

# INFORME DE LABORES DEL EJERCICIO ECONÓMICO 2014

Señores Accionistas  
**SOUTHIMPORT CIA. LTDA.**

En cumplimiento con las disposiciones de la Ley y los Estatutos de la Compañía, en mi calidad de Gerente General me permito presentar a ustedes el Informe de Gestión correspondiente al ejercicio económico del año 2014, en el cual se da a conocer todas las acciones y actividades administrativas y financieras encaminadas al logro de los objetivos de Southimport Cia. Ltda.

## **1. CONSIDERACIONES DE CARACTER GENERAL**

Durante el año 2014 la economía del país mostró niveles estables de crecimiento, debido a una constante innovación y ejecución de planes y políticas orientadas al mejoramiento en el control y utilización de los recursos, logrando resultados positivos; esto ha permitido que las actividades comerciales de la empresa se desempeñen de manera normal logrando los objetivos planteados por parte de la administración.

## **2. HECHOS RELEVANTES**

La administración y sus colaboradores en el 2014 han encaminado sus esfuerzos hacia la consecución de objetivos que promueven el crecimiento organizacional y la mejora operacional de la Compañía.

Entre los aspectos más importantes se menciona los siguientes:

- En el 2014 se terminó la construcción destinada para el área del servicio técnico, la cual entró en funcionamiento a partir del año 2015; esto permitirá que las operaciones de mantenimiento que ofrece la empresa a los clientes se realicen de la mejor manera, brindando un servicio cómodo y de calidad.
- En el año 2014 se continuó en el proceso de búsqueda de la mejor y más adecuada alternativa de software para la compañía, la cual permita un mejor registro, control y manejo de los procesos operativos y de las transacciones económicas de la empresa; con este nuevo software se espera obtener información oportuna y confiable en tiempo real, y al mismo tiempo automatizar muchas tareas dentro de los diferentes procesos de la compañía. Esta búsqueda no ha tenido el avance esperado debido a que no se ha conseguido localmente un software probado y que con nueva tecnología ofrezca los módulos y la integración de procesos que la compañía requiere. Sin embargo, se espera poder conseguir este software en el siguiente año.
- Se mantiene como política una constante actualización en la estrategia de los programas de venta y de crédito, la cual ha apuntado alcanzar un excelente nivel de mercadeo y competitividad.

- La revisión periódica de los montos de cartera de clientes, así como su respaldo con documentos legales nos ha permitido la recuperación más rápida y efectiva de dichos valores.
- Capacitación constante y adecuada al personal de ventas para el fortalecimiento del proceso de mercadeo con el objeto de fortalecer nuestra estrategia de crecimiento.
- Se mantiene una política de pago puntual a los compromisos económicos adquiridos con nuestros proveedores de bienes y servicios, así como con las obligaciones con instituciones financieras.
- Se ha incrementado el volumen de la mercadería importada para cubrir los requerimientos de los clientes ya existentes y a la vez captar nuevos clientes.

### 3. SITUACION FINANCIERA DE LA EMPRESA 2014

Los Estados Financieros nos indican la situación y el resultado de las operaciones de la compañía. A continuación se presenta un breve resumen:

#### SITUACION FINANCIERA

Activo Total	3.093.385,10
Pasivo Total	2.446.500,41
Patrimonio	646.884,69
<b>Total Pasivo y Patrimonio</b>	<b>3.093.385,10</b>

#### RESULTADO

##### INGRESOS

Ventas	3.070.564,63
Otros Ingresos	10.042,99
<b>Total Ingresos</b>	<b>3.080.607,62</b>

##### COSTOS Y GASTOS

Costo de Ventas	1.739.022,17
Gastos en Ventas	538.663,74
Gastos de Administración	516.238,12
Gastos Financieros	197.822,80
Otros Gastos	33.644,12
<b>Total Costos y Gastos</b>	<b>3.025.390,95</b>

<b>Utilidad del Ejercicio</b>	<b>55.216,67</b>
-------------------------------	------------------

## **ACTIVOS**

Entre las cuentas de detalle los rubros más significativos son:

Cuentas por Cobrar Clientes	684.504,63
Inventario de Mercaderías	1.025.522,22
Mercaderías en Tránsito	284.530,31

## **PASIVOS**

Los Pasivos más importantes están constituidos por créditos obtenidos en las instituciones financieras por un valor de \$2.067.389,19 y los créditos obtenidos con terceros por un valor de \$50.000,00 pagaderos a largo plazo.

## **PATRIMONIO**

El patrimonio de la Compañía al 31 de diciembre del 2014 es de \$ 646.884,69

## **RESULTADOS**

El monto de ingresos obtenidos cubrió los costos y gastos incurridos en el ejercicio económico para la consecución de los objetivos trazados, manteniendo mensualmente un control sobre los gastos de ventas y administración que permitió tomar medidas adecuadas que aseguren la inversión de los accionistas.

Los valores correspondientes a la participación de trabajadores, impuesto a la renta y disponible para los socios son:

Participación Trabajadores	8.282,50
Impuesto a la Renta	26.061,72
Disponible para los Socios	20.872,45

## **4. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS**

Cabe indicar a la junta general de socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración.

## 5. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

En el año 2014, en lo referente a los aspectos laborales, la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal logrando conservar las fuentes de trabajo existentes y abriendo oportunidades de acuerdo a las necesidades de la compañía. Se señala que como política administrativa se dé cumplimiento a lo dispuesto en el código laboral vigente en lo que respecta a derechos y obligaciones de los colaboradores y administradores de la empresa.

En el aspecto legal y tributario la empresa se ha desarrollado en apego a las normas dispuestas por la Superintendencia de Compañías y la Administración Tributaria.

En el aspecto de gestión administrativa nuestro objetivo es alcanzar un crecimiento en ventas que consolide la posición económica de la empresa, aplicando para ello un plan estratégico que optimice los recursos y promueva una mayor utilidad. Esto se conseguirá a través de revisiones periódicas del presupuesto de ventas y del nivel de cumplimiento del mismo, optimización del servicio al cliente y del método de recuperación de cartera, búsqueda de alternativas que minimicen costos y gastos tratando de optimizar el capital de trabajo de la empresa, e incrementar el portafolio de productos; todo esto con la finalidad de mantener un crecimiento sostenible y sustentable para la compañía.

## 6. AGRADECIMIENTO

Agradezco a la Junta General por el apoyo recibido durante este año, lo que permitió el logro de los resultados obtenidos así como la consecución de las metas planteadas, renovando nuestro compromiso en la búsqueda de nuevas y mejores estrategias de gestión que mantengan una posición financiera adecuada y positiva de la empresa; y que a la vez promuevan el crecimiento y fortalecimiento empresarial.

Por lo expuesto pongo en consideración el presente informe para el respectivo análisis, quedo de ustedes agradecido.

Atentamente,



Ing. Martín Miozzo  
**GERENTE GENERAL**

Cuenca, marzo 25 de 2015