

Cuenca, 2 de Marzo del 2007

**INFORME DE GERENCIA A LOS SOCIOS DE ISOLLANTA CIA. LTDA.  
CORRESPONDIENTE AL AÑO 2006**

---

Estimados señores socios:

A continuación me permito presentar el informe de gerencia para el año 2006 y en el cual puedo destacar los siguientes puntos:

- a) Entorno económico –social. - Fue un año de relativa estabilidad política y económica, a pesar de que fue un año de elecciones con el triunfo del Ec. Rafael Correa. El índice inflacionario se ubicó en alrededor del 4%.

El barril de petróleo subió hasta US\$ 80.00 dólares pero volvió a declinar para ubicarse cerca de los US\$ 60.00 a final de año

- b) Grupo San Rafael. -En el 2006 se consolida todavía más el concepto de grupo empresarial que se ha conseguido mediante el triángulo ISOLLANTA-MULTINEUMATICOS-NITROLLANTA, de tal manera que se complementan para atender todo el sector de neumáticos.
- c) Competencia. - Isollanta ha tomado más presencia en el mercado regional y a tomado definitivamente la delantera como la mayor reencauchadora de Cuenca.
- d) SRI. - La condición de Contribuyente Especial que tiene Isollanta Cia. Ltda. Obliga a trabajos de control extra que en el largo plazo más bien son convenientes para la empresa.
- e) RR.HH. e Imagen. - Hemos tenido un desarrollo bueno en este campo y se destaca que continuamos con un personal comprometido con la empresa y cada vez más profesional..
- f) Producción y Ventas. Ambos sectores subieron en un 4.6% y 7 % en unidades y dólares respectivamente, con lo que se ha ganado mercado.

- g) Precios.- Nuestro principal proveedor nos incrementó los costos de los materiales de reencauche dos veces en este año, y por razones del mercado apenas pudimos cubrir la mitad de este incremento vía alza de precios por lo que nuestra rentabilidad se vió afectada. Este rubro muy delicado se ha manejado con cuidado y el alza conseguida si ha complicado el panorama de trabajo.
- h) Infraestructura.- Este año completamos la construcción de 60 m2 de showroom propios de Isollanta, lo que da mayor facilidad de atención a nuestros clientes. Esta construcción se adiciona a otros 60m2 de nuevo departamento para el área de guardianía.
- i) Estados Financieros.- A continuación pongo en vuestra consideración los resultados y balances correspondientes al año 2006. En general son mejores que los del año 2005 y demuestran que nos estamos consolidando como más competitivos cada vez.
- j) Finalmente reitero mi compromiso inquebrantable de trabajar porque la Visión de Isollanta: "Liderazgo a través de clientes satisfechos", se cumpla en el tiempo y en el espacio.

Muy atentamente,



Ing. Arturo Paredes R.  
Gerente General

cc. file