

Cuenca, 26 de Abril del 2010

INFORME DEL GERENTE GENERAL

Señores
ACCIONISTAS DE AUTOBALANCE S.A.
Ciudad

De mis consideraciones:

Me permito poner a vuestra disposición los Estados Financieros del año 2009, así como un informe de las actividades que se han desarrollado en la empresa, cumpliendo así con lo establecido en la Ley de Compañías.

ENERO, Mantenemos los mismos porcentajes con Tedasa del 65% sobre la participación en el total de la producción de talleres, lo cual está establecido en un contrato de servicios, de la misma forma en lo que respecta a las líneas como: Aceites, Amortiguadores, Enllantaje y Otros, se cobra a Tedasa el valor que comisiona cada técnico por concepto de estas líneas. En cuanto a la venta de repuestos este año hubo una disminución en relación al 2008, del 39%.

MARZO, En este mes Su Ferrería, dicta un curso sobre amortiguadores, que fue enfocada al personal que realiza la gestión de esta línea. La pérdida total que generamos para este mes fue de un 0.6% en función de las ventas totales. Pese a que la producción se mantuvo en un 8%.

MAYO, La venta en repuestos para este mes fue de \$1402.15, recuperando así el ingreso por este rubro en relación al primer trimestre. La pérdida en este mes fue de 1.80%, debido a que su producción registro una disminución del 2.76% en relación al mes anterior, representando el valor de \$47748.45. Se mantiene el pago de comisiones por las ventas de amortiguadores logrando de esa forma el incremento de esta línea conjuntamente con la instalación de amortiguador realizado en talleres.

JUNIO, Para este mes se realiza un curso de filtros y aceites a todo el personal de talleres, para mantener una capacitación adecuada y mejorar el servicio en cada uno de los patios. El Tecnicentro Arenal obtuvo un considerable incremento del 12% en cuanto a su producción, lo que nos representa que la producción para ese mes tenga un incremento del 6%, para lo cual la utilidad fue del 17% sobre el nivel de las ventas totales.

Sonia Aguirre Semeria

JULIO, La producción para este mes fue del 15% de incremento frente al 2008, ya que Machala se recupero después de la baja que tuvo en el año pasado, en un 23%, permitiendo cerrar en este mes, con el valor de \$58668.91, registrándose así entre una de las producciones altas dentro del

año. En la venta de repuestos, hubo un incremento del 80%, por falta de demanda de repuestos por parte de los clientes en los talleres, cerrando con una utilidad del 10%.

AGOSTO, A un año de la inauguración del Tecnicentro de la Remigio Crespo, con las instalaciones y adecuaciones necesarias su producción ha superado en un 160% en relación al 2008. Para este mes la utilidad fue del 14% en relación a las ventas totales. Registrándose así una producción de \$60497.81, que después de la del mes de Julio representa la más alta del año. El personal de talleres asistió a cursos de difusión de las Normas de Gestión de Calidad dictado por Tedasa, como participes para la consecución del certificado de calidad que está tramitando Tedasa.

NOVIEMBRE, En este mes tuvimos una pérdida del 23% debido, a la disminución en las producciones de Azogues y Gran Colombia han disminuido con un 8% y 5% respectivamente, de igual forma la venta en cuanto a repuestos fue solo de \$681.49, cabe mencionar que los costos que se han perdido por el tecnicentro de Cañar también han influido para la pérdida de este mes.

DICIEMBRE, la empresa cierra el año con 42 empleados, A más de ello el nivel de producción se incremento en un 8% en relación al 2008, por el funcionamiento del Tecnicentro de la Remigio, y el crecimiento y recuperación del Tecnicentro de Machala y Arenal, han contribuido notablemente para este aumento, tomando en cuenta, que los demás talleres han realizado un gran esfuerzo para mejorar su nivel respectivamente, ha excepciones de las sucursales de Cañar, Azogues y Gran Colombia que tiene un producción baja en relación al año anterior y al presupuesto.

Como casos puntuales podemos ver que Loja ha incrementado su producción en un 4% el Truck Center en 8%, debido a los convenios de servicios tanto para instituciones privadas como públicas, establecidos anteriormente. En conclusión, este año, el crecimiento de la producción fue bueno, la venta de repuestos bajo su nivel de ingresos. Analizando así, que en el 2009 obtuviéramos una rentabilidad de 3.94%, en función a los ingresos totales.

Hay que considerar que la utilidad con la que cerramos este año fue de \$29454.86, pero se realizo los respectivos desgloses de:

4801.10	15% Participación para empleados.
6801.56	25% Impuesto a la Renta,
1223.20	25% Amortización de pérdidas anteriores
17852.20	Utilidad Neta.

Al ser este, el séptimo año, las ventas en cuanto a repuestos ha generado una utilidad de 3296.47 dólares. Obteniendo una disminución del 39% con respecto al 2008. Y en cuanto a Producción, ésta ha tenido un incremento del 8% con respecto al año anterior.

En este cierre de año, La deuda más relevante por cancelar es a Tedasa por un valor de Quince mil setecientos ochenta y dos 46/100 , el mismo que se tiene que cruzar con el monto que Tedasa tiene con Autobalance en un cruce de cuentas, quedando saldo a favor, por el monto alto registrado de producción en diciembre.

A continuación plasmamos un cuadro de las cuentas por cobrar:

CTA X COBRAR	MONTO	OBSERVACION
TEDASA	35974.79	CRUCE CUENTAS MES A MES
MAQUINARIA SCANNERS	7612.52	USO EMPLEADOS EN TALLERES
PRESTAMOS	13170.81	EMPLEADOS CAJA HERRAMIENTAS
PRESTAMO I. ARTEAGA	2277.49	DEMANDA LEGAL EN PROCESO
IMPUESTOS	29971.43	IMPUESTOS
CARTERA	8633.42	CARTERA REAL
TOTAL	97640.46	

A continuación se realiza una comparación de los años anteriores con el 2009, para que se pueda observar las variaciones que se han dado en estos cinco años de trabajo. Considerando que la producción del 2002 es referencial.

PRODUCCION MILCHICHIG

AÑO	USD	% INCREMENTO
2002	110571.00	-
2003	134749.00	22.00%
2004	131626.76	-2.00%
2005	142030.52	8.00%
2006	141911.82	-0.08%
2007	148652.75	4.75%
2008	160474.12	7.95%
2009	170971.90	6.54%

PRODUCCION GRAN COLOMBIA

AÑO	USD	% INCREMENTO
2002	51501.00	-
2003	71427.00	39.00%
2004	68168.02	-5.00%
2005	76274.57	11.89%
2006	85088.87	11.56%
2007	103722.48	21.89%
2008	87351.95	-15.78%
2009	82778.27	-5.23%

PRODUCCION LOJA

AÑO	USD	% INCREMENTO
2002	23395.00	-
2003	32200.00	38.00%
2004	25930.95	-19.00%
2005	36000.80	38.83%
2006	27060.00	-24.83%
2007	28213.57	4.26%
2008	33918.85	20.22%
2009	35523.09	4.73%

PRODUCCION AZOGUES

AÑO	USD	% INCREMENTO
2002	15490.00	-
2003	32785.00	112.00%
2004	33574.73	2.00%
2005	34466.47	2.65%
2006	37269.58	8.13%
2007	36407.65	-2.31%
2008	33411.53	-8.23%
2009	33658.56	0.73%

PRODUCCION CAÑAR

AÑO	USD	%INCREMENTO
2002	7003.00	-
2003	9258.00	32.00%
2004	13225.05	43.00%

2005	11511.09	-12.96%
2006	14864.26	29.13%
2007	12931.41	-13.00%
2008	12588.01	-2.66%
2009	4699.95	-62.66%

PRODUCCION GUALACEO

AÑO	USD	%INCREMENTO
2003	8357.00	-
2004	17263.60	107.00%
2005	22533.38	30.52%
2006	22984.16	2.00%
2007	21876.61	-4.82%
2008	31691.71	44.86%
2009	30633.77	-3.33%

PRODUCCION TECNICENTRO ARENAL

AÑO	USD	% INCREMENTO
2005	31389.46	-
2006	68229.34	117.36%
2007	73961.07	8.40%
2008	75323.45	1.84%
2009	84971.06	12.80%

PRODUCCION TRUCK CENTER

AÑO	USD	% INCREMENTO
2006	18189.59	-
2007	36558.26	100.98%
2008	48635.59	33.04%
2009	52480.25	7.90%

PRODUCCION MACHALA

AÑO	USD	% INCREMENTO
2002	25395.00	-
2003	20621.00	-19.00%
2004	54256.68	163.00%
2005	55645.68	3.00%
2006	58742.53	5.57%
2007	50484.45	-14.05%

2008	56534.02	11.98%
2009	69650.51	23.20%

PRODUCCION MACHCENTRO

AÑO	USD	% INCREMENTO
2007	1529.08	-
2008	911.95	-40.36%

PRODUCCION REMIGIO CRESPO

AÑO	USD	% INCREMENTO
2008	12827.16	-
2009	34550.34	169.35%

PRODUCCION TOTAL DE TEDASA

AÑO	USD	% INCREMENTO
2002	255212.00	-
2003	334363.00	31.00%
2004	350224.33	5.00%
2005	410019.04	17.66%
2006	474340.15	15.68%
2007	514337.33	8.43%
2008	553668.34	7.65%
2009	599917.70	8.35%

VENTAS REPUESTOS:

AÑO	UNIDADES	USD	% INCREMENTO
2002	1	896.78	-
2003	4	28914.19	3000.00%
2004	745	32931.45	14.00%
2005	1025	41634.08	26.43%
2006	1320	45374.31	8.98%
2007	1184	35727.49	-21.26%
2008	765	27391.81	-23.33%
2009	765	16482.33	-39.82%

PRODUCCIÓN FACTURADA CON EL 65%

AÑO	USD	% INCREMENTO
2003	196302.45	-
2004	224070.14	14.00%

2005	267849.14	20.00%
2006	308321.10	15.11%
2007	334319.26	8.43%
2008	358821.47	7.33%
2009	412235.63	14.88%

VENTAS ACEITES:

AÑO	UNIDADES	USD	% INCREMENTO
2007	98	214440.25	-

OTROS ITEMS: (valores de comisiones por líneas y reposiciones de gastos)

AÑO	USD
2004	20888.61
2005	14556.57
2006	17723.84
2007	17083.84
2008	21814.54
2009	23961.69

Se ha realizado un desglose respectivo, puesto que Autobalance percibe por venta de servicios y venta de repuestos.

RESULTADOS:

AÑO	USD	%SOBRE VENTAS
2002	-12951.23	-1400 %
2003	-2913.00	-1.29%
2004	0.00	0.00%
2005	2478.82	0.76%
2006	6343.66	1.71%
2007	7120.27	1.18%
2008	7252.08	1.78%
2009	17852.20	3.94%

La utilidad en el 2009 es de USD \$17852.20

GASTOS OPERATIVOS:

AÑO	GASTOS	%SOBRE VENTAS
2002	13123.25 USD	1463.37%
2003	23332.62 USD	10.36%
2004	26071.73 USD	9.38%
2005	36733.65 USD	11.34%
2006	47750.95 USD	12.86%
2007	53156.80 USD	11.32%
2008	38827.64 USD	9.52%
2009	38361.78 USD	8.36%

Gastos Administrativos: 6551.16 usd por sueldos, 8779.58 usd por bonos de cumplimiento del personal administrativo.

Gastos de ventas: 462.82 usd por gastos de seguros privados de empleados administrativos y comisión de tarjetas de crédito.

CUENTAS POR COBRAR:

AÑO	CARTERA	%VENTAS
2002	157.18 USD	17.53%
2003	36755.90 USD	16.32%
2004	61513.18 USD	22.14%
2005	69591.78 USD	21.47%
2006	119449.93 USD	32.16%
2007	224329.64 USD	37.29%
2008	145357.36 USD	35.62%
2009	97640.46 USD	21.54%

Se adjuntan los Estados Financieros del año 2009.

Me comprometo a mejorar los resultados para el año 2010, y espero haber cumplido con ustedes.

Atentamente



Ing. Andrés Ríos López
GERENTE GENERAL