

INFORME DE GERENCIA

AÑO 2012

Sres.

Socios de PIMAJU CIA. LTDA.

De mis consideraciones:

El año 2012 las ventas tarifa cero se mantienen igual con referencia al año pasado y las tarifa IVA aumentaron ya que se implemento dos líneas dermatológicas. pero las ventas de estas líneas son bajas ya que también son nuevas en el Ecuador.

El impacto grande que tuvimos fue que Laboratorios Glaxo suspendió sus descuentos de pronto pago y descuentos financieros para los clientes, ya no llega notas de crédito, y se reconocía en producto, por lo que tuvimos que vender para ver realizada la utilidad.

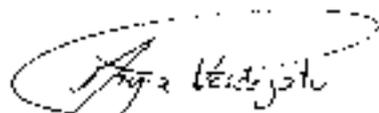
Las políticas implantadas por el gobierno, en el Ministerio de salud, sigue afectando en las ventas de la empresa.

A demás ha sido un año complicado ya que aplicamos las normas internacionales de Información Financiera (NIIF); que son medidas bastante duras para nuestra situación económica.

Seguimos trabajando y cubriendo parte de la zona Ciudad de Cuenca y Loja, ya que la empresa no está en condiciones de contratar otra persona; A principios de este año se contrato a la Sra. Raquel Sarmiento, para que trabaje en una parte de Cuenca y Azogues.

Sin más novedades, seguiré tratando de buscar nuevas oportunidades con una actitud positiva para así incrementar los ingresos y por ende mejorar la situación económica de la empresa.

Atentamente

A handwritten signature in black ink, enclosed in a hand-drawn oval. The signature appears to read "Mayra Verdezoto".

Ing. Mayra Verdezoto G.

GERENTE