Cuenca, 01 de abril del 2019

INFORME DE GERENCIA Periodo: enero – diciembre 2018

Señoras y señores socios:

Tengo el agrado de dirigirme a ustedes Sres. directivos y socios para poner a vuestra consideración una síntesis de las actividades desarrolladas por la gerencia en el periodo de enero a diciembre del año 2018.

El 2018, se constituyó en un año dramático para la economía ecuatoriana, lo que ha repercutido en el desarrollo del sector empresarial. Enfocándonos en nuestra empresa hemos tenido una baja en nuestras ventas y esto ha sido la consecuencia para que las utilidades bajen. Debo mencionarles además que en este período la empresa gano un juicio a un cliente que no quería pagar su deuda y hemos recibido intereses, es una de las razones para que la baja de utilidades no sea mayor, pero también debo hacer mención que estos ingresos no ha sido un aspecto fundamental y quizá el que más nos ha ayudado a que el margen de utilidad no baje mucho, es el cuidado que se ha sabido prestar en las erogaciones en gastos ya que el mismo es más bajo que el año 2017. Cobijados por este nuevo entorno legal, sin descuidar la incertidumbre política, económica y social que vive el país y que afecta a todos sus habitantes, con el apoyo de socios, directivos y empleados dirigimos las acciones y gestiones en procura de consolidar a la Empresa en su línea de negocios y sobre todo mantener la confianza y fidelidad de sus clientes.

Con el propósito de cimentar la marca e imagen de la Empresa se publicitó en el área informativa, y se capacito a los vendedores y personal que da el servicio de mantenimiento. De manera frecuente, hemos viajado a las ciudades del norte del país o a los lugares en donde existen empresas dedicadas a la fabricación de muebles, con el propósito de hacerles conocer los nuevos productos con avances tecnológicos y el servicio mantenimiento con personal capacitado que tenemos y para controlar y supervisar directamente el desarrollo de la gestión y la prestación de los servicios. A través del Departamento de Cobranzas de la Empresa, hemos gestionado la recuperación de la cartera en mora, la misma que nos ha producido necesidades financieras. Con el propósito de identificar y llevar a cabo las mejores oportunidades posibles para el crecimiento de la institución, se ha analizado el mercado, a la competencia y sus actividades en el negocio, que permitan a la dirección y gerencia establecer estrategias de desarrollo.

Una vez más mi gratitud y agradecimiento a todos los señores socios por la permanente confianza en nuestra gestión, de igual manera a los señores directivos y empleados que colaboran para el engrandecimiento de la Empresa.

Atentamente,

ANTON KLINGOHR

GERENTE- ACCIONISTA