Cuenca, 20 de Marzo del 2008

INFORME DE GERENCIA A LOS SOCIOS DE ISOLLANTA CIA. LTDA.
CORRESPONDIENTE AL AÑO 2007

Estimados señores socios:

Empiezo este informe lamentando la separación del ahora ex socio Dr. Efrén Paredes R., quien decidió retirarse de esta compañía limitada en el mes de Abril del 2007, quiero agradecer todo el apoyo que nos supo brindar durante los once años que nos acompañó.

Las acciones del Dr. Paredes fueron adquiridas en forma proporcional por los socios que ahora quedamos en Isollanta Cía. Ltda.

A continuación me permito presentar el informe de gerencia para el año 2007 y en el cual puedo destacar los siguientes puntos:

a) Entorno económico –social.- Fue un año de relativa estabilidad política y económica, a pesar de que fue un año de elecciones con el tema de la Asamblea Constituyente. El índice inflacionario se ubicó en alrededor del 4%, lo que es preocupante por ser una economía dolarizada.

   El barril de petróleo subió hasta US $ 100,00 dólares pero volvió a declinar para ubicarse cerca de los US $ 85,00 a final de año

b) Grupo San Rafael.-En el 2007 se consolida todavía más el concepto de grupo empresarial que se ha conseguido mediante el triángulo ISOLLANTA-MULTINEUMATICOS-NITROLLANTA, de tal manera que se complementan para atender todo el sector de neumáticos.

c) Competencia.- Isollanta ha tomado más presencia en el mercado regional y ha tomado definitivamente la delantera como la mayor reencauchadora de Cuenca.

d) SRI.- La condición de Contribuyente Especial que tiene Isollanta Cía. Ltda. Obliga a trabajos de control extra que en el largo plazo más bien son convenientes para la empresa.

e) RR.HH. y Calidad.- en el mes de Octubre del 2007 se tomó la decisión de que la Lcda. Diana Pesantez L. a través de Efomiss Cía. Ltda., se integre a nuestro grupo para desarrollar el Departamento de Recursos Humanos y Gestión de la Calidad.

   Este trabajo ha iniciado muy positivamente y se pudo concretar un convenio con la empresa FORDES Cía. Ltda. para iniciar con la implementación definitiva de Sistema de Gestión de la Calidad ISO 9001:2000.

f) Producción y Ventas. Ambos sectores subieron en un 13.7% y 17.3 % en unidades y dólares respectivamente, con lo que se ha ganado mercado.

g) Precios.- Nuestro principal proveedor nos incrementó los costos de los materiales de reencauche en este año, y por razones del mercado apenas pudimos cubrir la mitad de este incremento vía alza de precios por lo que nuestra rentabilidad se vio afectada. De todas maneras se pudo conseguir un mejor nivel de rentabilidad gracias al incremento en volumen.

h) Infraestructura.- Este año completamos la construcción de 120 m2 de área de almacenaje de carcasas, lo que da mayor facilidad de atención a nuestros clientes.
También se adquirieron los equipos de alineación de camión que ya están funcionando en nuestra filial Nitrollanta Cía. Ltda.

i) Estados Financieros.- A continuación pongo en vuestra consideración los resultados y balances correspondientes al año 2007. En general son mejores que los del año 2006 y demuestran que nos estamos consolidando como más competitivos cada vez.

j) Finalmente reitero mi compromiso inquebrantable de trabajar porque la Visión de Isollanta: "Liderazgo a través de clientes satisfechos", se cumpla en el tiempo y en el espacio.

Muy atentamente,

Ing. Arturo Paredes R.
Gerente General

cc.file