

INFORME DE GERENCIA EMPRESA RESONIMAGEN AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019

Durante el año 2019 se trabajó con rotativa normalidad; no se pudo trabajar durante 12 días por fallas en una fuente de poder del equipo, se tuvo que importar el renglón para continuar trabajando; también se daña la lámina del CRISTAL secundario pero se tiene una de repuesto por lo que se detuvo el trabajo por 1 día hasta reparar el cristal, este borrosa se ha dañado algunas veces por lo que por sugerencia de Siemens se decidió importar la bomba nuevo modelo que de acuerdo a la fábrica tenía una calidad y eficiencia superior al modelo anterior también se sustituyó parte de los discos suros del CPU, todo esto de manera preventiva.

También se negoció con Siemens un contrato que incluye las mantenencias preventivas para poder dar agilidad cuando deba un trabajo en el equipo y no tener que esperar ofertas, pagar anticipadamente por cada vez que el equipo requiera atención.

ESTADO DE RESULTADOS

Los ingresos totales son de \$218,740,26 y han tenido un crecimiento del 10.37 % con respecto a los del año pasado, debido a una política de ventas y monitoreo constante a los doctores que envían estudios de resonancia.

Con respecto a los gastos podemos observar un aumento de \$5,480,21 (3.61%) con respecto a los gastos del año pasado, debido a la cuarta de reparación y mantenimiento.

Los principales rubros que componen el gasto son: Depreciación del equipo de resonancia magnética, sueldos y salarios, reparación y mantenimiento, compra de materiales y suministros, seguro del equipo y gastos financieros.

La utilidad del ejercicio es de \$ 3,460,60, la gerencia propone que luego de cumplir con el pago de deudas a trabajadores y de impuestos la utilidad permanezca en la cuenta para futuras capitalizaciones para fortalecer la empresa y poder amortizar gastos de ejecución anteriores.

BALANCE GENERAL

El activo se ha aumentado con respecto al año anterior en un 2.81% el activo corriente se incrementó debido al mayor número de estudios realizados, el activo fijo presentó una disminución del 2% debido a la cuarta de depreciación acumulada del equipo de Resonancia Magnética.

El pasivo presenta un ligero aumento debido a la cuenta por pagar a proveedores.

El patrimonio se ha mantenido con respecto al del año pasado.

ÍNDICES FINANCIEROS

En cuanto al índice de solvencia (activo corriente / pasivo corriente) tenemos un valor de 0.24 lo cual nos indica que contamos con suficientes recursos para afrontar las deudas a corto plazo.

El índice estructural (patrimonio / activo total) es de 0.44 que indica la relación que existe entre los recursos proporcionados por los accionistas y el activo total.

El índice de endeudamiento (pasivo total / patrimonio) es de 0.23 y nos indica que porcentaje del patrimonio está comprometido con los acreedores.

El capital de trabajo (activo corriente - pasivo corriente) es de 381,133.

Recomendaciones

Debido a la gran cifra de estudios de resonancia magnética en la ciudad se recomienda políticas dirigidas a lograr fidelidad por parte de los médicos que derivan los estudios a través de una comunicación constante con Resonimagen, inscripción a los médicos que brindan estudios con capacitaciones en Áreas de especialidad.

Visitar continuamente los centros de salud para poder promocionar los estudios de resonancia magnética con resultados que se estén incorporando a la ciudad.

Continuar estableciendo convenios con servicios de salud y clínicas que no tengan el servicio de resonancia magnética a nivel de la ciudad así como en los pueblos y provincias cercanas El Oro, Cañar y Loja.

Implementar protocolos tanto administrativos como técnicos que nos permitan mejorar los servicios y dar un mejor servicio.

Utilizar redes sociales para poder promocionar los estudios de resonancia magnética.

Implementar en nuevos áreas de estudios de resonancia magnética como puede ser resonancia de corazón.

Además se debe priorizar el mantenimiento y conservación constante del equipo para evitar que solo presente daños que no le permitan la realización de estudios y se afecte a los ingresos debido a contratiempos que se puedan presentar.

Se recomienda también analizar la posibilidad de fusionar a Resonimagen con el Instituto Diagnóstico por Imágenes (IDI) o contra la Imobiliaria Manabí (IDI).

Cuenca, 1.VII - mes de 2020



Doct. Verónica Morales Ladrón

Gerente