AGROINSUMOS CIA. LTDA.

INFORME DE LABORES DEL EJERCICIO ECONOMICO 2008

Señores accionistas:

De acuerdo a lo establecido en la Ley y los Estatutos de la Compañía, presentamos a consideración de ustedes el Informe de Labores correspondiente al ejercicio del año del 2008.

1.-CONSIDERACIONES DE CARÁCTER GENERAL:

Las actividades comerciales de la empresa, se han visto afectadas por cierta inestabilidad económica que se ha presentado en el país, medidas económicas que han afectado directamente al sector agrícola que son los principales clientes de AGROINSUMOS CIA. LTDA., la influencia Directa del Gobierno Nacional en las empresas comercializadoras de productos agrícolas, que mediante Organismos de Control obligó a este tipo de empresas bajar su margen de rentabilidad, de manera de beneficiar a los agricultores, y muchos otros factores que han influenciado para que no se logren las metas planteadas, pues si bien es cierto se ha realizado un arduo trabajo en el desarrollo de los productos que se importan y se producen directamente por la empresa. Posicionando en el mercado nacional varios productos que tienen su propio Registro, también se ha logrado la comercialización de estos productos como materia prima a Clientes que utilizan este para la producción de productos químicos propios de dicha casa comercial, el principal proveedor de Agroinsumos es Agrota, dueño de las marcas e importador de la materia prima, igualmente se ha logrado contactar con casas comerciales que envasan y producen nuestro producto, abaratando costos de mano de obra y ayudando a la producción mas rápida del producto. En lo referente a la cartera de clientes esta se ha incrementado notablemente, pues debido a la competencia se han alargado los plazos de 60 y 90 días a 90 y 120 días, para poder ingresar en el mercado, se han impulsado las ventas mediante convenios con almacenes para que comercialicen nuestros productos, dando promociones por el cupo ve ventas realizadas, pues el trabajo de desarrollo de los productos ocasionan gran inversión hasta posicionarlos.

Otro punto importante de nuestra comercialización, se debe mencionar la variación en nuestro sistema de operación, implementándose un sistema de Contabilidad de Costos para la presentación de los Estados Financieros, que permite tener una mayor y mejor información financiera, para la toma de decisiones.

La contratación de personal para el trabajo de campo llamados desarrollistas han incrementados los gastos operacionales, pero su trabajo se ve reflejado en el notable incremento en las ventas, de los productos que se van ya posicionando en el mercado.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
INTENDENCIA DE CUENCA
30 ABR 2009

Víctor Barros Pontón

No deseo terminar este informe, sin antes agradecer la confianza depositada en mi persona por parte de los socios de la empresa, y de igual manera a todos los colaboradores por su aporte en la consecución de las metas trazadas.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

1.1 VENTAS

Las ventas realizadas durante el ejercicio 2008, evidencian un incremento notable, producto de nuestra variación en la presentacion de nuestros productos, el establecimiento de puntos de ventas en otros lugares del pais aseguran que nuestro campo de accion se amplie.

Las ventas realizadas durante el ejercicio, han experimentado un incremento en comparación con las ventas del ejercicio anterior.

	2007	**2008**
Total de Ingresos Netos	817.594, 91	1' 384.845,26

1.2 INVERSIONES

ACTIVOS
A la fecha el monto total de Activos de la empresa asciende a US$ **1.085.412.75**
De este rubro la cartera es de un total de US$ 521.951,35 48% del total del Activos.

2. ASPECTOS ADMINSTRATIVOS

2.1 LABORAL

La relación laboral con el personal de la compañía se desarrolló con normalidad. Al momento no existe trámite legal alguno que involucre a la compañía. Como política de la Empresa se ha determinado la aplicación puntual y objetivo de lo dispuesto en el código laboral vigente, en lo que respecta a derechos y obligaciones de los empleados y directivos de la empresa.

2.2 LEGAL

Se ha dado cumplimiento estricto a las normas legales dispuesto por la Superintendencia de Compañías en todos los aspectos y disposiciones, de igual manera se ha dado fiel cumplimiento de los contratos que ha celebrado l empresa.

2.3 TRIBUTARIO

Como una prioridad se ha dispuesto de igual manera, el cumplimiento de todas las disposiciones tributarias, como sujeto pasivo de los tributos, al igual como agente de retención de impuestos, por lo que hemos tratado de mantener nuestra Lista Blanca y Cumplimiento de Obligaciones al día.

3. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL Y DIRECTIVA

La Compañía ha cumplido lo resuelto por la Junta General de Socios. De igual manera se ha dado cumplimiento a las resoluciones del directorio.

4. RESULTADOS

El incremento en las Ventas, la implementación de nuevos procesos, han permitido cubrir en gran porcentaje los costos y gastos operativos y obtener una utilidad de US$ 16.607,82.

	2007	2008
Utilidad Bruta	**201,933.40**	**441,184.49**

UTILIDAD DE EJERCICIO	**16.607,82**
15% TRABAJADORES	**2.491.17**
IMPUESTO A LA RENTA	**2.492,73**
RESERVA LEGAL	**705,83**
A REINVERTIR	**6.300,00**
DISPONIBLE A LOS SOCIOS	**4.618,09**

4.2 PATRIMONIO

El patrimonio de la Compañía al 31 de Diciembre del 2008 es de USD$ 59.175,13

5.-CONCLUSION

Es de concluir manifestando que los directivos de la empresa al hacer la evaluación del ejercicio económico 2008, deberán considerar de manera objetiva la política de Ventas y Crédito que mantiene la empresa hoy en día, así

como las características del mercado, considerando a la competencia, la oferta y la demanda.
Además deberá ponerse en consideración de la Junta de socios, se considere incrementar el Capital Social de la Empresa.

Pongo a consideración de los señores socios el presente informe de labores, reiterando mi agradecimiento a todas las personas que colaboraron con la Compañía durante el período 2008.

Cuenca, Abril 29 del 2009

Ing. Fernando Coello Montesdeoca
GERENTE GENERAL