

MEGALIMPIO CIA. LTDA.

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

ASPECTOS GENERALES

Señores socios de MEGALIMPIO CIA. LTDA., conforme lo previsto por la Superintendencia de Compañías, a continuación presento el informe correspondiente al periodo fiscal del 1 de enero al 31 de diciembre del 2012.

Haciendo un breve análisis de lo que ha sido el año 2012 lo podemos considerar como un año estable de recuperación para la empresa ya que los ingresos se incrementaron llegando a cumplir las metas propuestas, en cuanto a los egresos se ha podido hacer importantes ajustes en ellos, enmarcándonos siempre en la legalidad y cumpliendo con las normas tributarias, pero pensamos que todavía tenemos más posibilidades de disminuirlos para incrementar la rentabilidad sin que esto implique una reducción de la calidad y buen servicio con el que atendemos a nuestros clientes.

SITUACIÓN PATRIMONIAL

El Capital Social de la empresa es de \$20700,00 (DOS CIENTOS SIETE MIL 00/100 DÓLARES) luego del incremento planteado y resuelto en la Junta General de socios en marzo del 2010 y llevado a cabo en el 2011, durante el año 2012 no ha habido novedades respecto de esta cuenta.

Como es del conocimiento de los accionistas el año 2011 fue el año de transición para la implementación de las Normas Internacionales de Información Financiera, debiendo hacer los ajustes necesarios con fecha 01 de diciembre del 2012, hemos realizado la implementación de acuerdo con el cronograma establecido, dando cumplimiento así con las exigencias de la Superintendencia de Compañías. En resumen el patrimonio ha tenido un incremento de \$29.716,83 los cuales en su mayoría vienen dados por el avalúo de propiedad de la empresa, en las notas a los estados financieros podemos ver a detalle del impacto de implementar las NIIFs que por primera vez debe afectar de manera directa el patrimonio.

ACTIVOS DE LA EMPRESA

En el año 2012 se hicieron importantes cambios en cuanto a vehículos ya que se procedió con la venta de la camioneta Ford 2011 y se adquirió un vehículo KIA Sportage 2013, con la venta de la Ford se pudo pre cancelar el préstamo de la camioneta y por lo tanto dejar de cancelar los intereses que generaban este crédito, el KIA se lo adquirió de contado, este

cambio significa un importante ahorro en todo lo relacionado con el mantenimiento, matrículas y combustible del vehículo.

Se vendió el camión HINO 2008, quedando la empresa con dos camiones mejorando la gestión de logística buscando con esto eficiencia en el tiempo de entregas ya que con tres camiones la entrega de la mercadería era casi inmediata pero tenía un alto costo, sin disminuir nuestra eficiencia y alargando hasta 48 horas en la entrega de los pedidos hemos mejorado la rentabilidad. Se ha hecho las gestiones respectivas con los clientes para que realicen los pedidos con la debida anticipación.

Se han realizado mantenimientos con todo lo que tiene que ver con muebles, enseres, equipos de computación, considerando que esto es importante para el correcto desarrollo de las operaciones administrativas y logísticas.

Se renovaron las pólizas de seguro para el periodo 2012, para la nave industrial, los muebles y enseres, los equipos de computación, vehículos y mercadería, por lo que ante cualquier percance o accidente estamos debidamente protegidos.

PASIVOS DE LA EMPRESA

En cuanto al Pasivo se ha tenido que recurrir a dos préstamos con instituciones financieras dicho endeudamiento ha sido adquirido para capital de trabajo, lo que nos ha permitido cumplir con nuestras obligaciones en cuanto a la adquisición de mercaderías y no descuidar el stock de las mismas, aprovechando también los descuentos que hemos ganado por nivel de compras y ha servido para incrementar la utilidad por dichos descuentos.

Cabe señalar que en lo que respecta al cumplimiento de nuestras deudas hemos sido responsables en cuanto a los plazos y deudas adquiridas.

Durante este año se ha afianzado nuestra relación con el Banco de Guayaquil, ya que ha existido gran apertura y apoyo de parte de esta institución financiera, y hemos sido recíprocos con ellos manejando el 95% de nuestros depósitos con ellos, si bien por un lado esto puede representar un riesgo financiero al estar tan comprometidos con una banca, dicha institución se mantiene como una de las más seguras del mercado nacional, debido a las obligaciones adquiridas con ellos hemos tenido que hipotecar la nave industrial la misma que tiene un avalúo de \$110.000,00, así como preñar los camiones y endosar las pólizas de seguros de estos activos a favor del Banco de Guayaquil.

INGRESOS Y COSTOS

Las ventas de este de año ascienden a \$2'026.427,82 tendiendo un incremento del 20,61% en relación al año 2011 lo que está claramente reflejado en los resultados del periodo, generando una utilidad bruta en ventas de \$490.273,98.

Los costos del año fueron de \$1'549.326,89 y los gastos operacionales ascendieron a \$431.790,03 los cuales están enmarcados dentro de las normativas legales y apegadas a las exigencias tributarias actuales.

Analizando estos números los costos subieron en un 18.11% en relación al 2011 lo que es lógico al haberse incrementado nuestras ventas, pero se ha mantenido la política de comprar lo necesario de esta manera por un lado no hemos tenido un stock elevado y por otro no ha habido ingentes egresos de dinero por el tema del inventario, lo que nos ha permitido hacer uso del crédito tributario que manteníamos con el SRI.

Los gastos operacionales ascendieron a \$431.790,03 lo que en relación al año 2011 significó un incremento del 4.69% lo cual se considera un índice correcto que demuestra que con iguales gastos se puede mejorar la rentabilidad.

SITUACIÓN LABORAL.

La compañía está al día en lo que respecta al pago de sus empleados y colaboradores, manteniéndose dentro de los límites legales según el código de trabajo, cumpliendo cabalmente con el pago de horas extras, décimos y demás aportaciones sociales, hasta diciembre del 2012 la empresa cuenta con una plantilla de 23 trabajadores todos afiliados al IESS.

En este año se ha tenido que prescindir de personal a quienes se les ha cancelado totalmente apegados a la ley y normas del Ministerio de Relaciones Laborales, a pesar de ser un gasto a corto plazo, significará a largo plazo un ahorro para la empresa ya que con menor número de personas podemos trabajar de la misma manera optimizando así el recurso humano.

Gerencia se encuentra trabajando cada día por mejorar nuestra imagen y presencia en el mercado buscando ser líderes en lo que ha nuestra rama se refiere, y para ello se busca mejorar los puntos débiles y reforzar nuestra virtudes, en el 2013 esperamos incrementar nuestras ventas mediante la inclusión de clientes nuevos y mantener a los actuales siempre ofreciendo excelencia en nuestro servicio.

Atentamente,
MEGALIMPIO CIA. LTDA.

St. Marco Ruche
GERENTE

