

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Quito, 30 Marzo 2015

El año 2014 ha sido un año de crecimiento comercial por la inclusión de un nuevo producto con registro norma andina dentro de la línea de comercialización GRAMYSOL SELECT así como el fortalecimiento de nuestro producto ABAMEK 1.8%EC y GREENDAY en el país.

La empresa en este 2014 ya obtuvo los registros de los productos GRAMYSOL SELECT (BISPIRIBAC SODIUM 40% SC) y ABAMEK 1.8% EC con registros norma Andina aprobados por Agrocalidad. Esto nos permitió a partir del segundo semestre poder incrementar la venta del 2do producto y empezar con la importación y promoción del 1er producto entre nuestra red de distribuidores a nivel costa y sierra. El producto fertilizante GREENDAY empezó a tomar más fuerza en el segmento de la zona de Caña azúcar que debido a su excelente desempeño un solo distribuidor compró toda el inventario del producto hasta final del año con proyecciones positivas para el 2do trimestre del 2015 duplicar la cantidad vendida de este producto. Proyectamos poder contratar un promotor técnico para visitas a nivel nacional de nuestros productos en nuestra red de distribuidores.

Se adicionó a nuestro proveedor regular de Abamectina 1.8% EC al registro de norma andina para poder gestionar con mejores condiciones de precio y Calidad de producto con este fabricante NANJING BESTGREEN CHEMICALS CO.LTD. También como resolución de directorio se está trabajando en conjunto con nuestra área legal externa en el registro en el IEPI de todos los nombres de los productos que importará Roosveco Cia Ltda y evitar futuros problemas comerciales.

En referencia a los avances de los registros en trámite de nuestros productos estamos en un 70% ya con ensayos de campo formales y listos para ingresar dossier en los 2 primero, el resto estamos avanzando con los permisos de importación, muestras, documentación y fechas según cultivo para los ensayos de campo de los siguientes productos:

RUSCONAZOLE	Difenoconazole 25%, EC
ELEGANTE	Epoxiconazole 125 g/l + Tebuconazole 125 g/l, SC
OVIEDO	Thiram 250 g/l + Carbendazim 250 g/l, SC
MENÉALO	Tridemorph 88%, OL
IBRIDEX	Azoxystrobin 200g/l + Cyproconazole 80g/l, SC
MASHITOK	Dimethomorph 75g/kg + Mancozeb 667g/kg, WG
SIMPÁTICO	Lambda cyhalothrin 80g/l + Imidacloprid 150g/l, SC
REMATADOR	Diafenturon 250 g/l, SC
BARREDOR	Glufosinate ammonium 200 g/l, SL
MAYORAL	Sulfentrazone 480 g/l, SC
CHOLITO	Thiamethoxam 141g/l + Lambda cyhalothrin 106g/l, SC
CHERELIN	Propineb 700g/kg + Cymoxanil 60g/kg, WP

Tuvimos un crecimiento en ventas este año del 30% sobre el año anterior

En referencia a las ventas tuvimos un crecimiento importante que nos permitió alcanzar la proyección de ventas indicada en el 2013, es decir, alcanzamos ventas por \$88.716,31usd lo cual nos augura poder lograr una meta de proyección de ventas sobre los \$110.000usd estimado. Nuestra cartera se mantiene respaldada por nuestros clientes manejando nuestra política de 60-90-120 días crédito a distribuidores. Se realizó una inyección de capital de los socios para el último semestre del 2014 para fortalecer el capital social de la empresa para futuros trámites de cartas de crédito a aplicarse a futuras compras al exterior.

Roosveco Cia Ltda, al ser una empresa creada en 2008, ha adaptado las NIF como base para sus registros contables acatando lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías.

Atentamente,

Alvaro Calderón Serrano
GERENTE GENERAL
ROOSVECO