

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**SECCIÓN 1. INFORMACIÓN GENERAL**

**NOTA 1 – NATURALEZA DE LA OPERACIONES**

**Nota 1.1 Constitución y Operaciones**

La Compañía fue constituida en la Ciudad de Cuenca Capital de la Provincia de Azuay en la República del Ecuador, mediante Escritura Pública celebrada ante el Notario Doctor Alfonso Andrade Ormaza el 8 de enero de 2002 bajo la denominación de **MIRACOM CIA. LTDA.**, e inscrita en el Registro Oficial No. 34 del 31 de enero de 2002 y aprobada por la Superintendencia de Compañías mediante resolución No. 02-C-DIC-048 del 24 de enero de 2002. El domicilio legal de la Compañía se encuentra en la ciudad de Quito dirección Avenida El Inca 1890 y Avenida 6 de Diciembre.

MIRASOL S.A. es dueña del 99% de las acciones de MIRACOM S.A. por lo que se convierte en la entidad controladora; se encuentra domiciliada en la Ciudad de Cuenca Av. España 2-144 y Sebastián de Benalcazar.

El objeto social de la compañía es la importación, exportación, comercialización y ensamblaje de electrodomésticos, equipos electrónicos, artículos de hogar y motocicletas; en las ciudades de Quito, Guayaquil, Cuenca y Loja.

Mediante acta de junta de accionistas de fecha 15 de mayo de 2007 y escritura de fecha 26 de julio de 2007 se aprobó la transformación de la Compañía de responsabilidad limitada a sociedad anónima, el cambio de su domicilio de la ciudad de Cuenca a Quito, de su objeto social y estatutos.

Durante el año 2009, debido a las reformas arancelarias y a la aplicación del Impuesto a la Salida de Divisas a las importaciones, la Compañía dejó de comercializar productos importados dentro en el primer semestre. En este período se realizaron adquisiciones únicamente locales, siendo su principal proveedor Comandato. En el segundo semestre del año se impulsó nuevamente la importación de productos de las líneas Frigidare y Electrolux.

En el 2009 se impulsó el desarrollo de la línea de motocicletas de la marca Thunder, siendo su proveedor la compañía IV Thunder Motors Cía. Ltda., además a partir del segundo semestre del año se inició la línea de Equipo de Computo y Tecnología, siendo su principal proveedor Intcomex del Ecuador S.A. Durante el ejercicio económico 2010 se comercializó la línea de motocicletas de marca Thunder, electrodomésticos, equipos de cómputo y tecnología, autos híbridos y línea café.

La Compañía es enteramente poseída por Mirasol C.A. un concesionario automotriz Chevrolet en Ecuador.

En el transcurso del ejercicio económico 2011, la Compañía dejó de tener relaciones comerciales con su proveedor de electrodomésticos Electrolux C.A; así como también dejó de tener la exclusividad en ventas de motos de la marca Thunder. Actualmente la Administración está evaluando los planes y estrategias a adoptar para enfrentar esta situación. La continuación de la Compañía como negocio en marcha y la generación de operaciones rentables dependen de la decisión de los accionistas de mantener la Compañía en operación y de incursionar en negocios que le permitan lograr un nivel adecuado de ingresos.

**Objeto Social**

El objeto social principal de la compañía es la importación, exportación, comercialización y ensamblaje de electrodomésticos, equipos electrónicos por cuenta propia o de terceros electrodomésticos, equipos electrónicos artículos de hogar maquinarias, equipos, insumos, accesorios, entre otros productos para su aplicación en las ramas automotriz, industrial, agrícola y de todo tipo de bienes.

**Entorno Económico**

Con un crecimiento de más del 8% el comportamiento real del 2011, superó las expectativas. Se espera que en el 2012 haya una desaceleración pero seguirá siendo un buen año considerando sobretodo que la economía mundial está estancada.

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

En el 2012, las actividades que se dirigen a los mercados externos tendrán que enfrentar los mayores riesgos, no solo por las perspectivas económicas de dichos mercados sino por el deterioro del entorno operativo interno para las exportaciones en torno a varios factores: crecimiento de los costos internos, una aparente tendencia al fortalecimiento del dólar, el nuevo impuesto del 5% a la salida de divisas y a los fondos que los exportadores mantienen en el exterior y la actitud de las autoridades frente a los principales mercados del Ecuador.

El entorno para la inversión privada es cada vez más incierto y desfavorable, lo que impide aprovechar localmente el incremento de la demanda y la disponibilidad de crédito, lo que determina un incremento en las importaciones en general.

La demanda de artefactos de línea blanca y electrodomésticos es vulnerable a cambios macroeconómicos que puedan afectar en general la capacidad de pago de los clientes. Si bien no se observa un riesgo de desaceleración del consumo en el corto plazo por los niveles actuales de liquidez en la economía, las perspectivas para el nuevo están condicionadas por el tema arancelario y tributario, que afectará a las importaciones y en el sector se estima una contracción.

**Nota 1.2 Negocio en Marcha**

La compañía como negocio en marcha, esta generando líneas de comercialización de nuevos productos los mismos que se sumarán a los ya existentes; por lo que se establece la continuidad de las operaciones de la compañía.

Los presupuestos y proyecciones de la Empresa, tomando razonablemente en cuenta, los posibles cambios en el mercado y sobre todo la visión de la nueva administración, muestran que la Compañía será capaz de operar dentro del nivel de su financiamiento actual. Para hacer este juicio la Administración considera la posición financiera de la Compañía, las actuales intenciones, la rentabilidad de las operaciones, el acceso a recursos financieros y analiza el impacto de la reciente crisis mundial y las variables económicas y políticas que afectan al entorno local en las operaciones de la compañía.

La Compañía por lo tanto no visualiza motivos para evaluar el no continuar adoptando la base de empresa en marcha al preparar sus estados financieros.

**Nota 1.3 Bases de preparación y presentación de los Estados Financieros**

**Adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera**

La Superintendencia de Compañías, el 21 de agosto de 2006 mediante la Resolución No. 06.Q.ICI.004, determinó la adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y su aplicación obligatoria por parte de las compañías y entidades sujetas a su control y vigilancia. Luego ratificaron la aplicación a través de la Resolución No. 06.Q.ICI.004 del 03 de julio de 2008.

La Resolución 08.G.DSC.010 de fecha 20 de Noviembre del 2008 la Superintendencia de Compañías posterga la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera según el siguiente esquema normativo:

- Aplicarán a partir del 1 de enero del 2010: Las Compañías y los entes sujetos y regulados por la Ley de Mercado de Valores, así como todas las compañías que ejercen actividades de auditoría externa.  
Se establece el año 2009 como período de transición; para tal efecto, este grupo de compañías y entidades deberán elaborar y presentar sus estados financieros comparativos con observancia de las Normas Internacionales de Información Financiera "NIIF" a partir del ejercicio económico del año 2009.
- Aplicarán a partir del 1 de enero del 2011: Las compañías que tengan activos totales iguales o superiores a US\$ 4'000.000,00 al 31 de diciembre del 2007; las compañías Holding o tenedoras de acciones, que voluntariamente hubieren conformado grupos empresariales; las compañías de economía mixta y las que bajo la forma jurídica de sociedades constituya el Estado y Entidades del Sector Público; las sucursales de compañías extranjeras u otras empresas extranjeras estatales, paraestatales, privadas o mixtas, organizadas como personas jurídicas y las asociaciones que éstas formen y que ejerzan sus actividades en el Ecuador.

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

Se establece el año 2010 como período de transición; para tal efecto, este grupo de compañías y entidades deberán elaborar y presentar sus estados financieros comparativos con observancia de las Normas Internacionales de Información Financiera “NIIF” a partir del ejercicio económico del año 2010.

- Aplicarán a partir del 1 de enero de 2012: Las demás compañías no consideradas en los dos grupos anteriores.

Se establece el año 2011 como período de transición; para tal efecto este grupo de compañías deberán elaborar y presentar sus estados financieros comparativos con observancia de las Normas Internacionales de Información Financiera “NIIF”, a partir del año 2011.

Posteriormente con fecha 27 de enero de 2011 principalmente para las empresas del tercer grupo se publicó en el Registro Oficial No. 372 la Resolución de la Superintendencia de Compañías en donde se dispone la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y Medianas entidades, (Pymes) considerándolas a los que tengan las siguientes condiciones:

- Activos totales inferiores a cuatro millones de dólares.
- Registren un valor bruto de ventas anuales inferior a cinco millones de dólares y;
- Tengan menos de 200 trabajadores.

Se considera como base los estados financieros del ejercicio anterior al periodo de transición.

De acuerdo a estas disposiciones regulatorias, **MIRACOM S.A.**, se encuentra dentro del segundo grupo, y adoptó las NIIF a partir del 1 de enero de 2011, siendo su año de transición el 2010.

**Declaración de Cumplimiento**

Los estados financieros de la Compañía, han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board - IASB) y sus interpretaciones, en sus últimas versiones disponibles en español al 31 de diciembre de 2011, fecha de cierre de los estados financieros, conforme la instrucción general impartida por la Superintendencia de Compañías a través de su página web.

Conforme las disposiciones del mismo Organismo, en su Resolución No. 08.G.DSC.010 de 20 de noviembre de 2008, modificada parcialmente por la Resolución sc.Q.ICI.CPAIFRS.11.01 de 12 de enero de 2011. Miracom S.A., dado que la Compañía no cumple con los condicionantes para ser calificada como una PyME, es empresa considerada en el segundo grupo de adopción, y por lo tanto adopta las Normas Internacionales de Información Financiera desde el 1 de enero de 2011, por lo que debe presentar los estados financieros comparativos con los del año 2010. En consecuencia, estos son los primeros estados financieros de la Compañía preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera. (Ver nota 2.18 relativa a políticas contables y nota 3.24 para explicaciones de la transición a las NIIF)

Las políticas contables presentadas en las siguientes notas, han sido aplicadas en la preparación de los estados financieros por el año terminado al 31 de diciembre de 2011, la información comparativa del año 2010 y el estado de posición financiera a la fecha de transición, 31 de diciembre de 2009.

**Moneda funcional y de presentación**

La unidad monetaria utilizada por la Compañía para las cuentas de los Estados Financieros y sus notas es el dólar americano siendo la moneda funcional y de presentación.

**Uso de estimaciones, juicios y reclasificaciones**

La preparación de los estados financieros de conformidad con NIIF requiere que la Compañía registre estimaciones, supuestos o juicios que afectan la aplicación de las políticas y los valores de los activos, pasivos, ingresos y gastos reportados. Los resultados reales podrían diferir de esas estimaciones debido a la subjetividad inherente de las mismas. Las estimaciones y los supuestos de soporte son revisados sobre una base recurrente.

**MIRACOM S.A.**

**Notas a los estados financieros**

**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

Las revisiones a las estimaciones se reconocen en el período en el cual la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado. Los resultados reales pueden diferir de los montos estimados por la Compañía.

Se han efectuado reclasificaciones y reagrupaciones a varios componentes de los estados financieros con el objetivo de unificar la presentación, en especial por los efectos de la transición de NEC a NIIF, en los años 2009 y 2010.

**Periodo económico**

El periodo económico de la Compañía para emitir los Estados Financieros corresponde al 1 de enero 31 de diciembre de 2011. Los estados financieros al 31 de diciembre de 2010 fueron aprobados por la Junta de Accionistas de fecha 18 de mayo de 2011.

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**NOTA 2 – RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES**

**2.1 CONSIDERACIONES GENERALES Y EN LA PRIMERA ADOPCION DE LAS NIIF**

**Bases de preparación**

En las siguientes notas se resumen los principios y políticas contables y criterios de valoración más significativos aplicados en la preparación de las cuentas anuales de la Compañía en el ejercicio 2011. Estas políticas contables han sido usadas en el período comparativo presentado, y en el estado de posición financiera de apertura, excepto cuando la Compañía ha aplicado ciertas políticas contables y excepciones durante la transición a las NIIF (nota 3.24).

Las partidas de activos y pasivos han sido valuadas bajo el convencionalismo del costo histórico de adquisición o producción, en ciertos casos como costo atribuido, debido a la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera, con excepción de las cuentas por cobrar comerciales y los instrumentos financieros clasificados como "activos financieros al valor razonable a través de perdidas y ganancias" que se registran a su valor razonable.

**Estimaciones contables y suposiciones efectuadas por la Administración**

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF involucra la elaboración de estimaciones contables críticas que inciden en la valuación de determinados activos y pasivos y en la determinación de los resultados, así como en la revelación de activos y de pasivos contingentes.

También requiere que la Administración ejerzte su juicio al momento de aplicar las políticas contables.

Los estimados están basados en la experiencia histórica y otras suposiciones que se han considerado razonables bajo las circunstancias actuales. Los actuales valores pueden variar en ciertos casos desde el momento en que las suposiciones y estimados fueron efectuados. Los cambios son incorporados, con el correspondiente efecto en los resultados, una vez que el conocimiento mejorado ha sido obtenido o están presentes nuevas circunstancias.

**2.2 PRESENTACION DE ESTADOS FINANCIEROS**

Los estados financieros son presentados de acuerdo con NIC 1, Presentación de Estados Financieros (revisada en el 2007). La Compañía ha elegido presentar el estado de ingresos integrales en un solo estado, que incluye los ingresos normales y el otro ingreso integral. La Compañía ha escogido reportar el estado de ingresos integrales reportando los gastos por su función.

De acuerdo con NIIF 1, y como se detalla en la nota 3.24, la Compañía presenta tres estados de posición financiera. En períodos futuros, NIC 1 requiere que se presenten dos períodos comparativos para el estado de posición financiera solo en ciertas circunstancias.

Los estados de flujos del efectivo están presentados usando el método directo y presentan el cambio en el efectivo, basado en la situación financiera a comienzos del año, actualizada al cierre del mismo. Como un anexo adicional a este estado se muestra la conciliación del resultado neto con el efectivo proveniente de las operaciones.

**2.3 INGRESOS**

El Ingreso principalmente corresponde a la venta de las líneas de electrodomésticos, motos, autoradios y equipo de cómputo y tecnología. El ingreso es medido con referencia al valor razonable de la contraparte recibida o por recibir por la Compañía, excluyendo descuentos e impuestos.

El ingreso es reconocido cuando el monto puede ser medido confiablemente, el cobro es probable y los costos incurridos o por incurrirse pueden ser medidos confiablemente.

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**2.4 GASTOS OPERACIONALES**

Costos y gastos operacionales se reconocen en las pérdidas y ganancias al momento de la utilización del servicio o en la fecha de su origen. Se miden al valor razonable de las partidas por entregar.

**2.5 INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS**

Los ingresos financieros comprenden los ingresos por intereses sobre los fondos de inversión (incluidos los activos financieros disponibles para la venta), los cambios en el valor razonable de los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, y las ganancias en instrumentos de cobertura que se reconocen en utilidad o pérdida. Los ingresos por intereses se reconocen cuando se devengan en los resultados, utilizando el método de interés efectivo.

Los gastos financieros incluyen los gastos por intereses sobre los préstamos, los cambios en el valor razonable de los activos financieros a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias, las pérdidas por deterioro reconocidas en activos financieros, y pérdidas en instrumentos de cobertura que se reconocen en utilidad o pérdida. Los costos por intereses que no son directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos aptos, se reconocen en los resultados utilizando el método de interés efectivo.

**2.6 EFECTIVO Y EQUIVALENTES**

Efectivo y equivalentes comprende caja, efectivo disponible, fondos bancarios y depósitos a la vista fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y que están sujetos un riesgo insignificante de cambios en valor.

**2.7 INVENTARIOS**

Los inventarios de electrodomésticos, equipos electrónicos, artículos para el hogar y motocicletas se presentan al valor más bajo entre el costo y el valor neto de realización.

El costo de adquisición se determina por los precios de compra bajo el sistema permanente con el método de costo promedio ponderado, El valor neto de realización es el estimado del precio de venta en el curso ordinario de los negocios menos los gastos variables de venta aplicables.

Los inventarios en tránsito se presentan al costo de las facturas más otros cargos relacionados con la importación

**2.8 MUEBLES Y EQUIPOS**

Muebles y Equipos se valorizan al costo de adquisición o producción. El costo de adquisición comprende el precio de compra, menos cualquier descuento o reducción recibida en el precio. El costo de producción incluye costos directos, así como la proporción de costos indirectos, incluyendo los costos de préstamos que son directamente atribuibles a la construcción de proyectos que requieren un período sustancial de tiempo para estar listos para su uso, son capitalizados como un componente del costo del activo. Los costos subsecuentes son incluidos en el valor en libros, solo si es probable que futuros beneficios económicos relacionados con el activo fluyan hacia la Entidad y que el costo del ítem pueda ser medido confiablemente.

Ninguna clase de Muebles y Equipos, ha sido revaluada de acuerdo con la opción prevista en la NIC 16.

La depreciación es principalmente registrada en base al método de línea recta, de acuerdo con su período de utilización económica esperada, para reconocer en los resultados el total de los activos menos el valor residual estimado. Si partes de un activo individual tienen diferentes vidas útiles, estas son depreciadas en forma separada. Las vidas útiles estimadas para cada uno de los rubros son:

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

<b>Detalle</b>	<b>Vidas útiles estimadas</b>
Muebles y Enseres	10 años
Equipo de Oficina	10 años
Equipo de Computación	3 años
Vehículos	8 años

Los estimados materiales de la vida útil, y de ser el caso del valor residual de los mismos, son actualizados conforme se requiera, pero al menos anualmente.

Las ganancias o pérdidas provenientes de la disposición de propiedades, planta y equipos son determinadas por la diferencia entre los valores procedentes de la disposición y el valor en libros del activo y se reconocen como otros gastos o ingresos, respectivamente. Cuando la disposición es parcial, los saldos en libros de las partes reemplazadas son desreconocidas. Todas las otras reparaciones son cargadas al estado de ingresos en el período en que ocurrieron.

Sobre los Muebles y Equipos mantenidos por la Compañía se buscan indicios de deterioro a la fecha del estado de posición financiera. Cuando esos indicadores existen, el valor recuperable de los activos es estimado y, de ser necesario, deberá ser efectuada una baja con el cargo correspondiente al estado de ingresos integrales de la Compañía.

Para propósito de evaluar el deterioro, los activos son agrupados al menor nivel al cual ellos generan flujos de caja independientes (unidades generadoras de efectivo). Como resultado, algunos activos son evaluados individualmente por deterioro y algunos son probados al nivel de unidad generadora de efectivo.

No se identificaron indicadores de deterioro, a la fecha del estado financiero.

La depreciación y el deterioro son incluidas en el estado de ingresos de la Compañía bajo las diferentes categorías funcionales.

De acuerdo con NIC 17 cuando el arrendador mantiene sustancialmente los riesgos y recompensas relativas a la tenencia del bien arrendado, los arrendamientos son tratados como arrendamientos operativos. En este caso, el arrendatario reconoce como gastos en linea recta de acuerdo al periodo de arrendamiento. Los costos asociados, como mantenimiento y seguros, son cargados al gasto al ser incurridos.

## **2.9 INSTRUMENTOS FINANCIEROS**

Activos y pasivos financieros son reconocidos cuando la Compañía se vuelve parte de las estipulaciones contractuales del instrumento financiero. Los activos financieros se reconocen si la Compañía tiene un derecho contractual de recibir efectivo u otro activo financiero de un tercero. Los pasivos financieros se reconocen si la Compañía tiene una obligación contractual de transferir efectivo u otro activo financiero a otra parte.

### **Reconocimiento Inicial de activos y pasivos financieros**

Los activos y pasivos financieros de la Compañía se miden originalmente al valor razonable.

### **Medición posterior de instrumentos financieros**

Para el propósito de medición posterior, los instrumentos financieros de la Compañía son clasificados en las siguientes categorías luego de su reconocimiento inicial:

#### **Activos Financieros mantenidos hasta el vencimiento**

Son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables y plazo de madurez fija, diferentes a préstamos y cuentas por cobrar. Las inversiones se clasifican en esta categoría si la Compañía tiene la intención y habilidad de mantenerlas hasta la madurez. La Compañía mantiene inversiones en certificados en el sistema financiero ecuatoriano.

Las inversiones hasta el vencimiento son medidas en forma subsecuente al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva. Si hay evidencia objetiva de que la inversión se ha deteriorado determinada por una calificación de riesgo de crédito externa, el activo financiero es medido al valor presente de los flujos de caja estimados. Cualquier cambio en el valor en libros de la categoría, incluyendo, pérdidas por deterioro, son reconocidos en las pérdidas y ganancias.

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**Préstamos y cuentas por cobrar**

Son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no están registrados en mercados de valores activos. Despues del reconocimiento inicial están medidos al costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectiva, menos provisiones por deterioro. El descuento es omitido cuando el efecto del mismo es inmaterial. El efectivo y equivalentes de la compañía, las cuentas por cobrar comerciales y ciertas otras cuentas por cobrar caen dentro de esta categoría de instrumentos financieros.

Cuentas por cobrar individualmente significativas se consideran para deterioro, cuando están vencidas o cuando otra evidencia objetiva es recibida de que la contraparte ha cesado en sus pagos.

Dentro de estas categorías, las cuentas por cobrar comerciales son montos debidos por los clientes por los servicios prestados o mercadería recibida en el curso ordinario de las operaciones. En el reconocimiento inicial se registran al valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado usando una tasa de descuento adecuada. Si el vencimiento de los cobros es mayor a un año las cuentas son clasificadas como activos no corrientes.

**Pasivos financieros**

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen créditos, pasivos con obligacionistas, cuentas por pagar comerciales y otros pasivos financieros. Estas dos últimas incluyen montos de facturas pendientes de pago y pasivos con el personal.

Los pasivos financieros son medidos en forma posterior al costo amortizado usando la tasa de interés efectiva, considerando los costos de transacción directamente atribuibles.

**Desreconocimiento**

Los activos financieros son desreconocidos cuando expiran los derechos contractuales a recibir o flujos de caja u otro activo financiero, o cuando son transferidos sustancialmente todos los riesgos y ventajas del mismo. Un pasivo financiero es desreconocido cuando está extinguido, ha sido pagado, ha expirado o legalmente revocado.

**Presentación**

Activos y pasivos financieros se presentan sin compensación, excepto cuando existe un derecho legal para hacerlo y la empresa tiene la intención de cancelarlos con compensación.

Todos los ingresos y gastos relativos a activos financieros que se reconocen en pérdidas y ganancias se presentan dentro de gastos financieros, ingresos financieros, excepto por el deterioro de cuentas por cobrar comerciales que se presenta dentro de los gastos operacionales.

**2.10 BENEFICIOS DE EMPLEADOS**

**Beneficios de corto plazo**

Beneficios de corto plazo establecidos en la Ley incluyen: las vacaciones anuales, décimo tercer sueldo o bono navideño, decimo cuarto sueldo o bono escolar y el fondo de reserva. Se registran como pasivos corrientes y son medidos al valor sin descontar que la Compañía espera pagar por estos conceptos. Adicionalmente la Legislación ecuatoriana establece una participación del 15% para los trabajadores en las utilidades líquidas de la Empresa, calculada antes del impuesto sobre la renta. Este beneficio se paga en abril del año siguiente.

**Beneficios post-empleo**

La Compañía provee beneficios post-empleo de acuerdo con la legislación laboral. La jubilación a cargo del patrono y los beneficios por desahucio constituyen planes de beneficios definidos obligatorios por la Ley. En ellos, la Compañía asume la obligación de entregar un determinado monto de beneficios en las condiciones establecidas por la normativa al finalizar la relación laboral. No existen otros planes de beneficios obligatorios, contractuales o voluntarios sean de contribuciones definidas o de beneficios definidos.

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder el beneficio de jubilación patronal a todos aquellos empleados que lo soliciten y que hayan cumplido 25 años en una misma empresa. La Compañía establece provisiones para este beneficio con base a estudios actuariales realizados por un

especialista independiente, debidamente calificado. No se mantiene ningún fondo separado para financiar el plan o activos segregados, para cumplir la obligación. La propia Compañía asume el riesgo de asegurar la cancelación del beneficio con la rentabilidad de sus recursos propios.

Adicionalmente, el Código del Trabajo establece que en aquellos casos en que la relación laboral termine por desahucio ante el Ministerio de Relaciones Laborales, por parte del trabajador o del empleador, éste deberá reconocer al trabajador una indemnización equivalente al 25% de su último salario multiplicado por el número de años de servicio. El costo de este beneficio a cargo de la Compañía para los empleados actuales es contabilizado mediante la constitución de una provisión con cargo a los resultados del ejercicio. El monto es determinado en base a un estudio actuarial practicado por un profesional independiente debidamente calificado.

Los pasivos para la Jubilación Patronal y el Desahucio son reconocidos en el estado de posición financiera con los valores actuales de las obligaciones por beneficios definidos a la fecha de reporte, usando el método de unidad de crédito proyectada. Este método toma en cuenta no solo los beneficios conocidos a la fecha de reporte sino los incrementos esperados en los beneficios con la estimación de los factores relevantes que los influencian. La tasa de descuento está basada en las tasas de mercado de bonos de alta calidad, con bajo riesgo, cuyo plazo es consistente con los términos de la obligación.

Los gastos por estos beneficios son registrados en los resultados del año dentro de la categoría funcional correspondiente. Las pérdidas y ganancias actuariales son reconocidas inmediatamente en el ejercicio.

## **2.11 PROVISIONES Y CONTINGENCIAS**

Los gastos relativos a provisiones de diverso tipo se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación asumida, legal o contractual como resultado de eventos pasados, con lo que es probable que un flujo de recursos deba ser usado para cancelar la obligación y el monto de la misma pueda ser estimado confiablemente, así como por contratos onerosos donde el flujo de fondos para cancelar las obligaciones puede ser estimado. Las provisiones no se reconocen para futuras pérdidas operacionales.

Cuando hay un elevado número de obligaciones similares, el monto estimado de recursos para cancelar las obligaciones es determinado considerando la clase de la obligación en su totalidad. Una provisión es reconocida aún si la estimación de los flujos de pago con respecto a alguno de los ítems individuales incluidos en la clase pueda ser pequeña.

Las provisiones son medidas al valor presente de los desembolsos que se esperan sean requeridos para cancelar la obligación usando una tasa que refleje el valor de mercado del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El incremento en la provisión debida al paso del tiempo es reconocido como un gasto financiero.

## **2.12 IMPUESTOS**

### **Impuesto a la Renta**

El impuesto a la renta es reconocido en las pérdidas y ganancias, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro ingreso integral o directamente en el patrimonio. Comprende la suma del impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido.

#### **Impuesto a la renta corriente**

El impuesto sobre la renta corriente se calcula sobre la base de ganancia neta gravable de la Compañía, determinada de conformidad con la legislación tributaria ecuatoriana en curso, y utilizando las tasas de impuesto vigentes (o sustancialmente vigentes en el futuro inmediato) a la fecha del estado financiero. El impuesto corriente es calculado sobre la utilidad gravable, que difiere de la utilidad o pérdida en los estados financieros. Se registra en los resultados del ejercicio, salvo que se trate de impuesto corriente sobre otros ingresos integrales o de partidas que afectan al patrimonio de los accionistas.

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

Las normas tributarias vigentes establecen una tasa de impuesto del 25% de las utilidades gravables del año 2010. Como se menciona en la nota 3.16, con la vigencia del Código Orgánico de la Producción, la tasa de impuesto se reducirá al 24% en 2011, 23% en 2012 y 22% en 2013. Sin embargo la legislación tributaria en el Ecuador establece que las compañías deben cubrir un impuesto causado mínimo calculado del siguiente modo:

<b>Partida</b>	<b>Porcentaje</b>
Activos Totales	0,4%
Patrimonio	0,2%
Ingresos gravados con impuesto a la renta	0,4%
Costos y gastos deducibles	0,2%

El pasivo tributario corriente comprende obligaciones a las autoridades fiscales relativas al período actual o a ejercicios anteriores, que se mantengan pendientes de pago a la fecha de reporte. Se adiciona además cualquier corrección de impuestos de años previos. Los activos tributarios corrientes se determinan por saldos de impuesto a la renta a favor relativos al período actual o a períodos anteriores, que pueden ser retenciones en la fuente, pagos en exceso a ser reclamados a las Autoridades fiscales, anticipos de impuesto a la renta que tengan posibilidad de recuperación o reclamación, etc.

**Impuesto a la renta diferido**

El impuesto a la renta diferido es calculado usando el método del balance en las diferencias temporarias entre el saldo en libros de activos y pasivos y sus bases fiscales. Bajo este método, los impuestos sobre la renta diferidos reflejan el efecto neto de las consecuencias fiscales que se esperan a futuro, principalmente, como resultado de la variación en el tiempo por la aplicación de tasas de impuesto aplicables en años futuros sobre las diferencias entre los montos según los estados de situación financiera y los montos deducibles o gravables posteriormente, derivados de la liquidación de los activos y pasivos existentes.

Activos y pasivos tributarios diferidos son calculados, sin descontar, a las tasas que se espera estarán vigentes en el período de realización. Los pasivos tributarios diferidos se estiman en su totalidad, en cambio los activos tributarios diferidos se reconocen solo en tanto y en cuanto, sea probable que sean utilizados para descontarse de un resultado gravable futuro.

La legislación ecuatoriana permite la amortización de pérdidas fiscales de un año con utilidades gravables en los siguientes 5 años. Al igual que los activos tributarios diferidos las pérdidas por amortizar solo se reconocen si es probable que se recuperen con futuros ingresos gravables. La Compañía no dispone de pérdidas por amortizar.

Los activos y pasivos tributarios diferidos se compensan solo si la Compañía tiene el derecho y la intención de cancelar los activos y pasivos tributarios con la misma Autoridad Tributaria.

Los cambios en activos o pasivos tributarios diferidos son reconocidos como un componente del gasto (o ingreso) por impuestos en pérdidas y ganancias, excepto cuando se relacionen con otras partidas reconocidas dentro de otros ingresos integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso la variación relacionada a del impuesto diferido, es también reconocida en otros ingresos integrales o en el patrimonio, respectivamente.

El valor en libros de los activos por impuestos diferidos se revisa a la fecha de cada estado financiero y se reduce en la medida en que ya no sea probable que se disponga de suficientes beneficios fiscales para permitir que parte o todo el activo por impuestos diferidos se pueda aplicar. Los activos por impuestos diferidos no reconocidos se reconocen en la medida en que se convierta en probable que el beneficio fiscal futuro vaya a permitir recuperar el activo por impuestos diferidos.

**Otros impuestos**

Los valores por impuesto al valor agregado por pagar así como retenciones de impuestos a cuenta de terceros, entre otros, se reconocen dentro de otras cuentas por pagar. El crédito tributario (activo) de Impuesto al Valor agregado, se muestra al valor recuperable.

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**2.13 PATRIMONIO, RESERVAS, UTILIDADES Y DIVIDENDOS**

**Capital Social**

El capital representa el valor nominal de las acciones ordinarias que han sido emitidas. Una prima en la emisión incluye cualquier premio recibido en la emisión del capital. En Ecuador las acciones preferentes no están vigentes.

Los costos directamente atribuibles, de haberlos, a la emisión de nuevas acciones ordinarias u opciones sobre las mismas, son mostrados en el patrimonio como una deducción, neta de impuestos.

**Resultados acumulados**

Existen saldos de resultados acumulados cuya disposición está limitada por disposiciones estatutarias, decisión de la Junta de Accionistas, o por disposiciones legales y reglamentarias, especialmente por lo dispuesto en el "Reglamento del Destino que se dará a los saldos de las cuentas reserva de Capital, reserva por donaciones, reserva por valuación o superávit por revaluación de inversiones, resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF y la norma internacional de información financiera para pequeñas y medianas empresas NIIF para las PyMEs, superávit por valuación, utilidades de compañías holding y controladoras y designación e informe de Peritos..." expedido mediante Resolución de la Superintendencia de Compañías No. SC.G.ICI.CPAIFRS.11.07 de 9 de septiembre de 2011.

**Reserva Legal.**- La Ley de Compañías de la República del Ecuador exige que las compañías anónimas transfieran a reserva legal un porcentaje no menor al 10% de las utilidades netas anuales, hasta igualar por lo menos el 50% del capital social de la compañía. Dicha reserva no puede distribuirse a los accionistas, excepto en caso de liquidación de la compañía; sin embargo, puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas futuras.

**Resultados acumulados por la Aplicación de las NIIF por primera vez.**- Surge de la aplicación de la norma internacional de información financiera 1 (NIIF 1). Constituye el efecto de los ajustes de los saldos la fecha de transición a las NIIF y al período de transición comparativo. No se puede repartir como dividendo. Se puede usar para absorber pérdidas y también capitalizar en el exceso de las pérdidas acumuladas. Puede ser devuelto en caso de liquidación de la Compañía.

**Distribución de dividendos**

Los dividendos distribuidos a los accionistas de la Compañía son reconocidos como un pasivo en los estados financieros en el período en que son aprobados por la Junta de Accionistas.

**2.14 ESTIMACIONES CONTABLES CRÍTICAS Y GRADO DE JUICIO GERENCIAL**

Estimaciones y juicios son continuamente evaluados y están basados en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo las expectativas de futuros eventos que se cree será lo razonable bajo las circunstancias.

**Juicios gerenciales significativos**

Los siguientes son los juicios gerenciales significativos en la aplicación de las políticas contables que tienen mayor efecto en los estados financieros.

**Activos tributarios diferidos**

La evaluación de la probabilidad de ingresos gravables futuros sobre los cuales los activos tributarios diferidos puedan ser usados es basada en las proyecciones de ingresos, el cual es ajustado por ingresos exentos significativos, gastos no deducibles, y los límites de uso de cualquier pérdida fiscal de años anteriores. Si un presupuesto positivo indica que es probable usar el activo, el activo puede ser reconocido totalmente. El reconocimiento individual puede estar sujeto a ciertos límites e incertidumbres.

**Estimaciones contables críticas**

La Compañía hace estimaciones y suposiciones que tienen que ver con el futuro. Los resultantes estimados contables, tenderán por definición a ser iguales a los actuales resultados. Los estimados y suposiciones que tienen un riesgo significativo de requerir un ajuste material a los valores en libros de activos y pasivos en el próximo ejercicio se describen abajo:

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

Cuentas por cobrar comerciales y cuentas por pagar a proveedores

La Compañía en su reconocimiento inicial determina el valor razonable de estos instrumentos financieros con la aplicación de una tasa de descuento basada en la diferencia de los precios de compra y venta en condiciones de contado y los precios en condiciones de crédito.

Vidas útiles de activos depreciables

Las revisiones gerenciales de las vidas útiles de los activos depreciables a la fecha del reporte citadas en la nota 2.8 se basan en la utilización esperada de los activos dentro de la Compañía. El valor en libros es detallado en la nota 3.8. Los actuales resultados, basados en estimaciones actuales del flujo de efectivo de la compañía, podrían variar debido a factores no previstos al momento dentro de la operación actual, como la necesidad de refinanciar los avales y ciertas cuentas de proveedores.

Inventarios

Los inventarios son medidos al menor valor del costo y el valor neto de realización. En la estimación de los valores de realización, la administración toma en cuenta la evidencia más confiable disponible al momento de la estimación. Adicionalmente las estimaciones de los gastos de venta variables se efectúan considerando estimados basados en información histórica de la relación de los gastos variables de venta en relación a las ventas.

Obligaciones por beneficios definidos

La administración estima el pasivo por beneficios definidos de jubilación patronal y desahucio anualmente con la asistencia de actuarios independientes, sin embargo, los actuales escenarios pueden variar debido a incertidumbres de la estimación. El pasivo por estos beneficios está basado en las tasas estándar de inflación, rotación de personal y mortalidad. También toma en cuenta la previsión de los incrementos de salarios futuros. Las tasas de descuento están determinadas en referencia a bonos de alta calidad en la moneda y aproximando los términos en que los beneficios serán pagados. La incertidumbre de la estimación existe en relación a las variables de base, con lo que, pueden existir variaciones significativas en las futuras valuaciones de las obligaciones por beneficios definidos de la Compañía.

Impuesto a la renta diferido - tasa aplicable

El Código de la Producción, en sus aspectos tributarios, vigente desde 2011, establece una reducción progresiva de tasas del 25% actual a 24%, en 2011, 23% en 2012 y 22% en 2013. Se ha estimado la aplicación en el tiempo de las diferencias temporarias deducibles e imponibles, según su naturaleza y plazo, para calcular la tasa aplicable esperada.

Ventas y Costos de ventas

La Compañía en su reconocimiento inicial determina el valor razonable de las ventas y compras con la aplicación de una tasa de descuento basada en la diferencia de los precios de compra y venta en condiciones de contado y los precios en condiciones de crédito.

**2.15 REESTABLECIMIENTO Y PRIMERA ADOPCION**

Estos son los primeros estados financieros de la Compañía preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera NIIF. La fecha de transición a las NIIF es el 31 de diciembre de 2009. Como se menciona más adelante la aplicación de las NIIF sobre saldos previos expresados a la fecha de transición y durante el período comparativo 2010, al 1 de enero de 2011, se genera un decremento neto patrimonial, expresado en la partida de resultados acumulados por la aplicación de NIIF.

Información detallada sobre el cambio neto en el patrimonio, en los estados de ingresos integrales y en la presentación del estado de flujos de efectivo, se puede observar en la nota 3.24

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**2.16 ESTANDARES, MODIFICACIONES E INTERPRETACIONES AUN NO EFECTIVAS**

A la fecha de autorización de estos estados financieros, una serie de nuevas normas, y las enmiendas a las normas e interpretaciones a estándares existentes han sido publicados pero aún no resultan vigentes hasta el 31 de diciembre de 2011, y no han sido adoptados en forma anticipada por la Compañía. Aún cuando, la Administración anticipa que los pronunciamientos relevantes serán adoptados como políticas contables desde el primer período que comience después de la vigencia del pronunciamiento, ninguno de ellos se espera que tenga un efecto significativo sobre los estados financieros de la Compañía.

**Modificaciones a la NIC 12 -Impuestos Diferidos: Recuperación de Activos Subyacentes - (Vigente para ejercicios que comienzan el 1 de enero de 2012)**

Emitida en diciembre de 2010 y traducida al español, la modificación a la NIC 12 analiza la forma en que se recuperará un activo como una propiedad de inversión, sea por la venta o por el valor de uso, y analiza los efectos de tal hecho en la determinación de los impuestos diferidos

**Normas de consolidación (Vigentes para ejercicios que inician el 1 de enero de 2012)**

El paquete de normas es efectivo para el comienzo de los períodos anuales a partir del 1 enero de 2013. La información sobre estas nuevas normas se presenta a continuación:

NIIF 10 Estados Financieros Consolidados, sustituye a la NIC 27 Estados Financieros Consolidados y Separados y a la interpretación SIC 12 Consolidación - Entidades con Propósito Especial. Se revisó la definición de control, junto con la Guía para identificar a una participación en una filial. Sin embargo, los requisitos y la mecánica de la consolidación y la contabilización de los intereses minoritarios y los cambios en el control siguen siendo los mismos.

NIIF 11 sustituye a la NIC 31 Participaciones en negocios conjuntos (NIC 31). Se alinea más de cerca la contabilidad de los inversores con sus derechos y obligaciones relativos al acuerdo conjunto. Además, la opción en NIC 31 de usar la consolidación proporcional ha sido eliminada, pues NIIF 11 requiere el uso del método de puesta en equivalencia, que se utiliza actualmente para las inversiones en asociadas.

NIIF 12 Divulgación de los intereses de otras entidades, integra y es coherente con los requisitos de divulgación para los distintos tipos de inversiones no consolidadas, incluyendo las entidades estructuradas. Introduce nuevos requisitos de divulgación sobre los riesgos a que está expuesta una entidad de su participación con las entidades estructuradas.

Enmiendas consiguientes a la NIC 27 y NIC 28 Inversiones en Empresas Asociadas y negocios conjuntos (NIC 28) NIC 27, ahora sólo se ocupa de los estados financieros individuales. NIC 28 aporta las inversiones en empresas conjuntas en el ámbito de aplicación. Sin embargo, la NIC 28 de la equidad metodología de la contabilidad se mantiene sin cambios.

**Modificaciones NIC 1 Presentación de estados financieros (Ejercicios que comiencen luego de 1 de julio de 2012)**  
Las enmiendas requieren a una entidad agrupar los elementos que se presentan en otro resultado integral, en los casos que de acuerdo con otras NIIF:

- (a) no serán reclasificados posteriormente a la utilidad o pérdida
- (b) serán reclasificados posteriormente a la cuenta de resultados cuando se cumplan determinadas condiciones.

La norma no afecta a la medición o el reconocimiento de tales elementos.

**Enmiendas a la NIC 19 (efectiva para ejercicios iniciados a partir del 1 enero de 2013)**  
Las reformas incluyen una serie de mejoras específicas y los cambios principales se refieren a planes de beneficios definidos:

- a) Eliminar el "método del corredor" y por tanto exigir a las entidades a reconocer todas las ganancias y pérdidas actuariales que surjan en el período que se examina
- b) Racionalizar la presentación de los cambios en los activos y pasivos del plan
- c) Mejorar los requisitos de divulgación, incluyendo información sobre las características de los planes de beneficios definidos y los riesgos que las entidades están expuestas a través de la participación en ellos.

**MIRACOM S.A.**  
**Notas a los estados financieros**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**NIIF 13 Medición del Valor Razonable (Vigente desde enero de 2015)**

NIIF 13 no afecta a los elementos que se requieren para ser justos con valores, pero aclara la definición de valor razonable y se ofrece orientación relacionada y revelaciones mejoradas sobre las mediciones hechas a valor razonable. Es aplicable para los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2013.

**NIIF 9 (Vigente desde enero de 2015)**

El IASB tiene como objetivo sustituir la NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y valoración en su totalidad. NIIF 9 se publica en fases. Hasta la fecha, los capítulos que tratan con el reconocimiento, clasificación, medición y cancelación de los activos y pasivos financieros han sido emitidos. Estos capítulos son efectivos para los períodos anuales que comiencen el 1 de enero de 2015. Los capítulos siguientes que se ocupan de deterioro y la metodología de contabilidad de coberturas todavía se están desarrollando.

La administración no ha evaluado el impacto de este cambio en los estados financieros de la Compañía. Sin embargo, ha decidido esperar para aplicar la NIIF 9 hasta que todos sus capítulos hayan sido publicados.

Adicionalmente el IASB en diciembre de 2010 ha emitido un Documento de Práctica no vinculante denominado Comentarios de la Gerencia, que proporciona un marco amplio, para la presentación de los comentarios de la gerencia relacionados con estados financieros que han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). El Documento puede ser usado para Comentarios de la Gerencia posteriores al 8 de diciembre de 2010.

El Documento de Práctica no es una NIIF. Por consiguiente, las entidades que apliquen las NIIF no están obligadas a cumplir con el Documento de Práctica, a menos que les sea requerido específicamente por sus jurisdicciones. Además, la falta de cumplimiento del Documento de Práctica no impedirá que los estados financieros de una entidad cumplan con las NIIF, si lo hacen en todo lo demás.

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**3. INFORMACION SOBRE LAS PARTIDAS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS**

**3.1 EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO**

Al 31 de diciembre del 2011 a 2009 el efectivo y equivalente de efectivos consiste en saldos de caja general, fondos rotativos y saldos en los bancos

	Nota	2011 US\$	2010 US\$	2009 US\$
<b>Efectivos en caja bancos:</b>				
Caja general y Fondos rotativos		2,200	2,700	2,700
Efectivo en Bancos		30,958	67,219	120,798
<b>Total Efectivo y equivalentes</b>	<b>3.2</b>	<b>33,158</b>	<b>69,919</b>	<b>123,498</b>

**3.2. CATEGORIAS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS**

Los valores en libros presentados en el estado de posición financiera se refieren a las siguientes categorías de activos y pasivos financieros

	Nota	2011 US\$	2010 US\$	2009 US\$
<b>Activos financieros</b>				
Inversiones mantenidas al vencimiento	3.3	110,000	300,000	-
Préstamos y cuentas por cobrar				
Cuentas por cobrar comerciales	3.4	2,188,827	2,443,720	2,017,217
Cuentas por cobrar relacionadas	3.16	-	715	3,160
Efectivo	3.1	33,158	69,919	123,498
Inversiones disponibles para la venta	3.3	15,796		
<b>Total activos financieros</b>		<b>2,347,781</b>	<b>2,814,354</b>	<b>2,143,875</b>
<b>Pasivos financieros</b>				
Préstamo a empresa relacionada corto y largo Plazo	3.16	19,011	216,720	531,588
Acreedores comerciales y varios deudores	3.10	3,066,635	2,726,358	1,786,649
<b>Total pasivos financieros</b>		<b>3,085,646</b>	<b>2,943,078</b>	<b>2,318,237</b>

Refiérase a la nota 2.11 de políticas contables para una descripción de cada categoría de instrumentos financieros. Una descripción de los objetivos de administración de riesgo y políticas para instrumentos financieros , así como su valor razonable, se detalla en la nota 3.17

**3.3. ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES**

Al 31 de diciembre de 2011, Inversiones mantenidas al Vencimiento, corresponden a certificados de depósitos a plazo de acuerdo al siguiente detalle:

	2011 US\$	2010 US\$
Banco Pichincha C.A. (1)		
Certificados de depósito a:		
(41 días y 30 días en 2010) e interés anual del 2.5% y 2.75% respectivamente.	300,000	
Certificado de depósito a 41 días plazo e interés anual del 2.5%	110,000	
Derecho y acciones inmueble (2)	15,796	
<b>Total activos financieros</b>	<b>125,796</b>	<b>300,000</b>

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

(1) Dichos certificados son un fondo para futuros pagos de un aval con vencimiento en enero.

(2) Miracom S.A. es propietaria del 33,33% de derechos y acciones de un inmueble ubicado en la calle Fray Bartolome de las Casas OE9-42 que adquirió mediante auto adjudicación por remate.

### **3.4. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES**

El detalle de las cuentas por cobrar comerciales y otras y su clasificación como instrumentos financieros y activos no financieros se muestra a continuación

	<b>2011</b>	<b>2010</b>	<b>2009</b>
	US\$	US\$	US\$
<b>Cuentas por Cobrar Comerciales</b>			
Clientes Quito	1,091,945	1,302,831	1,189,063
Clientes Guayaquil	837,112	900,952	642,871
Clientes Cuenca	362,791	352,217	202,266
Clientes Loja	37,531	69,332	142,992
Menos provisión por deterioro de cuentas comerciales (2)	(140,552)	(181,612)	(159,974)
<b>Cuentas por cobrar comerciales, netas</b>	<b>2,188,827</b>	<b>2,443,720</b>	<b>2,017,217</b>

#### **(2) Deterioro de cuentas por cobrar**

Las cuentas por cobrar comerciales han sido revisadas por indicadores de deterioro. Algunas cuentas por cobrar se encontraron deterioradas y una provisión por cuentas de difícil cobro fue constituida. Se considera que la provisión constituida al momento es suficiente para cubrir el deterioro de las cuentas por cobrar de la Compañía.

El movimiento de la provisión para cuentas comerciales de cobro dudoso por los años que terminaron el 31 de diciembre del 2011 y 2010 es como sigue:

<b>Detalle</b>	<b>2011</b>	<b>2010</b>
	US\$	US\$
<b>Saldo al inicio del año</b>	<b>181,612</b>	<b>159,974</b>
Provisión del año	21,588	29,639
Utilizaciones y reversos	(62,648)	(8,001)
<b>Saldo al final del año</b>	<b>140,551</b>	<b>181,612</b>

### **3.5 OTRAS CUENTAS POR COBRAR CORRIENTES**

El detalle de las otras cuentas por cobrar y su clasificación como instrumentos financieros y otros activos no financieros se muestra a continuación

	<b>2011</b>	<b>2010</b>	<b>2009</b>
	US\$	US\$	US\$
<b>Otras cuentas por cobrar, activos no financieros</b>			
Préstamos y anticipos al personal	8,171	13,628	13,214
Anticipo a Proveedores	1,116	3,201	200,558
Varios Deudores	8,309	20,176	15,996
Pagos anticipados	18,360	10,792	13,499
Iva crédito Fiscal	165,162	52,512	79,566
Impuestos Renta por recuperar	115,351	142,602	80,192
<b>Total otras cuentas por cobrar, corrientes</b>	<b>316,468</b>	<b>242,910</b>	<b>403,025</b>

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**3.6. INVENTARIOS**

	<b>2011</b> US\$	<b>2010</b> US\$	<b>2009</b> US\$
Electrodomésticos	1,369,930	714,853	574,354
Motocicletas	193,706	225,562	103,675
Equipo de Computo	17,726	13,527	14,735
Otros	8,332	2,529	8,522
Mercadería en tránsito		(230)	76,877
Provisión Desvalorización de Inventarios (1)	(27,223)	(19,731)	(22,852)
<b>Total Inventarios</b>	<b>1,562,470</b>	<b>936,510</b>	<b>755,311</b>

(1) El movimiento de la provisión de desvalorización de inventarios se muestra a continuación:

	<b>2011</b> US\$	<b>2010</b> US\$
Saldo al 1 de enero	19,731	22,852
Más provisiones	13,846	3,683
Menos bajas y utilizaciones	(6,355)	(6,803)
<b>Saldo al 31 de diciembre</b>	<b>27,223</b>	<b>19,731</b>

En 2011, un total de US\$ 5.913.769 (US\$ 7.022.762 en 2010) de inventario fue incluido en el estado de resultados como costo de ventas.

**3.7 MOBILIARIO Y EQUIPOS**

El detalle de propiedad planta y equipo y sus movimientos anuales se aprecia en los siguientes resúmenes:

	<b>2011</b> US\$	<b>2010</b> US\$	<b>2009</b> US\$
<b>Costo</b>			
Equipo de Oficina	6,952	6,994	5,252
Muebles y Enseres	7,185	7,185	7,185
Vehículos	66,053	66,053	59,563
Equipo de Computación	27,772	27,630	20,613
<b>Total Costo</b>	<b>107,962</b>	<b>107,862</b>	<b>92,613</b>
<b>Depreciación Acumulada</b>			
Equipo de Oficina	(5,597)	(3,503)	(1,710)
Muebles y Enseres	(4,504)	(3,523)	(2,547)
Vehículos	(47,109)	(27,086)	(7,063)
Equipo de Computación	(19,317)	(15,567)	(10,417)
<b>Total Depreciación Acumulada</b>	<b>(76,528)</b>	<b>(49,680)</b>	<b>(21,737)</b>
<b>Valor en libros</b>	<b>31,434</b>	<b>58,183</b>	<b>70,876</b>

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

El movimiento del costo y la depreciación acumulada en los años 2011 y 2010 se muestra en el siguiente cuadro:

	<b>Costo 2011</b>	<b>Depreciación Acumulada 2011</b>	<b>Costo 2010</b>	<b>Depreciación Acumulada 2010</b>
	US\$	US\$	US\$	US\$
Saldo al 1 de enero	107,862	(49,680)	92,613	(21,737)
Más Adiciones	3,503.2	(29,451)	15,358	(28,052)
Más/menos Bajas y Ventas netas	(3,403.2)	2,603	(110)	110
<b>Saldo al 31 de Diciembre</b>	<b>107,962</b>	<b>(76,528)</b>	<b>107,862</b>	<b>(49,680)</b>

Como se menciona en la Nota 2.8 Los Muebles y Equipos de la Compañía a la fecha de transición fueron determinados y calculados reestimando la vida útil a la fecha de compra.

### 3.8 ARRENDAMIENTOS

#### Arrendamiento operativo

##### Oficinas y Bodegas Quito

Oficinas y bodegas ubicadas en la Avenida El inca 1890 e Isla Seymour. Se renueva contrato con la arrendadora Sra. Cármel Mariana Dueñas Santos con fecha 30 de mayo del año 2010 con un plazo de dos años de vigencia; y un canon mensual por arrendamiento de US\$ 3.040 (US\$ 2.950 antes de renovación) . Se mantiene entregada una garantía por US\$ 3.000

##### Oficinas y Bodegas Cuenca

No existe contrato pues las oficinas funcionan dentro de Mirasol, cuya dirección es Colegio Mayor Gran Colombia 22-287 y Unidad nacional.

##### Oficinas y Bodegas Guayaquil

Las oficinas han sido habilitadas de la misma bodega, la dirección es Modesto Duque 24-N-O Km. 11 ½ Vía a Daule, Parque Industrial California. El contrato con el arrendador SEPIACORP S.A. tiene fecha 01 de junio del año 2007 y una vigencia de dos años, pero en caso de no comunicar el arrendador o arrendatario el deseo de terminar este contrato el mismo se entiende renovado por un año más y así sucesivamente. Se realizó un nuevo contrato con el arrendador SEPIACORP S.A. con fecha última 03 de enero del 2012 y con una vigencia de dos años; y un canon mensual por arrendamiento de US\$ 2.597,50. Se mantiene entregada una garantía de US\$ 3.441,25

##### Oficinas y Bodegas Loja

No existe contrato pues las oficinas funcionan dentro de Mirasol, cuya dirección es Calle Isidro Ayora 11-87 y Juan José Flores

El gasto reconocido por arriendo en 2011 y 2010 así como los pagos futuros de arrendamiento a partir del 1 de enero de 2012 y 2011 se detallan a continuación:

<b>Contratos 2010</b>	<b>Gasto 31/12/2010</b>	<b>Pagos Futuros</b>	<b>Vencimiento</b>
	US\$	US\$	
Oficinas y Bodegas Quito	36,030	54,880	may-12
Oficinas y Bodegas Guayaquil	31,170	31,170	dic-11

<b>Contratos 2011</b>	<b>Gasto 31/12/2011</b>	<b>Pagos Futuros</b>	<b>Vencimiento</b>
	US\$	US\$	
Oficinas y Bodegas Quito	38,680	16,200	may-12
Oficinas y Bodegas Guayaquil	31,170	59,408	dic-13

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**3.9 ACTIVOS INTANGIBLES**

El detalle comprende los siguientes intangibles netos de su amortización:

	<b>2011</b> US\$	<b>2010</b> US\$	<b>2009</b> US\$
Licencias de software	80,173	80,036	80,036
Menos Amortización acumulada	(78,606)	(76,872)	(70,847)
<b>Saldo al 31 de diciembre</b>	<b>1,566</b>	<b>3,165</b>	<b>9,189</b>

El movimiento del costo y la amortización acumulada en los años 2011 y 2010 se muestra en el siguiente cuadro:

	<b>Costo</b> <b>2011</b> US\$	<b>Amortización</b> <b>Acumulada</b> 2011 US\$	<b>Costo</b> <b>2010</b> US\$	<b>Amortización</b> <b>Acumulada</b> 2010 US\$
Saldo al 1 de enero	80,036	(76,872)	80,036	(70,847)
Más Adiciones	136.4	(1,735)		(6,024)
<b>Saldo al 31 de Diciembre</b>	<b>80,173</b>	<b>(78,606)</b>	<b>80,036</b>	<b>(76,872)</b>

**3.10 CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR**

El detalle se muestra a continuación

	<b>2011</b> US\$	<b>2010</b> US\$	<b>2009</b> US\$
Proveedores nacionales (1)	2,136,234	1,968,252	1,383,094
Proveedores del exterior (2)	873,892	746,527	352,271
Acreedores varios	56,509	11,578	51,284
<b>Total acreedores comerciales y otras cuentas por pagar</b>	<b>3,066,635</b>	<b>2,726,358</b>	<b>1,786,649</b>

(1) Al 31 de diciembre de 2011 incluye saldos adeudados a Compañía General de Comercio y Mandato S.A por US\$ 1.406.197, Audioelec S.A. por US\$ 342.291, Haceb del Ecuador S.A. por US\$ 142.681 y otros.

Para el año 2010 incluye valores adeudados a Electrolux S.A. por US\$ 763.549, Compañía General de Comercio y Mandato S.A. por US\$ 991.156, IVThunder Motors Cia. Ltda. por US\$ 193.364, y otros.

Para el año 2009 incluye saldos adeudados a Compañía General de Comercio y Mandato S.A. por US\$ 688.703, Electrolux C.A. por US\$ 454.163, IV Thunder por US\$ 117.677 y otros

(2) Al 31 de diciembre de 2011 corresponde al proveedor Electrolux Home Products Inc. US\$ 873.892.10.

Para el año 2010 incluye saldos adeudados a Frigidaire Internacional Company por US\$ 144.159 y Electrolux Home Products Inc. por US\$ 602.368.

Para el año 2009 incluye saldos adeudados a Electrolux Home Products INC por US\$ 234.798 y Frigidaire International Company por US\$ 117.473.

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**3.11 PASIVOS ACUMULADOS**

El detalle se muestra a continuación

	<b>2011</b>	<b>2010</b>	<b>2009</b>
	US\$	US\$	US\$
IESS por Pagar	15,234	13,743	12,603
Impuestos por Pagar	137,378	133,051	91,521
Vacaciones	29,707	34,422	29,591
Otros	46,175	36	1,637
<b>Total pasivos acumulados y otros pasivos corrientes</b>	<b>228,494</b>	<b>181,252</b>	<b>135,352</b>

**3.12 REMUNERACIONES Y BENEFICIOS DE EMPLEADOS CORTO Y LARGO PLAZO**

**Pasivo por remuneraciones y beneficios corto y largo plazo**

El total de pasivos por concepto de remuneraciones, beneficios a corto plazo y largo plazo se muestra en el siguiente detalle:

	<b>2011</b>	<b>2010</b>	<b>2009</b>
	US\$	US\$	US\$
<b>Beneficios de empleados corto plazo</b>			
Beneficios Sociales acumulados previstos por Ley	9,887	9,290	9,253
Participación a los trabajadores en las utilidades	3,228		
<b>Subtotal beneficios corto plazo</b>	<b>9,887</b>	<b>12,518</b>	<b>9,253</b>
Jubilación patronal	99,341	111,191	96,830
Bonificación Desahucio	25,176	32,712	29,418
<b>Beneficios empleados largo plazo</b>	<b>124,517</b>	<b>143,903</b>	<b>126,248</b>
<b>Total corto y largo plazo</b>	<b>134,405</b>	<b>156,421</b>	<b>135,501</b>

**Gasto reconocido por remuneraciones y beneficios a empleados**

	<b>2011</b>	<b>2010</b>
	US\$	US\$
Sueldos y Salarios	264,387	264,104
Comisiones	193,533	191,817
Beneficios de Ley	149,527	157,379
Seguros y Otros	64,742	69,722
<b>Subtotal corto Plazo</b>	<b>672,189</b>	<b>683,022</b>
Jubilación Patronal y Desahucio (1)	-5,775	9,719
<b>Saldo al final del año</b>	<b>666,414</b>	<b>692,741</b>

(1) El gastos de jubilación patronal y desahucio para el año 2011 se presenta en negativo puesto que al 2010 existían varias personas con más de 10 años de trabajo las mismas que para el 2011 o se jubilaron (caso de Manuel Mogrovejo siendo su pago inferior a la provisión actuarial) o renunciaron voluntariamente (caso de Maritza Togra y Santiago Liut) y se reversó la provisión de los mismos.

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**Beneficios empleados a largo plazo**

Por obligación de la Ley, la Compañía debe proveer una Jubilación Patronal a los empleados que trabajen en forma ininterrumpida por más de 20 años de trabajo en la empresa, por un monto mínimo mensual de US\$ 20 mensuales si el jubilado es a su vez jubilado de la seguridad social o de US\$ 30 si solo es jubilado por la Compañía, con un máximo de un salario básico unificado. A esas remuneraciones proyectadas se añaden un décimo tercer sueldo y un décimo cuarto sueldo.

Adicionalmente la Ley establece que los trabajadores que se retiren voluntariamente con desahucio previo ante la Autoridad que regula las relaciones laborales, o que sean despedidos o desahuciados por el patrono, deben recibir una contribución del 25% del último sueldo por cada año de servicio.

Debido que ambos beneficios están definidos y la compañía debe cubrirlos asumiendo los riesgos de su falta de cobertura se trata de beneficios por Obligaciones definidas

La Compañía no mantiene fondos separados para cubrir estos beneficios. Al 31 de diciembre del 2011 la Compañía tiene empleados activos con derechos adquiridos de jubilación patronal.

El movimiento de la reserva para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones laborales, por los años que terminaron el 31 de diciembre del 2011, 2010 y 2009 es como sigue:

	<b>Jubilación patronal</b>	<b>Indemniza- ciones Laborales</b>	<b>Total</b>
	USS	USS	USS
<b>Beneficios por obligaciones definidas al 31 de diciembre de 2009</b>			
	<b>96,830</b>	<b>29,418</b>	<b>126,248</b>
Costo de servicios actuales	7,176	3,456	10,632
Pérdidas y Ganancias actuariales	22,038	9,451	31,489
Costo de interés	6,294	1,913	8,206
Otros movimientos	(21,147)	(11,526)	(32,673)
<b>Beneficios por obligaciones definidas al 31 de diciembre de 2010</b>			
	<b>111,191</b>	<b>32,712</b>	<b>143,902</b>
Costo de servicios actuales	9,728	3,739	13,467
Pérdidas y Ganancias actuariales	(27,563)	9,074	(18,489)
Costo de interés	7,227	2,125	9,353
Beneficios pagados		(7,655)	(7,655)
Otros movimientos	(1,242)	(14,820)	(16,062)
<b>Beneficios por obligaciones definidas al 31 de diciembre de 2011</b>			
	<b>99,341</b>	<b>25,175</b>	<b>124,516</b>

No existen utilidades o pérdidas actuariales no reconocidas, las cuales se registran como costo de servicios actuales en los resultados de cada año. Los costos de interés se incluyen en costos financieros (nota 3.23)

Los supuestos utilizados para los cálculos de jubilación patronal y desahucio son los siguientes:

	<b>2011</b>	<b>2010</b>	<b>2009</b>
Tasa de descuento	7.0%	6.5%	6.5%
Tasa de crecimiento de los salarios	3.0%	2.4%	2.4%
Tasa de incremento de pensiones	2.5%	2.0%	2.0%
Tasa de rotación de personal promedio	8.9%	4.9%	4.9%
Tiempo de trabajo hasta la jubilación	25 años	25 años	25 años
Vida laboral promedio remanente	7,4 años	7,4 años	7,4 años
Expectativa de vida		Tabla de mortalidad IESS 2002	
Edad de jubilación		Sin límite	

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

Estas suposiciones han sido desarrolladas por la Administración con la asesoría del experto actuarial contratado y se consideran el mejor estimado gerencial. Sin embargo los cambios en estas tasas y supuestos pueden tener un importante efecto en los montos reportados.

### **3.13 COMPROMISOS Y CONTINGENCIAS**

A continuación se presenta un detalle de garantías, avales, cartas de crédito y otras fianzas constituidas por la Compañía con corte al

<b>Detalle e Institucion</b>	<b>Operación</b>	<b>Inicia</b>	<b>Vence</b>	<b>Saldo al 2011</b>
Banco del Austro Avales Comunes	K320238	(1)	13/07/2011	09/01/2012
Banco del Pichincha Avales Comunes	K320260	(1)	22/08/2011	18/02/2012
Banco del Pichincha Avales Comunes	K320263	(1)	23/09/2011	21/03/2012
Banco del Pichincha Avales Comunes	K320265	(1)	13/10/2011	10/04/2012
Banco del Austro Avales Comunes	S/N	(2)	23/11/2011	21/05/2012
Banco del Austro Avales Comunes	S/N	(1)	13/12/2011	10/06/2012

(1) Avales que garantizan la compra de inventarios de motos realizadas a Compañía General de Comercio y Mandato S.A. Comandato. Ver nota 10, numeral 1.

(2) Aval que garantizan el pago por el ensamblaje de televisores con la compañía Audiovisión Electrónica Audioelec S.A.

<b>Detalle e Institucion</b>	<b>Operación</b>	<b>Inicia</b>	<b>Vence</b>	<b>Saldo al 2010</b>
Banco del Pichincha Avales Comunes	632410	(1)	21/07/2010	17/01/2011
Banco del Austro Avales Comunes	S/N	(1)	17/09/2010	16/03/2011
Banco del Austro Avales Comunes	S/N	(1)	18/11/2010	17/05/2011

(1) Avales que garantizan la compra de inventarios de motos realizadas a Compañía General de Comercio y Mandato S.A. Comandato.

#### **Juicios más importantes**

N. Causa: 09328-2010-1085 en contra de **Alava Loor Marlon y Avellán Vera Julia Paola**, proceso que se encuentra en el Juzgado vigésimo octavo de lo civil. La demanda es por US\$ 30.000. El valor de la deuda con Miracom S.A. registrado al 31 de diciembre 2011 es por US\$ 5.428,86. El juicio en la actualidad se encuentra en proceso.

N. Causas 2009-0751 / 2010-0866 en contra de **Luna Morales Alfonso Clemente**, proceso se encuentra en el Juzgado vigésimo primero de lo Civil. El valor de la demanda es por US\$ 6.302,59. El segundo juicio se encuentra en el Juzgado noveno de lo cíbil. El valor de la demanda es por US\$ 6.302,50. El valor de la deuda con Miracom S.A. registrado al 31 de diciembre 2011 es por US\$ 12.605. Con fecha 01 de Junio de 2010 se dicta sentencia a favor de Miracom S.A; sin embargo hasta la fecha la misma no ha sido ejecutada.

N. Causa 09307-2009-0504 en contra de **Navarrete Lozano María Elena**, proceso que se encuentra en el Juzgado séptimo de lo civil. La demanda es por US\$ 15.000. El valor de la deuda con Miracom S.A. registrado al 31 de diciembre 2011 es por US\$ 8.522,70. Con fecha 13 de agosto 2009 se ordena enajenar el 50% de un solar ubicado en la parroquia Tarqui ciudad de Guayaquil. Durante el ejercicio económico 2012 el juicio continua en proceso.

N. Causa 2008-0564 en contra de **Vera Sisalema Luis Antonio**, proceso que se encuentra en el Juzgado octavo de lo civil . La demanda es por US\$ 20.000. El valor de la deuda con Miracom S.A. registrado al 31 de diciembre 2011 es por US\$ 9.936,11. Con fecha 24 de marzo del 2009 se dicta sentencia en la cual debe pagar US\$ 20.000 constantes en la letra de cambio más los intereses legales respectivos. Con fecha 27 de julio del 2010 se autoriza remate de inmueble y se adjudica el 12 de octubre del 2011. Durante el ejercicio económico 2012 el juicio se mantiene en proceso.

N. Causa 2010-0122 en contra de **Rosado Mieles Emilia Eugenia y Medina Rosado Eugenia Maritza**, proceso que se encuentra en el Juzgado décimo segundo de lo civil. La demanda es por US\$ 25.000. El valor de la deuda con Miracom S.A. registrado al 31 de diciembre 2011 es por US\$ 6.082,69. Durante el ejercicio económico 2012 el juicio continua en proceso.

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

N. Causa 2010-1113 en contra de **Moreira Solorzano Eliza Katherine**, proceso que se encuentra en el Juzgado cuarto de lo civil,. La demanda es por US\$ 15.000. El valor de la deuda con Miracom S.A. al 31 de diciembre 2011 es por US\$ 4.540,32. Con fecha 26 de septiembre del 2011 se dicta sentencia a favor de Miracom S.A. sin embargo hasta la fecha la sentencia no ha sido ejecutoriada.

N. Causa 2011-0687 en contra de **Loor Caicedo Junio Jofre**, proceso que se encuentra en el Juzgado quinto de civil. El valor de la deuda con Miracom S.A. al 31 de diciembre 2011 es por US\$ 4.194,95. Dicho juicio a la fecha aun se encuentra en proceso.

N. Causa 2011-0699 en contra de **Alvarado Rosales Sonia Susana**, proceso que se encuentra en el Juzgado sexto de civil. El valor de la deuda con Miracom S.A. al 31 de diciembre 2011 es por US\$ 3.369,20. Dicho juicio a la fecha aun se encuentra en proceso.

N. Causa 2010-0125 en contra de **Alava Navia Ramón Rubén**, proceso que se encuentra en el Juzgado séptimo de civil. La demanda es por el valor de US\$ 20.000. El valor de la deuda con Miracom S.A. al 31 de diciembre 2011 es por US\$ 5.428,86. Con fecha 14 de septiembre del 2011 se dicta sentencia a favor de Miracom S.A., dicha sentencia no ha sido ejecutoriada.

N. Causa 2007-0864 en contra de **López Pacheco Nancy del Carmen**, proceso que se encuentra en el Juzgado noveno de civil. El valor de la deuda con Miracom S.A. al 31 de diciembre 2011 es por US\$ 4.651,33. Actualmente este juicio se encuentra aun en proceso.

N. Causa 2009-1338 en contra de **Granda Granda Betty del Carmen**, proceso que se encuentra en el Juzgado vigésimo quinto de civil. La demanda es por el valor de US\$ 10.879,82. El valor de la deuda con Miracom S.A. al 31 de diciembre 2011 es por US\$ 6.773,35. Actualmente este juicio se encuentra aun en proceso.

N. Causa 223.2012 en contra de **Daysi Carolina Vivar Robles**, proceso que se encuentra en el Juzgado séptimo de lo civil de Cuenca. La demanda es por el valor de US\$ 30.000. El valor de la deuda con Miracom S.A. al 31 de diciembre 2011 es por US\$ 18.156,69. Se a dictado sentencia favorable la cual no ha sido aun ejecutoriada.

### **3.14 IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO**

#### **Situación Tributaria**

Hasta el año 2010 la compañía aplicó la tarifa del 25% de las utilidades gravables obtenidas de acuerdo a la Ley, en el año 2011 la tarifa varió al 24% de acuerdo al Código de la Producción.

Se encuentran pendientes de revisión por las autoridades tributarias los ejercicios 2008 al 2011.

#### **Cambios en el Régimen legal tributario**

El 23 de diciembre de 2009, se publicó la Ley Reformatoria a la Ley de Régimen Tributario Interno y a la Ley Reformatoria para la Equidad Tributaria. Esta reforma legal incluye cambios al Código Tributario, a la Ley de Régimen Tributario Interno y a la Ley Reformatoria para la Equidad Tributaria del Ecuador. Sus impactos más importantes se refieren a la gravación de los dividendos, el anticipo mínimo, la reinversión de utilidades, precios de transferencia y partes relacionadas, impuesto al valor agregado en importación de servicios y derechos, entre otras normas.

Con fecha 29 de diciembre de 2010, mediante registro oficial No. 351, se publicó el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones. Esta Ley incluye cambios importantes en el orden económico, aduanero, laboral y tributario. En el Código se definen incentivos fiscales para las inversiones de carácter productivo bajo ciertos condicionamientos. Adicionalmente se establece una reducción general progresiva de la tasa de impuesto a la renta en 3 puntos porcentuales, de modo que la tasa será el 24% en el 2011, 23% en el 2012 y 22% en el 2013.

En noviembre 25 de 2011, se promulga la Ley de Fomento Ambiental y Optimización de recursos del Estado. En este cuerpo legal se incorporó el impuesto ambiental a la contaminación vehicular, sin embargo, no están sujetos al pago de este impuesto los vehículos de hasta 1.500 cc, y se encuentran exonerados los de transporte urbano (buses y taxis), vehículos de discapacitados, entre otros. Además, los automotores de más de 2.500 cc y más de 5 años de antigüedad recibirán descuentos en el pago por los próximos 5 años. También se modificó el Impuesto al Valor Agregado (IVA) e Impuesto a los Consumos Especiales (ICE) de los vehículos híbridos.

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

En cuanto al Impuesto a los consumos especiales, cambió la fórmula de cálculo de este impuesto a los cigarrillos y bebidas alcohólicas, para que se pague por unidad. Con la finalidad de disminuir la contaminación ambiental y estimular el proceso de reciclaje se establece el impuesto ambiental a las botellas plásticas no retornables que graba el embotellamiento de bebidas alcohólicas, no alcohólicas, gaseosas, no gaseosas y agua en botellas plásticas no retornables, así como su importación. En el impuesto a los predios rurales, se incrementa la base no gravada de 70 hectáreas a aquellas tierras rurales con condiciones similares a la Amazonía siempre y cuando exista un informe favorable de Órganos Reguladores.

Se incrementa el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) del 2% al 5%. Sin embargo, la ley de Fomento Ambiental también incluye exenciones y compensaciones para la importación de materias primas, así como los pagos originados en la distribución de dividendos. Adicionalmente, se amplía el plazo para la utilización del crédito tributario aplicable para el Impuesto a la Renta generados en pagos de ISD por un periodo de hasta 5 años.

El 30 de Diciembre del 2011 se publicó el Cuarto Suplemento del Registro Oficial 608, en el cual se expidió el Reglamento para la aplicación de la Ley de Fomento Ambiental y Optimización de los ingresos del Estado, el mismo que incorpora principalmente las reformas al Reglamento a la Ley de Régimen Tributario Interno, al Reglamento para la aplicación del impuesto a las tierras rurales y al impuesto a la salida de divisas.

**Gasto impuesto a la renta**

El gasto por concepto de impuesto a la renta en los años terminados el 31 de diciembre del 2011 y 2010 se presenta a continuación:

	<b>2011</b>	<b>2010</b>
	US\$	US\$
<b>Gasto (ingreso) impuesto a la renta</b>		
Impuesto a la renta corriente	57,829	45,056
Impuesto a la renta diferido	22,252	2,702
<b>Total gasto impuesto a la renta</b>	<b>80,081</b>	<b>47,758</b>

**Impuesto a la renta corriente**

Según normas tributarias vigentes la base imponible de impuesto a la renta, se determina, aún en el año 2011 de full adopción de NIIF, en base al resultado contable bajo las normas ecuatorianas de contabilidad, corregidas por las partidas conciliatorias correspondientes.

La Compañía ha registrado la provisión para el pago 15% para los trabajadores por el periodo terminado al 31 de diciembre del 2010 e impuesto a la renta anual por el periodo terminado al 31 de diciembre del 2011 y 2010 de la siguiente forma:

	<b>2011</b>	<b>2010</b>
	US\$	US\$
Resultado del Ejercicio	(64,298)	27,154
Menos: 15% de participación de los trabajadores en las utilidades	(3,228)	
Más/menos ajustes en los resultados para pasar de la utilidad contable bajo normas ecuatorianas de contabilidad a la utilidad contable bajo normas internacionales de información financiera	5,634	
Más/(menos) Partidas conciliatorias para llegar a la base imponible	175,964	55,500
<b>Base imponible para el cálculo del impuesto a la renta</b>	<b>111,666</b>	<b>85,060</b>
Con la tasa del 25% para 2010 y 24% para 2011	111,666	85,060
<b>Impuesto a la Renta calculado sobre la base imponible</b>	<b>26,800</b>	<b>21,265</b>
<b>Anticipo mínimo determinado</b>	<b>57,829</b>	<b>45,056</b>
<b>Gasto impuesto causado del ejercicio</b>	<b>57,829</b>	<b>45,056</b>
<b>Tarifa de impuesto a la renta sobre la base imponible</b>	<b>51.79%</b>	<b>52.97%</b>

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

Los saldos y movimientos de las cuentas por cobrar y pagar de impuesto a la renta corriente se muestran a continuación:

	<b>Cuentas por Cobrar</b>	<b>Cuentas por pagar</b>
	US\$	US\$
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2009</b>	<b>80,192</b>	<b>2,777</b>
Más		
Impuestos retenidos por terceros	65,188	
Impuesto a la renta causado del año		45,056
Menos		
Compensación del impuesto del año corriente	(2,777)	(2,777)
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2010</b>	<b>142,602</b>	<b>45,056</b>
Más		
Impuestos retenidos por terceros	53,337	
Impuesto a la renta causado del año		57,829
Menos		
Impuestos recuperados años anteriores	(31,524)	
Valor Actual Neto Pago en exceso Impuesto a la renta años anteriores		(4,008)
Compensación del impuesto del año corriente	(45,056)	(45,056)
<b>Saldo al 31 de diciembre de 2011</b>	<b>115,351</b>	<b>57,829</b>

De acuerdo con las disposiciones tributarias vigentes el exceso de retenciones sobre el anticipo mínimo puede ser recuperado previa la presentación del respectivo reclamo o puede ser compensado previa notificación al Servicio de rentas Internas. Una vez cada trienio en circunstancias especiales el Director General del SRI puede autorizar la devolución total o parcial del anticipo mínimo no compensado.

El gasto de impuesto a la renta corriente que resultaría de aplicar la tasa impositiva del 25% para el año 2010 y del 24% para el año 2011 a la utilidad contable antes de impuesto a la renta es como sigue:

	<b>2011</b>	<b>2010</b>
	US\$	US\$
Utilidad/(Pérdida) contable antes de impuesto a la renta	(64,298)	23,926
<b>Gasto de impuesto a la renta a la tarifa corporativa del 25% Y 24%</b>	<b>5,981</b>	
Más/menos Aumento o Disminución resultante de:		
Efecto de partidas conciliatorias entre utilidad contable bajo NEC y base imponible de impuestos	1,409	
Neto de gastos e ingresos por aplicación de NIIF's no reconocidos en la normativa ecuatoriana	42,231	13,875
<b>Gasto de impuesto a la renta corriente</b>	<b>42,231</b>	<b>21,265</b>

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**Impuesto a la renta diferido**

El análisis de la formación de activos tributarios diferidos y pasivos tributarios diferidos se presenta a continuación:

	<b>2011</b>	<b>2010</b>	<b>2009</b>
	US\$	US\$	US\$
<b>Activos tributarios diferidos</b>			
Cuentas por cobrar netas al valor actual neto	-	28,174	26,346
Inventarios reconocidos al valor neto realizable	1,723	4,736	5,713
Provisión beneficios laborales largo plazo	2,584	9,630	7,491
Valuación de intangibles reconocidos	364	-	-
Valuación al costo atribuido de propiedades y equipos	2,388	-	-
<b>Subtotal Activos tributarios diferidos</b>	<b>7,059</b>	<b>42,539</b>	<b>39,550</b>
<b>Pasivos tributarios diferidos</b>			
Cuentas por cobrar netas al valor actual neto	(1,773)	-	-
Proveedores al valor actual neto	(88)	(12,544)	(4,650)
Valuación de intangibles reconocidos	-	(326)	(711)
Valuación al costo atribuido de propiedades y equipos	-	(2,219)	(4,036)
<b>Subtotal Pasivos tributarios diferidos</b>	<b>(1,861)</b>	<b>(15,089)</b>	<b>(9,398)</b>
<b>Impuesto a la renta diferido neto</b>	<b>5,199</b>	<b>27,451</b>	<b>30,153</b>

**Impuesto a la renta diferido neto**

El impacto de impuestos diferidos en utilidades retenidas a la fecha de transición ( 31 de diciembre de 2009) y el monto de cargo o ingreso en los resultados de los ejercicios 2011 y 2010 se muestra a continuación

	2011	2010	Ajuste inicial fecha transición 2009
	US\$	US\$	US\$
<b>Activos tributarios diferidos</b>			
Cuentas por cobrar netas al valor actual neto	(28,174)	1,827	26,346
Inventarios reconocidos al valor neto realizable	(3,013)	(977)	5,713
Provisión beneficios laborales largo plazo	(7,046)	2,139	7,491
Valuación de intangibles reconocidos	364	-	-
Valuación al costo atribuido de propiedades y equipos	2,388	-	-
<b>Subtotal Activos tributarios diferidos</b>	<b>(35,480)</b>	<b>2,989</b>	<b>39,550</b>
<b>Pasivos tributarios diferidos</b>			
Cuentas por cobrar netas al valor actual neto	(1,773)	-	-
Proveedores al valor actual neto	12,456	(7,894)	(4,650)
Valuación de intangibles reconocidos	326	385	(711)
Valuación al costo atribuido de propiedades y equipos	2,219	1,817	(4,036)
<b>Subtotal Pasivos tributarios diferidos</b>	<b>13,228</b>	<b>(5,691)</b>	<b>(9,398)</b>
<b>Reconocimiento inicial impuesto diferido como disminución del patrimonio a la fecha de transición 31 de diciembre de 2009</b>			<b>30,153</b>
<b>Gasto/(Ingreso) anual por impuesto diferido</b>	<b>(22,252)</b>	<b>(2,702)</b>	

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

El impacto de la reducción de la tasa impositiva con las reformas establecidas por el Código de la Producción se muestra en el siguiente detalle:

	Con tasa del 24%	Con reducción de tasa	Diferencia por reducción de tasa
	US\$	US\$	US\$
Activos tributarios diferidos al 31 de diciembre de 2011	6,639	7,059	421
Pasivos tributarios diferidos al 31 de diciembre de 2011	(1,942)	(1,861)	81
<b>Impuestos diferidos netos</b>	<b>4,697</b>	<b>5,199</b>	<b>501</b>

	Con tasa del 25%	Con reducción de tasa	Diferencia por reducción de tasa
	US\$	US\$	US\$
Activos tributarios diferidos al 31 de diciembre de 2010	44,876	42,539	(2,337)
Pasivos tributarios diferidos al 31 de diciembre de 2010	(15,871)	(15,089)	782
<b>Impuestos diferidos netos</b>	<b>29,005</b>	<b>27,451</b>	<b>(1,555)</b>

No existen otros cargos de impuesto diferido a otro resultado integral o al patrimonio en cada uno de los años reportados.

No existen pérdidas tributarias de años anteriores susceptibles de amortización

### 3.15 SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

	2011 US\$	2010 US\$	2009 US\$
<b>Cuentas por cobrar comerciales</b>			
Cuentas por cobrar comerciales	-	715	3,160
<b>Total Cuentas por cobrar</b>	<b>-</b>	<b>715</b>	<b>3,160</b>
<b>Cuentas por pagar con relacionadas corto plazo</b>			
Porción corriente Obligación Financiera (1)	19,011	85,109	85,477
Préstamo para importación de autos híbridos (2)			267,500
<b>Cuentas por pagar con relacionadas largo plazo</b>			
Mirasol S.A. (matriz) Obligación Financiera (1)	-	131,612	178,611
<b>Total Cuentas por pagar con Relacionadas</b>	<b>19,011</b>	<b>216,720</b>	<b>531,588</b>

(1) En el año 2010 la cuenta Deuda a Largo Plazo con Accionistas corresponde a una obligación mantenida con Mirasol C.A. por US\$ 131.612 al 6% con cancelaciones mensuales de capital más interés. Para el año 2011 esta deuda a largo plazo, por desición de la junta general de accionistas de Mirasol C.A., se decide sea trasladada a la cuenta Aportes para Futuras Capitalizaciones.

(2) Préstamo recibido de Mirasol S.A. para la importación de autos híbridos por US\$ 267.500 al 31 de diciembre de 2010 cancelados a corto plazo.

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

	<b>2011</b> US\$	<b>2010</b> US\$	<b>2009</b> US\$
Ventas de bienes y servicios (1)	27,596	77,603	3,352
Compras de bienes y servicios	98	14,821	448
Intereses cancelados por financiamiento (2)	9,426	11,887	18,218

(1) Incluye ventas de Electrodomésticos a Mirasol S.A; E-Maulme y Proauto. En 2010 además de electrodomésticos se vendió a Mirasol en el mes de agosto dos vehículos Híbridos por US\$ 64.733

(2) Intereses generados por préstamo a largo plazo de Mirasol.

La Administración considera que estas transacciones fueron generadas bajo los mismos términos y condiciones que las que se hubiese realizado con terceros no relacionados.

**Transacciones con Personal Gerencial y Directivo**

Las transacciones con la Gerencia principal incluyen Directores y empleados de nivel gerencial. La remuneración de este personal se observa a continuación:

	<b>2011</b> US\$	<b>2010</b> US\$
<b>Beneficios de empleados</b>		
Sueldo y Beneficios de Empleados	168,193	176,818
Beneficios largo plazo	1,151	20,584
<b>Total remuneración Gerencia principal</b>	<b>169,344</b>	<b>197,402</b>

### 3.16 RIESGOS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

**Objetivos y políticas de administración de riesgos**

El Grupo está expuesto a diversos riesgos en relación a los instrumentos financieros. Los activos financieros del Grupo y pasivos por cada categoría se resumen en la nota 3. La administración de riesgos de la Compañía está basada en las decisiones del Directorio y Junta de Accionistas y se enfoca en asegurar activamente que se minimicen los riesgos en los flujos de caja a corto y mediano plazo. Si bien la Compañía, no actúa activamente en los mercados de instrumentos especulativos, su negocio tiene un fuerte componente financiero que tiene como factor crítico el necesario manejo del capital de trabajo y con él los plazos de cobro a clientes y pago a proveedores; así el enfoque y objetivo de la política tiene que ver con el control de la cartera de clientes de corto y mediano plazo.

Adicionalmente, la empresa eventualmente coloca excedentes de liquidez en el corto plazo en el mercado financiero, y al respecto el objetivo es minimizar el riesgo sobre los mismos escogiendo instituciones prestigiosas del mercado. Desde sus inicios la Compañía posee un pasivo financiero con su matriz Mirasol S.A., derivada de la escisión de sus activos y pasivos que dieron origen a la Compañía.

Los principales tipos de riesgos son los riesgos de crédito, riesgo de liquidez y riesgo de mercado.

**Riesgo de Crédito**

El riesgo crediticio es el riesgo de que la contraparte no cumpla con la obligación.

La Compañía está expuesta a este riesgo para los diversos instrumentos financieros, por ejemplo, mediante la concesión de préstamos. Sin embargo el mayor expuesto al que se somete la Compañía y en la que pudiera existir concentraciones de riesgo de crédito está principalmente representado por las cuentas por cobrar a los clientes.

El valor en libros de los activos financieros que se muestra en la nota 3.2, es el máximo nivel de exposición al riesgo de crédito al 31 de diciembre de cada año.

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

El riesgo de crédito de efectivo y equivalentes de efectivo se considera insignificante. En relación a los certificados de inversión al 31 de diciembre de cada año, se consideran por ahora poco importantes, dado el prestigio de los bancos locales de que se tratan, y debido a que no se incluye en la evaluación al riesgo soberano o riesgo país.

El Grupo gestiona los impagos de los clientes y otras contrapartes, identificadas de forma individual o por grupo, e incorpora esta información en sus controles de riesgo de crédito.

La Compañía realiza evaluaciones continuas del crédito de sus clientes y ha adoptado una política de crédito que define las condiciones de crédito y que se basa en el análisis de los clientes y en niveles de aprobación. Cuando está disponible a un costo razonable, se usan las calificaciones externas de crédito y/o informes sobre clientes. La política del Grupo consiste en tratar sólo con contrapartes solventes. Al 31 de diciembre de 2011 y al 31 de diciembre de 2010, ningún cliente representó más del 10% del total de préstamos y cuentas por cobrar. Las ventas al contado representan un porcentaje poco importante.

Con respecto a las ventas y otros créditos, el Grupo no está expuesto a una exposición de crédito significativo a una única contraparte. Sin embargo se orienta a un segmento de clientes similar, quienes están en el negocio de la distribución al detal y que comparten similares riesgos en su gestión. En relación a la diversificación geográfica, los clientes se encuentran en diversas áreas, tal y como se muestra a continuación; expresados al valor no descontado:

	<b>2011</b>	<b>2010</b>	<b>2009</b>
	US\$	US\$	US\$
<b>Quito</b>	1,111,263	1,327,736	1,211,777
<b>Guayaquil</b>	851,867	918,882	652,225
<b>Cuenca</b>	370,777	359,104	205,908
<b>Loja</b>	37,531	69,376	145,161
<b>Total</b>	<b>2,371,438</b>	<b>2,675,098</b>	<b>2,215,071</b>

Algunas de las cuentas por cobrar comerciales se encuentran en mora. La información sobre los activos financieros nominales en mora pero no deteriorados (sin provisión de incobrables) son los siguientes:

	<b>2011</b>	<b>2010</b>	<b>2009</b>
	US\$	US\$	US\$
Mora no mayor de 3 meses	326,188	325,151	229,174
Entre 3 y 6 meses	23,185	21,373	38,182
Entre 6 meses y un año	39,753	12,576	60,383
Más de un año	189,381	241,763	245,420
<b>Total Cuentas por cobrar en mora</b>	<b>578,507</b>	<b>600,863</b>	<b>573,159</b>

Las concentraciones de riesgo de crédito con respecto a estas cuentas por cobrar e instrumentos de inversión, son limitadas debido al número de clientes. Existen muchos casos que incluso se cuenta con anticipos entregados por los clientes. Además como estrategia adicional monitorea permanentemente el status de cada uno de los clientes.

Al 31 de diciembre del 2011, la Compañía no tiene otras concentraciones significativas de riesgos de crédito distintas a las anteriormente señaladas.

#### **Riesgo de Liquidez**

Es el riesgo de que la Compañía no pueda cumplir con sus obligaciones financieras en la medida en que vencen. La Compañía está expuesta al riesgo de liquidez, principalmente como resultado de sus cuentas de proveedores, bancos y en menor medida con su deuda a largo plazo con su Matriz. El enfoque de la Compañía para administrar este riesgo es asegurarse de contar con la liquidez suficiente para solventar los gastos operacionales y cumplir con el pago de sus obligaciones financieras cuando vencen, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar su reputación. A este objetivo se añade el mantener una posición de efectivo mínima que permita asegurar un período de pagos de 90 días.

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

La Compañía evalúa periódicamente su posición de efectivo y observa que sus flujos de efectivo de actividades operativas sean suficientes para cubrir la totalidad de sus necesidades. La Compañía gestiona estas necesidades de liquidez mediante el control programado de los pasivos con proveedores, entidades financieras y relacionadas. Los datos utilizados para el análisis de estos flujos de efectivo es consistente con el utilizado en el análisis de los vencimientos contractuales analizados abajo.

Las necesidades de liquidez se controlan en bandas de tiempo diferentes, en un día a día, y en base semana a semana, así como sobre la base de un presupuesto de 30 días de proyección. A largo plazo las necesidades de liquidez se planifican para 180 días y un período de 180 días en forma mensualizada. Se determinan las necesidades netas de efectivo en comparación con posibilidades de renegociación de créditos a fin de calcular el espacio para superávits o déficits. Este análisis muestra que los medios disponibles son suficientes durante el período de observación.

Al 31 de diciembre de 2011, 2010 y 2009 los pasivos financieros tienen vencimientos contractuales los cuales se resumen a continuación:

	Corriente		No Corriente	
	Dentro de 6 meses	Entre 6 a 12 meses	1 a 5 años	Más de 5 años
<b>31/12/2011</b>				
Acreedores comerciales		2,245,393	873,892	
Préstamos con relacionadas		19,011		
<b>Total</b>	<b>2,264,404</b>	<b>873,892</b>		
<b>31/12/2010</b>				
Acreedores comerciales		2,778,624		
Préstamos con relacionadas		85,109		131,612
<b>Total</b>	<b>2,863,733</b>		<b>131,612</b>	

La Compañía considera que los flujos de efectivo procedentes de sus cuentas por cobrar comerciales y sus recursos existentes en activos financieros de corto plazo son similares a las necesidades actuales de salida de efectivo. Los flujos de efectivo de los deudores comerciales tienen plazos que van de los 30 a los 280 días.

#### Riesgo de Mercado

La Compañía está expuesta a riesgos de mercado que incluye el riesgo de exposición al tipo de cambio, a las variaciones en la moneda extranjera y a la variación en otros precios de instrumentos financieros.

El riesgo específico tiene que ver con la tasa de interés en sus inversiones de corto plazo y en sus instrumentos financieros de deuda. Si las tasas de interés bajan en el mercado, los pasivos contraídos por la compañía deben ser reajustados conforme las condiciones del instrumento. Al contrario si las tasas suben el riesgo de mantener inversiones no rentables aumenta. Adicionalmente, las cuentas por cobrar por ventas a clientes y los pasivos por pagar por compras a proveedores pactados en condiciones de precio y plazo diferentes al "precio y plazo de contado", conllevan un componente de interés implícito en la fijación de precios y se ajustan a su valor razonable en función de las condiciones establecidas en la venta.

A las fechas de cierre de los estados financieros la Compañía solo tiene obligaciones a tasa de interés fija con su relacionada Mirasol a una tasa del 6% de interés por los años 2010 y 2009, al 2011 el saldo a largo plazo por desición de Junta General queda como Aportes para Futura Capitalización. Miracom no posee instrumentos a tasa de interés variable.

Los certificados de depósito que mantiene Miracom al 2011 y 2010 tienen un vencimiento de 41 y 30 días en el 2010 y 41 días en el 2011 a una tasa de interés fija del 2,5% y 2,75% respectivamente.

#### Valor razonable vs valor en libros

El valor razonable de los activos y pasivos financieros se considera similar a su valor en libros

#### Interés usado en la determinación del valor razonable

Las tasas de interés usadas en el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar a clientes y por pagar a proveedores se obtuvieron del valor anualizado del incremento del precio de venta en condiciones de contado con el precio de venta a crédito. Corresponde al 16% en las cuentas por cobrar y de 8.67% - 9.53% en cuentas por pagar en los ejercicios económicos.

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**3.17 PATRIMONIO**

Los cambios en el patrimonio de la Compañía de los ejercicios 2010 y 2011 se ven en detalle, en el estado de cambios en el patrimonio de los accionistas.

Durante el año 2011 no han existido movimientos en "otros ingreso integral"

**Capital Social**

El capital suscrito y pagado de la Compañía al 31 de diciembre de 2011, 2010 y 2009 comprende 1.113.000 acciones ordinarias de valor nominal de US\$1 cada una.

NOMBRE	Valor	%
Mirasol S.A.	1,112,600	99.96%
Iturralde Hidalgo Luis Eduardo	400	0.04%
	<b>1,113,000</b>	<b>100.00%</b>

**Aportes para Futuras Capitalizaciones**

Mediante acta de sesión de directorio de Mirasol S.A. de fecha 20 de octubre del 2011 se decide enviar a la cuenta Aportes Futuras Capitalizaciones la deuda a largo plazo que tiene Miracom S.A. con Mirasol S.A. por el valor de US\$ 131.611. El perfeccionamiento de la capitalización se llevará a cabo en el transcurso del ejercicio económico 2012.

**Políticas de Gerenciamiento de Capital**

Los objetivos de la gestión del capital son los siguientes:

- a) Primordialmente, Miracom S.A. se impone la meta de generar un apropiado retorno sobre el capital invertido, generando el suficiente ingreso por los productos vendidos, en proporción con el nivel de riesgo asumido.
- b)Adicionalmente el capital debe ser suficiente para asegurar que la Compañía continúe como un negocio en marcha, considerando esta estrategia desde el punto de vista financiero, asegurando mantener el capital suficiente de respaldo, como desde el punto de vista legal, al cuidar que eventuales pérdidas, en caso de haberlas, no superen la totalidad de las reservas y el 50% del capital.

Más allá de estos dos objetivos primarios, el patrimonio reportado de la Compañía, sirve también como un parámetro pasivo de evaluación de la gestión gerencial, conjuntamente aplicado con parámetros activos como ventas y EBITDA ( ganancias antes de intereses, impuestos depreciaciones y amortizaciones).

La Legislación ecuatoriana obliga a que de la utilidad disponible, luego de la apropiación de las reservas legales y facultativas se reparta como dividendos por lo menos el 50% de la utilidad, salvo acuerdo unánime de los accionistas. La Compañía se ha comprometido a mantener una política de reparto permanente de dividendos, sin embargo, la compañía debe mantener los resguardos propuestos en la emisión de obligaciones, manteniendo niveles máximos de reparto de dividendos a partir del año 2011.

El capital mínimo de las sociedades anónimas es US\$ 800. No existen otros requerimientos de capital mínimo, establecidos para Compañías anónimas en Ecuador, especialmente si como esta, no cotizan sus instrumentos de patrimonio o deuda en el mercado de valores. Tampoco existen requerimientos de capital mínimo que deban ser observados en cumplimiento de convenios con financieras, proveedores, clientes u otros. Ni la Compañía, ni sus accionistas han establecido una política que lleve a la determinación de un capital mínimo o determinado.

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

	US\$	
<b>Resultados acumulados al 31 de diciembre de 2009</b>	<b>(308,735)</b>	
Resultados Disponibles y Reservas Facultativas	(192,755)	
Resultados Acumulados por Aplicación de las NIIF por vez primera	(129,582)	
Reserva Legal	13,601	
Menos: pérdida del año 2010	(26,764)	
<b>Menos Ajuste a la pérdida 2010 por aplicación de las NIIF por vez primera</b>	<b>5,635</b>	
<b>Resultados Acumulados al 31 de diciembre de 2010</b>	<b>(329,865)</b>	
Resultados Disponibles y Reservas Facultativas	(219,519)	
Resultados Acumulados por Aplicación de las NIIF por vez primera	(123,947)	
Reserva Legal	13,601	
Menos: pérdida del año 2011	(122,127)	
<b>Resultados Acumulados al 31 de diciembre de 2011</b>	<b>(451,992)</b>	
Pérdidas acumuladas, netas de Reservas Facultativas	(341,646)	
Resultados Acumulados por Aplicación de las NIIF por vez primera	(123,947)	
Reserva Legal y Reserva de Capital	13,601	
Durante el año 2011 y 2010 no han existido otros movimientos en "otro ingreso integral".		
<b>3.18 INGRESOS</b>		
El detalle de los ingresos ordinarios para el 2011 y 2010 es el siguiente:		
	2011	2010
	USS	USS
Ventas	<b>7,593,182</b>	<b>9,234,850</b>
Electrodomésticos	2,875,177	4,992,333
Motos	4,319,038	3,305,040
Equipos de Cómputo	325,803	367,220
Vehículos	-	528,859
Otros	73,165	41,399
Descuentos	<b>(69,993)</b>	<b>(67,830)</b>
Electrodomésticos	(52,787)	(48,773)
Motos	(16,797)	(18,861)
Equipos de Cómputo	(389)	(166)
Otros	(20)	(30)
Devoluciones	<b>(436,547)</b>	<b>(836,549)</b>
Electrodomésticos	(119,053)	(281,877)
Motos	(292,865)	(400,898)
Equipos de Cómputo	(20,627)	(29,128)
Vehículos	-	(121,000)
Otros	(4,002)	(3,645)
Reclasificación de ventas a ingreso financiero por efecto del interés implícito	(178,756)	(185,662)
<b>Total Ventas</b>	<b>6,907,886</b>	<b>8,144,810</b>

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**3.19 COSTO DE VENTAS**

	<b>2011</b>	<b>2010</b>
	US\$	US\$
Consumo de inventarios	<b>6,048,279</b>	<b>7,173,755</b>
Electrodomésticos	2,283,418	4,013,779
Motos	3,505,030	2,463,689
Equipos de Cómputo	259,644	289,043
Vehículos	-	406,387
Otros	187	857
Ajuste por valuaciones NIIF's	(45,159)	(55,387)
Reclasificación del costo a gasto financiero por efecto del interés implícito	(89,351)	(95,606)
<b>Total Costo de ventas</b>	<b>5,913,769</b>	<b>7,022,762</b>

**3.20 OTROS INGRESOS**

	<b>2011</b>	<b>2010</b>
	US\$	US\$
Subarrendamiento de Bodegas	20,160	17,500
Otros ingresos	1,780	3,015
<b>Otros ingresos y egresos netos</b>	<b>21,940</b>	<b>20,515</b>

**3.21 GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACION**

	<b>2011</b>	<b>2010</b>
	US\$	US\$
<b>Gastos de Venta</b>		
Personal	425,329	392,215
Promoción y Publicidad	10,471	6,385
Depreciación	11,826	25,720
Otros	153,765	197,136
<b>Total Gastos de Venta</b>	<b>601,391</b>	<b>621,455</b>
<b>Gastos de Administración</b>		
Personal	245,158	272,730
Seguros	18,815	20,882
Depreciación	19,360	8,356
Impuestos	11,543	7,739
Otros	160,846	183,275
<b>Total Gastos de Administración</b>	<b>455,722</b>	<b>492,982</b>

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**3.22 INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS**

	<b>2011</b>	<b>2010</b>
	US\$	US\$
Intereses - comisiones	10,644	6,218
Ingreso financiero por interés implícito en ventas y cuentas por cobrar	230,398	223,439
<b>Total ingresos financieros</b>	<b>241,042</b>	<b>229,656</b>

	<b>2011</b>	<b>2010</b>
	US\$	US\$
Intereses - comisiones (deductibles)	40,872	34,257
Gasto financiero por interés implícito en compras y cuentas por pagar	107,952	132,062
Impuestos	24,469	23,540
Intereses - multas (no deductibles)	13,948	1,074
Actualización financiera beneficios laborales	-	8,206
Otros egresos	54,791	28,787
Gasto por Impuestos Diferidos	22,252	2,702
<b>Total Gastos financieros</b>	<b>264,284</b>	<b>230,628</b>

**3.23 ADOPCION DE LAS NIIF POR VEZ PRIMERA**

La Compañía ha aplicado la NIIF 1 Adopción de NIIF por vez primera (revisada en 2008) en la preparación de los primeros estados financieros. La fecha de transición a las NIIF es el 1 de enero de 2010, el período de transición es el año terminado al 31 de diciembre de 2010 y la fecha de adopción completa es el 1 de enero de 2011.

**Exenciones aplicadas en la adopción por primera vez**

Hasta la transición, la NIIF 1 permite ciertas exenciones de la aplicación retrospectiva completa como se muestra abajo:

- i) La Compañía eligió reconocer todas las pérdidas y ganancias acumulativas del plan de beneficios definidos a la fecha de transición. Desde la transición la política contable es reconocer las pérdidas y ganancias actuariales en los resultados del año.

**Conciliación del Balance General y el Patrimonio NEC vs. NIIF**

La variación del patrimonio bajo normas ecuatorianas de contabilidad a normas internacionales de información financiera a la fecha de transición 1 de enero de 2011 y al 31 de diciembre de 2011 se muestra en el estado de evolución del patrimonio.

La variación de los saldos del balance general a ambas fechas se muestra en los siguientes resúmenes:

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**A la fecha de transición: 01 de enero de 2010**

	<b>NEC</b> <b>US\$</b>	<b>Transición a NIIF</b> <b>US\$</b>	<b>NIIF</b> <b>US\$</b>
<b>Activos</b>			
Efectivo y equivalentes	123,998	(500)	123,498
Cuentas por cobrar comerciales y otras	2,526,428	(119,687)	2,406,741
Pagos anticipados y otros	13,499		13,499
Inventarios	778,163	(22,852)	755,311
Accionistas por cobrar corto y largo plazo	3,162		3,162
Propiedad, planta y Equipo	53,098	26,967	80,065
Activos tributarios diferidos		39,550	39,550
Otros activos no corrientes	7,741		7,741
<b>Total de Activos</b>	<b>3,506,089</b>	<b>(76,521)</b>	<b>3,429,567</b>
<b>Pasivos</b>			
Cuentas por pagar y otras	(1,805,250)	18,601	(1,786,649)
Pasivos acumulados y otros	(141,794)	(29,591)	(171,385)
Pasivos obligacionistas corto y largo plazo	(531,624)		(531,624)
Beneficios empleados largo plazo	(93,575)	(32,673)	(126,248)
Pasivos tributarios diferidos		(9,398)	(9,398)
<b>Total Pasivos</b>	<b>(2,572,243)</b>	<b>(53,060)</b>	<b>(2,625,304)</b>
<b>Patrimonio</b>			
Capital Social	(1,113,000)		(1,113,000)
Reservas	(14,349)		(14,349)
Resultado acumulados	193,503		193,503
Resultados acumulados NIIF 1		129,582	129,582
<b>Total Patrimonio</b>	<b>(933,846)</b>	<b>129,582</b>	<b>(804,265)</b>
<b>Total de Pasivos y Patrimonio</b>	<b>(3,506,089)</b>	<b>76,521</b>	<b>(3,429,568)</b>

**A la fecha de transición: 31 de diciembre de 2010**

	<b>NEC</b> <b>US\$</b>	<b>Transición a NIIF</b> <b>US\$</b>	<b>NIIF</b> <b>US\$</b>
<b>Activos</b>			
Efectivo y equivalentes	369,919	-	369,919
Cuentas por cobrar comerciales y otras	2,796,647	(120,094)	2,676,553
Pagos anticipados y otros	10,792	-	10,792
Inventarios	956,241	(19,731)	936,510
Propiedad, planta y Equipo	48,383	12,965	61,347
Activos tributarios diferidos	-	42,539	42,539
Otros activos no corrientes	6,541	-	6,541
<b>Total de Activos</b>	<b>4,188,523</b>	<b>(84,321)</b>	<b>4,104,202</b>
<b>Pasivos</b>			
Cuentas por pagar y otras	(2,803,852)	52,267	(2,751,586)
Pasivos acumulados y otros	(159,348)	(34,422)	(193,770)
Pasivos obligacionistas corto y largo plazo	(216,720)	-	(216,720)
Beneficios empleados largo plazo	(101,520)	(42,383)	(143,903)
Pasivos tributarios diferidos	-	(15,089)	(15,089)
<b>Total Pasivos</b>	<b>(3,281,441)</b>	<b>(39,626)</b>	<b>(3,321,068)</b>
<b>Patrimonio</b>			
Capital Social	(1,113,000)	-	(1,113,000)
Reservas	(14,349)	-	(14,349)
Resultado acumulados	220,268	(5,634)	214,634
Resultados acumulados NIIF 1	-	129,582	129,582
<b>Total Patrimonio</b>	<b>(907,082)</b>	<b>123,948</b>	<b>(783,134)</b>
<b>Total de Pasivos y Patrimonio</b>	<b>(4,188,523)</b>	<b>84,321</b>	<b>(4,104,202)</b>

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

El efecto total en utilidades retenidas se muestran a continuación:

	<b>Notas a los ajustes transición</b>	<b>1 de Enero 2010</b>	<b>31 de Diciembre 2010</b>
		<b>US\$</b>	<b>US\$</b>
<b>Ajustes de transición en utilidades retenidas</b>			
Cartera y otros	b	120,187	11,886
Inventarios al valor neto de realización	a	22,852	(55,387)
Desreconocimiento de gastos anticipados	b	-	(11,979)
Ajuste neto de propiedades planta y equipo	c	(26,967)	14,002
Ajuste de provisión por beneficios empleados largo plazo	d	32,673	9,710
Reconocimiento de vacaciones	d	29,591	4,830
Valor actual neto de cuentas por pagar	f	(18,601)	18,601
Impuesto Diferido	e	(30,153)	2,702
		<b>129,582</b>	<b>(5,635)</b>

**Reconciliación del estado de ingresos integrales**

El ingreso integral total por el período de transición terminado el 31 de diciembre de 2010, puede ser reconciliado con los montos reportados bajo Normas Ecuatorianas de contabilidad como sigue:

	<b>NEC</b>	<b>Ajustes Transición a NIIF</b>	
		<b>US\$</b>	<b>US\$</b>
<b>Ventas</b>			
Costo de Ventas		(7,173,755)	55,387
Gastos de Administración y Venta		(1,110,911)	(3,527)
Otros ingresos y egresos netos		(73,949)	6,139
<b>Resultado antes de impuestos</b>			
Gasto 15% Trabajadores		(3,228)	(3,228)
Gasto impuesto a la renta		(45,056)	(45,056)
Gasto impuesto a la renta diferido			(2,702)
<b>Impuesto a la renta diferido</b>			
		<b>(26,764)</b>	<b>5,634</b>
			<b>(21,130)</b>

Considerando que el total de acciones es 1'113.000, la pérdida por acción en el 2010, disminuyó en US\$ 0,00506, por los efectos

**Notas a las conciliaciones**

**a. Inventarios que se ajustan al Valor neto de realización**

La Compañía determina el valor neto de realización de inventarios de electrodomésticos, motos, equipo de computo, y otros considerando el precio de venta estimado en el curso de las operaciones menos los gastos variables de venta.

**MIRACOM S.A.**  
**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS**  
**Al 31 de diciembre de 2011 y 2010**

**b. Deterioro de cartera comercial**

Al 31 de diciembre de 2009, fecha de transición a las Normas Internacionales de Información Financiera, se reversa el deterioro de cartera comercial calculado de acuerdo a normas tributarias. Durante el año de transición 2010, se reconoce deterioro en función de una estimación de incobrabilidad que ha sido desarrollada por la Administración.

**b. Desreconocimiento de pagos anticipados**

Constituyen ajustes a partidas que no cumplen criterios de reconocimiento bajo normas internacionales de información financiera.

**c. Ajuste neto de propiedades planta y equipo**

A la fecha de transición a las NIIF la Compañía eligió medir las propiedades planta y equipo al valor razonable como un costo atribuido. Las depreciaciones bajo NIIF se basan en este costo atribuido.

Bajo NEC, las depreciaciones estaban basadas en tasas fiscales. En la aplicación de NIIF la depreciación refleja la vida útil del activo así como su valor residual.

**d. Ajuste de provisión por beneficios empleados largo plazo**

Bajo las NEC, las provisiones por jubilación patronal y desahucio no habían sido registradas en forma completa. Bajo NIIF los beneficios de largo plazo han sido registrados en forma completa con los estudios actuariales correspondientes

**e. Impuestos diferidos**

El impacto en patrimonio y resultados del cálculo del impuesto diferido aplicado por vez primera se muestra en la nota respectiva a los estados financieros

**f. Valor actual neto de cuentas por pagar**

A la fecha de transición a las NIIF la Compañía determina el valor actual neto de las cuentas por pagar. En el periodo de transición la porción de la provisión se reversa como parte del costo financiero

**Pérdidas por deterioro reconocidas a la fecha de transición**

La Compañía aplicó la NIC 36 para determinar si algún deterioro surgió a la fecha de transición a las NIIF. No existieron pérdidas por deterioro a la fecha de transición.

**Diferencias de presentación**

**Diferencias de presentación entre Estados de Flujo de Efectivo según NEC y según NIIF**

En los estados de flujos de efectivo NEC y NIIF preparados durante el periodo de transición a las NIIF (ejercicio 2010), las siguientes diferencias han sido determinadas:

	<b>NEC US\$</b>	<b>NIIF US\$</b>	<b>Diferencia US\$</b>
Efectivo proveniente de actividades de operación (1)	573,703	568,201	5,501
Efectivo neto usado en actividades de inversión	(15,359)	(15,359)	
Efectivo recibido por financiamiento (1)	(312,423)	(306,922)	(5,501)
<b>Aumento neto del efectivo y sus equivalentes</b>		<b>245,921</b>	<b>245,921</b>

(1) Corresponde principalmente al efecto por el cálculo del Valor actual neto en las cuentas por cobrar

**3.24 EVENTOS SUBSECUENTES**

Entre el 31 de diciembre de 2011 y la fecha de aprobación de los estados financieros, 05 de Junio de 2012, no se produjeron eventos que en la opinión de la administración de la Compañía pudieran tener un efecto significativo o requieran algún ajuste sobre dichos estados financieros, o que hayan implicado alguna revelación en los mismos.

Gustavo Ayala  
Gerente General

Rafael Timajero  
Contador General