| TOTAL INGRESO              | 747.586,49 |
| TOTAL COSTOS Y GASTOS      | 720.333,09 |
| UTILIDAD OPERACIONAL       | 27.253,40  |
| PARTICIPACIÓN TRABAJADORES | 4.088,01   |
| IMPUESTO A LA RENTA        | 4.619,94   |
| RESERVA LEGAL              | 727,17     |
| DISPONIBLE PARA LOS SOCIOS | 17.618,18  |

#### **4.2 PATRIMONIO**

El patrimonio de la Compañía al 31 de diciembre del 2007 es de USD \$ 106.973,69

### **5. CONCLUSION**

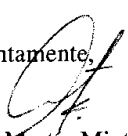
Para finalizar este informe, se realizara la sugerencia de optimizar los costos por intereses pagados buscando nuevas alternativas de financiamiento para la ejecución de nuestras operaciones. De igual manera una evaluación integral al punto de venta al público nos permitirá decidir nuevos locales en otros puntos de la ciudad. Por demás señores socios

estamos seguros que las expectativas planteadas al inicio del ejercicio se han cumplido de manera satisfactoria. Los retos para el presente año, renueva la voluntad de dar nuestro mayor y mejor esfuerzo en bien de la empresa.

Informe que pongo en su conocimiento, para el respectivo análisis y discusión.

Cuenca, Abril 16 del 2008.

Atentamente,



Ing. Martin Miotto

GERENTE GENERAL.