### PROPRAXIS S.A

### GERENCIA GENERAL

### **INFORME DE LABORES 2016.**

### 1. Presentación

Propraxis presentó un aumento en el nivel de ingresos y una disminución en las utilidades en relación al año 2015, cabe recalcar que el 2016 a pesar de ser un año complejo debido a la percepción de crisis muestra un leve incremento en las ventas, las cuales se concentran principalmente en contratos con el sector público.

El presente informe tiene como finalidad exponer la situación administrativa, económica y financiera de PROPRAXIS S.A durante el 2016 y constituir una base para las nuevas estrategias de negocios.

- 2. Cumplimiento de Objetivos Económicos
- 2.1 Resultados del Ejercicio 2016

Las ventas de la compañía en el 2016 alcanzaron la suma de USD \$ 755.305,55, y se obtuvo una utilidad de USD \$ 1.575,28 .

2.2 Comparación con resultados del ejercicio anterior

En el 2015 las ventas del ejercicio alcanzaron USD \$ 697.742,41, mientras que la utilidad fue de USD \$ 17.397.79

El ejercicio económico del 2016 representó un aumento del 8.25% en el caso de las ventas, mientras que la utilidad del 2016 fue 11.04 veces menor a la obtenida en el año 2015. Esta disminución en la utilidad puede deberse a que se ha destinado un importante esfuerzo en realizar viajes fuera de la ciudad con la finalidad de incrementar la cartera de clientes y generar potenciales ventas a futuro durante el año 2017.

- 3. Descripción del Soporte Empresarial
- 3.1 Ámbito Administrativo.

Este año se considera importante la contratación de un asesor comercial, para realizar proyectos e investigaciones enfocado en el area de recursos humanos en las empresas.

# 3.2 Ámbito Legal

La legislación Societaria Tributaria así como de Régimen Laboral y Social, establece obligaciones que han sido atendidas oportunamente por PROPRAXIS S.A. Por otro lado, se han cumplido también con otras obligaciones relacionadas con el normal desempeño de la empresa.

### 3.3 Ámbito Laboral.

A mediados del año 2016 la nómina de Propraxis ascendia a 4 personas, esto con el objetivo de tener una infraestructura más liviana.

Por otro lado, se consideró necesaria la contratación de una persona que haga las veces de asesor Comercial en el mes de agosto con el fin de incrementar nuestras ventas.

Por lo que a diciembre de 2016, la nómina de Propraxis está constituida de la siguiente manera:

SECCIÓN	NÚMERO DE PERSONAS
Gerente General	1
Personal administrativo	1
Contador	1
Asistente de Gerencia	1
Asesor Comercial	1
Total	5

### 3.4 Procesos

Dentro de los procesos, se sigue trabajando en mejorar el sistema de realización de informes, el cual ha incrementado la eficacia de la empresa en la calidad y tiempo de entrega.

Este año también se ha consolidado un software integral de información de distintos indicadores que son claves para la toma de decisión de nuestros clientes en el cuál se incluye el manejo de datos históricos, información de estudios de mercado, información interna y monitoreo de redes sociales y medios.

# 3.5 Comercialización

Durante este año se trabajó en la realización de la página web de la empresa la cual se actualizó en base a los nuevos servicios que ofrece la institución, esto con miras a generar un mayor nivel de búsqueda y de información para nuestros clientes.

Atentamente

Bernardo Moreno Vega

**GERENTE PROPRAXIS S.A**