

INFORME DE GERENCIA POR EL EJECICIO ECONOMICO DEL AÑO 2017

En cumplimiento con lo establecido por la Ley de Compañías, su reglamento y los Estatutos de la Empresa, cumples presentar a ustedes el informe de labores correspondientes al ejercicio económico 2017.

REALSTYLE CIA. LTDA. Fue constituida legalmente el 24 de mayo del 2001, iniciando sus actividades comerciales el 11 de junio del 2001, siendo su actividad principal la comercialización de electrodomésticos y artículos para el hogar en general, posteriormente incrementando sus ventas en artículos de ferretería y ventas de computadores, partes, piezas y mantenimiento de las mismas, las cuales en la actualidad han disminuido notablemente, siendo nuestro giro del negocio casi en un 95% el mercado de servicios como: asesorías de mercadeo, ventas, contables y finanzas, manteniendo atención personalizada a cada uno de nuestros clientes, ya que las mismas son de tipo apoyo en reuniones de trabajo, de esta manera hemos logrado obtener un mejor rendimiento económico.

El volumen de ventas totales del ejercicio económico del 2017 fue de \$ 56.973,79 correspondientes a: \$ 2.743,29 venta de bienes, \$ 54.230,50 venta de servicios, un promedio de \$ 4.747,82 mensuales, valores inferiores en un 8,41% al 2016, a pesar de una baja en ventas la utilidad líquida fue de \$13.104,09 solo un 4,87% menos que la del período anterior. Cabe mencionar que el primer semestre del año fue difícil para todo el sector económico del país, por un período de elecciones presidenciales, y en el segundo semestre la economía se tendió a estabilizar, pero muy a nuestro pesar se avecinan muchos cambios por el déficit fiscal que tenemos como país. Aún así nuestra labor desde nuestros inicios se ha encaminado siempre con el vehemente deseo de alcanzar los objetivos trazados.

La proyección de la compañía para el año 2018 es mantenernos en nuestras ventas de servicios e incrementarlas. Por tal motivo, es importante la capacitación para estar actualizados en los asesoramientos que brindamos a nuestros clientes, así como esperamos mejorar nuestro margen de rentabilidad el mismo que consideramos un reto fuerte debido a la situación del país.

Cabe mencionar que en éste periodo se vendió el vehículo Chevrolet Tahoe que se adquirió en el año 2011, y se compró un nuevo vehículo Kia Sportage, y se repartieron las utilidades del 2016. Informo además que nuestra cartera es totalmente saludable, la misma que para este año no hemos realizado ninguna provisión de cuentas incobrables, esto se ha logrado gracias a un manejo de nuestras ventas siempre al contado.

Para terminar deseo agradecer a los señores accionistas por la confianza depositada en la suscrita, y en la espera de que éste nuevo periodo sea de mucho éxito.

Atentamente,


Ing. María Elena Cando de León
GERENTE GENERAL