

# MEGALIMPIO CIA. LTDA.

## INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

### ASPECTOS COMERCIALES GENERALES

Señores socios de MEGALIMPIO CIA. LTDA., conforme lo previsto por la Superintendencia de Compañías, a continuación presento el informe correspondiente al periodo fiscal del 1 de enero al 31 de diciembre del 2013.

1. Haciendo un breve análisis de lo que ha sido el año 2013 lo podemos considerar como un año difícil para la compañía, ya que a comienzos del mes de junio uno de nuestros principales clientes, Coopera Cía. Ltda. cerró sus puertas debido a que entro en proceso de liquidación, generando una cuenta incobrable de \$29,721.05 dólares americanos. De la misma manera la quiebra de este cliente genero un desfase en las ventas de la empresa, ya que a mayo del 2013, al momento de su cierre, el mismo representaba el 15.58% (\$149,699.37) de la facturación total de la empresa (\$960,638.73).

| DIVISION   | 2013         |         | 2012         |         | CRECIMIENTO |             |
|------------|--------------|---------|--------------|---------|-------------|-------------|
|            | \$ VENTAS    | % PART. | \$ VENTAS    | % PART. | %           | \$          |
| MEGALIMPIO | 2,232,245.51 | 100.00% | 2,026,427.82 | 100.00% | 10.16%      | 205,817.69  |
| COOPERA    | 149,699.37   | 6.71%   | 219,819.04   | 10.85%  | -31.90%     | (70,119.67) |

| DIVISION   | 2013 (ENE - MAYO) |         | 2012         |         |
|------------|-------------------|---------|--------------|---------|
|            | \$ VENTAS         | % PART. | \$ VENTAS    | % PART. |
| MEGALIMPIO | 960,638.73        | 100.00% | 2,026,427.82 | 100.00% |
| COOPERA    | 149,699.37        | 15.58%  | 219,819.04   | 10.85%  |

2. Las ventas del 2013 cerraron de la siguiente manera:

| DIVISION      | 2013         |         | 2012         |         | CRECIMIENTO |             |
|---------------|--------------|---------|--------------|---------|-------------|-------------|
|               | \$ VENTAS    | % PART. | \$ VENTAS    | % PART. | %           | \$          |
| INSTITUCIONAL | 1,763,319.07 | 78.99%  | 1,564,742.08 | 77.22%  | 12.69%      | 198,576.99  |
| FYA           | 174,983.83   | 7.84%   | 113,065.12   | 5.58%   | 54.76%      | 61,918.71   |
| ALMACEN       | 293,942.61   | 13.17%  | 348,620.62   | 17.20%  | -15.68%     | (54,678.01) |
|               | 2,232,245.51 | 100.00% | 2,026,427.82 | 100.00% | 10.16%      | 205,817.69  |

## **SITUACIÓN PATRIMONIAL**

El Capital Social de la empresa es de \$207,000.00 (DOS CIENTOS SIETE MIL 00/100 DÓLARES) luego del incremento planteado y resuelto en la Junta General de socios en marzo del 2010 y llevado a cabo en el 2011, durante el año 2013 no ha habido novedades respecto de esta cuenta.

Como es del conocimiento de los accionistas el año 2011 fue el año de transición para la implementación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF'S), debiendo hacer los ajustes necesarios con fecha 01 de diciembre del 2012, hemos realizado la implementación de acuerdo con el cronograma establecido, dando cumplimiento así con las exigencias de la Superintendencia de Compañías. En resumen el patrimonio ha tenido un incremento de \$29.716.83 los cuales en su mayoría vienen dados por el avalúo de propiedad de la empresa.

El 16 de agosto del 2013 se realizó un aporte para futura capitalización por \$16.000.00 por parte de uno de sus socios, la Sra. Mirella Roche Arellano. En ese mismo mes la empresa entrego para su movilización un vehículo Kia Sportage Active blanco año 2013.

## **ACTIVOS DE LA EMPRESA**

### **Vehículos:**

En el mes de septiembre la empresa adquiere por \$13,800.00 un vehículo Hyundai i10 1.2 para movilización del gerente de la empresa.

### **Equipos tecnológicos:**

Se procede a dar de baja las PCS que estaban asignadas a los asesores comerciales, y con una inversión de \$2,989.37 se adquieren los equipos tablets, logrando homologar en un solo equipo de trabajo, el sistema móvil y el manejo de los correos electrónicos del equipo comercial. El sistema móvil para ingreso de pedidos y consultas comerciales de la fuerza de ventas se migro de sistema operativo Palm al sistema operativo Android.

De la misma manera se procede a adquirir por \$7,781.00 + IVA, la base de datos SQL 2012 para garantizar la seguridad y estabilidad de los datos de la empresa. Antes de realizar esta inversión la empresa trabajaba con una base de datos no licenciada, lo cual fue detectado por Microsoft, situación que nos obligó a licenciarnos de manera definitiva.

Se procedió a comprar un servidor IBM nuevo por \$6,007.31 + IVA para poder instalar la base de datos recién adquirida, misma que no podía correr en los servidores instalados en esa época, debido a que por su antigüedad no podían cumplir con las especificaciones mínimas para poder correr la mencionada base de datos.

### INGRESOS Y COSTOS

Las ventas del año 2013 fueron de \$2,232,245.51 tendiendo un crecimiento del 10.16% en relación al año 2012.

| DIVISION      | 2013         |         | 2012         |         | CRECIMIENTO |             |
|---------------|--------------|---------|--------------|---------|-------------|-------------|
|               | \$ VENTAS    | % PART. | \$ VENTAS    | % PART. | %           | \$          |
| INSTITUCIONAL | 1,763,319.07 | 78.99%  | 1,564,742.08 | 77.22%  | 12.69%      | 198,576.99  |
| FYA           | 174,983.83   | 7.84%   | 113,065.12   | 5.58%   | 54.76%      | 61,918.71   |
| ALMACEN       | 293,942.61   | 13.17%  | 348,620.62   | 17.20%  | -15.68%     | (54,678.01) |
|               | 2,232,245.51 | 100.00% | 2,026,427.82 | 100.00% | 10.16%      | 205,817.69  |

Los costos del año 2013 fueron de \$1,727,618.34 y los gastos operacionales ascendieron a \$484,152.54 los cuales están enmarcados dentro de las normativas legales y apegadas a las exigencias tributarias actuales.

La utilidad bruta en ventas fue de \$515,956.86

### SITUACIÓN LABORAL

La compañía está al día en lo que respecta al pago de sus empleados y colaboradores, manteniéndose dentro de los límites legales según el código de trabajo, cumpliendo cabalmente con el pago de horas extras, décimos y demás aportaciones sociales, hasta diciembre del 2013 la empresa cuenta con una plantilla de 24 trabajadores todos afiliados al IESS.

Gerencia se encuentra trabajando cada día por incrementar las ventas, bajar costos e incrementar la utilidad de la empresa, buscando ser líderes en las divisiones de negocio que la compañía maneja, y para ello se busca mejorar los puntos débiles y reforzar las fortalezas de la compañía en el 2014.

Atentamente,

Sr. Marco Roche  
GERENTE