

Cuenca, 28 de MARZO del 2013

INFORME DE GERENCIA A LOS SOCIOS DE MULTINEUMATICOS CIA. LTDA.
CORRESPONDIENTE AL AÑO 2012

Estimados señores socios:

A continuación me permito presentar el informe de gerencia para el año 2012 y en el cual puedo destacar los siguientes puntos:

- a) Entorno económico -social.- El gobierno con su inversión estatal ha mantenido una aceptable estabilidad política y macroeconómica. El índice inflacionario bajó al 3.9%.
- b) Grupo San Rafael.- Debo resaltar que continúa el crecimiento del grupo empresarial por el trabajo coordinado de todas las empresas.

En el mes de Diciembre el Ing. Arturo Paredes R., y Felipe Paredes C., visitaron las instalaciones de Llantas Unidas en Cali Colombia atendiendo una invitación de su Gerente General el Sr. Andrés Ricci. El objetivo fue acordar una Alianza Estratégica para que Nitrollanta se haga cargo de la importación de todos los productos que comercializa Llantas Unidas:

- Llantas Nuevas Lima Caucho
- Llantas Radiales RIXTONE y JIN YU
- Tubos Rubbermix
- Aros Rixtone

Luego del análisis estratégico comercial respectivo se dio un voto de aprobación para esta alianza el mismo que se formalizó durante la visita de los ejecutivos de Llantas Unidas a Cuenca en el mes de Febrero del 2013.

Lo anterior motiva a que estemos reflexionando seriamente sobre la posibilidad de hacer una fusión entre Nitrollanta y Multineumáticos, es decir que Multineumáticos sería absorbido por Nitrollanta Cía. Ltda., a la fecha se están haciendo las consultas legales y estratégicas para definir si se concreta este tema.

- c) Competencia.- Multineumáticos continuó teniendo inconvenientes para abastecerse normalmente de productos, en razón de que hay nuevas regulaciones de cantidad y calidad por parte del MIPRO e INEN.
De hecho todas las importaciones de llantas Lima Caucho únicamente se canalizaron a través de Nitrollanta Cía. Ltda.
- d) Ventas.- En este año se mantuvo un nivel de ventas de US \$ 579.100, el cual es un superior en un 15% al año 2012. se concentró en vender tubos y defensas en asociación con Importadora Gambussi, llantas Hanksugui en asociación con Llanta Sierra.

- e) Precios.- Los incrementos han sido mínimos porque el mercado no lo permite.
- f) Infraestructura.- Se agregó un espacio de bodega de 144 m2., sobre las bahías de atención para automóvil y camioneta.
- g) Estados Financieros.- En documento aparte pongo a consideración los resultados y balances correspondientes al año 2012.

Muy atentamente



Ing. Arturo Paredes R.
Gerente General

cc.file