

MIRACOM S.A.
INFORME A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
EJERCICIO ECONOMICO 2013

Señores Accionistas:

Dando cumplimiento a lo previsto en los Estatutos Sociales y de acuerdo a las normas dictadas para el efecto por la Superintendencia de Compañías, se presenta a continuación el informe de la Administración correspondiente a las actividades desarrolladas en el ejercicio económico 2013.

Entorno Macroeconómico.

En el año 2013 el país, por su exceso de gasto público, déficit fiscal, balanza comercial negativa, ha emprendido a través de varios mecanismos para-aranzelarios, la restricción de las importaciones de productos manufacturados y bienes de consumo, medida también en concordancia además con la matriz productiva del gobierno, de fomentar el proceso de sustitución de importaciones.

Situación que ha afectado a muchos sectores de la economía especialmente al sector de los electrodomésticos, Ifnea, blanca, etc. Justificando de alguna manera las decisiones tomadas durante el ejercicio económico 2013.

1.-Antecedentes.

A finales del año 2012, se tomó la decisión de reducir las actividades empresariales de la empresa, con la finalidad de llegar a su liquidación, para lo cual el directorio encomendó al centro corporativo MEP, tomar a su cargo la administración e iniciar dicho proceso.

2.- Actividades de Liquidación.

2.1. Liquidación Societaria.- Despues de varias consultas a distintos asesores, se definió como camino para el proceso de liquidación, la “fusión por absorción” entre Mirasol y Miracom. Donde la empresa absorbida se extingue y la empresa absorbente asume las obligaciones y derechos de la empresa absorbida.

2.2. Liquidación operativa.- Para este efecto se elaboró y ejecutó un plan de liquidación operativa, orientado a precautelar el buen nombre del grupo MEP, frente a proveedores, instituciones del sistema financiero, organismos de control estatal, además evitar exponer al grupo en conflictos de carácter laboral. Conociendo de antemano que un proceso de esta naturaleza implicaba finalmente afectaciones, económicas y empresariales.

A continuación se hace una breve mención de las actividades desarrolladas en este proceso:

- a) **Liquidación de Inventario.**- Para la liquidación de inventarios se realizaron actividades como la apertura de un outlet (venta de contado o con tarjeta de crédito) en la oficina matriz, ofertas a precio de costo a las empresas del grupo, para que sirva como material promocional, así como también la venta de electrodomésticos para que sean adquiridos por los empleados del grupo con descuento a rol, etc.
- b) **Gestión de Flujo de efectivo.**- Para poder honrar pasivos con proveedores y especialmente obligaciones con el Banco del Pichincha, se manejó el flujo cuidadosamente, gestionando cartera de mora corriente (menor de 360 días) y comercializando de contado. Y la refinanciación de avales bancarios.
- c) **Desvinculación del Personal.**- Este proceso se lo realizó de forma muy planificada y con precaución, en un orden previsto de acuerdo a las necesidades de la empresa, así como optimizando los costos de liquidación; al cierre del año 2013 se tuvo 4 personas en nómina. Todo esto con la finalidad de evitar salidas y problemas laborales masivos, que dificulten la operatividad de la empresa, a la medida de las circunstancias.

MML

6.- Situación Financiera de la Compañía:

En el 2013 las ventas alcanzaron los Usd 356.557,19 mismas que se orientaron a la evacuación de inventario remanente, a la recuperación de la liquidez invertida por este concepto, y vendido al costo especialmente a las empresas relacionadas de MEP. Ver Anexos.

El resultado neto al cierre de este ejercicio fue negativo en Ustd. (276.233,47) mismo que obedeció a un margen bruto de un 2.91% (en usd. 10.390,28), un margen operativo negativo de (- 65.41%) en razón de que la empresa se encontraba en proceso de liquidación, paralelamente los costos y gastos operacionales igualmente fueron reduciéndose, conforme la estructura de personal y gastos fijos se iban reduciendo especialmente en el segundo semestre.

Obviamente los costos y gastos mensuales se concentraron en el pago de sueldos y beneficios de las personas que quedaban en la empresa, así como también los gastos incurridos en la terminación de las relaciones laborales de las personas que salieron, de acuerdo a la estrategia adoptada.

6.1.- Estados Financieros.

Resultados.- Las ventas netas en el período registraron la suma de Ustd. 356.557,19 dólares y la utilidad bruta fue de Ustd. 10.390,28 dólares con un 2.91 % de margen bruto.

Costos.- El costo de ventas correspondiente al período fue de Ustd 346.166,91 dólares, que en términos porcentuales es el 97,09 % del total de ventas netas.

Gastos Administrativos y de Ventas.- Totalizaron en el período la suma de Ustd. 243.604,25 dólares representando el 68.32 % de las ventas netas.

Utilidad Operacional.- Se registra un resultado negativo de Ustd. (-233.213,97) es decir un rendimiento operacional del - 65.41 %

Utilidad (Pérdida) Antes de Impuesto a la Renta y Participación Trabajadores.- Rubro que registró la suma de Ustd. (- 250.411,69) dólares con una participación -70,23 % de las ventas netas.

Resultado Neto después de Impuesto a la Renta.- Rubro que registró la suma de Ustd. (-276.233,47) dólares con un porcentaje del (- 77,47 %) sobre las ventas. Cabe mencionar que este resultado se encuentra afectado por el impuesto a la renta mínimo de Ustd. 25.821,78 que el estado imputa independientemente del resultado.

Rentabilidad Neta Sobre el Capital Social.- Se determinó una razón negativa de (-24.82 %)

Rentabilidad Neta Sobre el Patrimonio 2013.- Se determinó una razón negativa de (-235.45 %)

Cartera Exigible.- El portafolio de clientes con crédito comercial registra un total de cartera de Ustd. 132.778,13 dólares, incluida ya la provisión para incobrables, cuya rotación de cuentas por cobrar fue de 315 días.

Otros Ingresos.- En este rubro se registró un ingreso de 29.728,93, que corresponde al ingreso por venta de activos fijos, intereses cobrados a clientes, ajuste de provisiones en exceso, baja de anticipos de clientes.

Otros Egresos.- Este rubro registra un monto total de (Ustd. -72.748,43) donde (Ustd. -25.821,78) corresponden a la provisión por impuesto a la renta, gastos financieros y comisiones bancarias, (Ustd. - 10.677,04) ajustes por provisión en cuentas incobrables, (Ustd. -19.346,99) el resto son otros gastos no operacionales, gastos no deducibles y pérdida en venta de activos.

Pérdida Neta.- La pérdida neta contable del ejercicio 2013 es de (Ustd. - 276.233,47) derivado de la suma de los resultados del ejercicio por (Ustd. -250.411,69), con el Impuesto a la Renta mínimo por la suma de (Ustd. -25.821,78). Detalle que se puede apreciar en la conciliación tributaria.

MIRACOM S.A.

ANEXO INFORME DE ADMINISTRACION S.A.

ESTADO DE RESULTADOS

Liquidaciones pagadas del personal de MIRACOM 2012-2013

ANEXO INFORME DE LA ADMINISTRACION MIRACOM S.A.

