

Cuenca, 10 de marzo de 2015

SEÑORES

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS GUILLEN & CORDERO CIA. LTDA.

CIUDAD

INFORME ANUAL DE GERENCIA 2014

De mi consideración y respeto:

En ejercicio de mis funciones como GUILLEN & CORDERO CIA. LTDA. y dando cumplimiento al Reglamento de Informes Anuales de Administradores a Juntas Generales Resolución Superintendencia de Compañías No. 13 RO/44 de Octubre de 1992, informo:

1. COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONÓMICO

- El año 2014 fue un período en el cual nuestro sector empresarial en el que nos desenvolvemos, se vio con problemas de las cadenas de farmacias que ha originado un retroceso en los ingresos de la empresa, se ha procurado durante el año mantener el mismo ritmo de compras y ventas, pero el gasto y la carga de impuestos y salarios ha hecho que las ganancias se conviertan en mínimas, a pesar de ello se ha registrado en este ejercicio contable una utilidad y un mantenimiento de la empresa, esperamos que en el próximo año las ventas sean un poco mejor que este año.

2. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Cabe indicar a la Junta General de Accionistas, que todas las disposiciones tomadas por esta administración, han sido cumplidas a cabalidad, tales como la sesión, registro e inscripción de la Súper Intendencia de Compañías de los paquetes accionarios de nuestros socios mayoritarios a nuevos socios de la compañía.

CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Todas las disposiciones tomadas por ésta administración han sido encaminadas al cumplimiento cabal de las disposiciones de la Junta general.

Actividades dispuestas por la Superintendencia de Compañías tales como registro e inscripción de los paquetes accionarios de nuestros socios han sido cumplidos conforme la normativa legal y demás instituciones de control como el Servicio de Rentas Internas.

Es importante resaltar que las gestiones realizadas bajo mi administración representaron un plan de trabajo ordenado y ejecutable que encaminó a la empresa a la obtención de beneficios concretos en la captura de segmentos de mercado importantes que devendrán en beneficios continuos para la empresa conforme los intereses de la Junta General.

3. SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA

Considerando las notas a los Estados financieros presentados por la Contadora de la empresa, me permito manifestar mi acuerdo con lo acotado, además de agregar los siguientes ratios financieros que ayudan a evaluar de manera más amplia la posición de GUILLEN Y CORDERO CIA LTDA.

- Razón de liquidez (Activo corriente / Pasivo corriente) es de 1,58, superior al del año anterior que alcanzó 1,02. Este indicador nos permite observar que la empresa cuenta con un nivel suficiente de liquidez para cumplir con sus obligaciones corrientes en el corto plazo en caso de serlo requeridos.
- Prueba ácida: Al restar del indicador anterior el componente inventarios, se identifica un valor más conservador de 0,27, lo que representa que aún quitando de sus activos corrientes uno de los activos menos líquidos, la empresa podría cubrir sin mayor dificultad sus pasivos de corto plazo
- Margen Bruto en Ventas: (Utilidad bruta en ventas / Ventas) Vs Margen Neto en Ventas (Utilidad neta /Ventas) La utilidad bruta generada en las operaciones de venta del producto, se puede considerar satisfactoria, ya que alcanza el 18,18%, margen aceptable dentro del sector donde se desempeña la empresa; no obstante, al compararlo con el margen neto, se puede evidenciar una caída significativa del rendimiento que llega al 0,41%, debido principalmente a los gastos administrativos

que posee la empresa. Es importante señalar que si bien el margen neto presenta una disminución significativa respecto del margen bruto, es el reflejo de disminución de las ventas.

En consecuencia con lo antes señalado, debo señalar a la Junta General de Socios, que este año la disminución de las ventas es de un 12%.

4. RECOMENDACIONES

Con base a los antecedentes enunciados, me permito extender las siguientes recomendaciones y estrategias para el siguiente ejercicio económico:

- Es necesario mantener la política de inyectar capital a nuevos proyectos de inversión, ya que el ámbito de actividad de la compañía está en constante cambio y debe mantenerse a la vanguardia.
- Incrementar la actividad económica para incursionar en el mercado y evitar que las ventas sigan disminuyendo.
- Continuar con las prácticas de ofertas y descuentos a los clientes en función de los niveles de compras, acción que tendrá efectos positivos en nuestras ventas al generar en el cliente un espíritu de fidelidad con nuestra empresa, así como satisfacción con lo obtenido en la transacción. Además esta estrategia permite que se mantenga el valor agregado de diferenciación con sus competidores.

Finalmente, me permito hacerles llegar mis sentimientos de distinguida consideración por la confianza en mí depositada.

Atentamente,



SRA. ANA CORDERO

GERENTE