Cuenca, 18 de Marzo del 2006

INFORME DE GERENCIA A LOS SOCIOS DE ISOLLANTA CIA. LTDA.
CORRESPONDIENTE AL AÑO 2005

Estimados señores socios:

A continuación me permito presentar el informe de gerencia para el año 2005 y en el cual puedo destacar los siguientes puntos:

a) Entorno económico –social.- Fue un año de inestabilidad política y económica, luego del derrocamiento del Presidente Lucio Gutierrez en el mes de Abril. El índice inflacionario superó el 5% y hubo incertidumbre económica. Tambien los contínuos paros afectan el transporte y eso complicó la operación de la empresa.

b) Grupo San Rafael.-En el 2005 se consolida el concepto de grupo empresarial que se ha conseguido mediante el triángulo ISOLLANTA-MULTINEUMATICOS-NITROLLANTA, de tal manera que se complementan para atender todo el sector de neumáticos.

c) Competencia.- Isollanta ha tomado más presencia en el mercado regional y a tomado definitivamente la delantera como la mayor reencauchadora de Cuenca. Lo más destacado es la aparición de la reencauchadora "Llanta Sierra" en Ambato.

d) SRI.- La condición de Contribuyente Especial que tiene Isollanta Cia. Ltda. Obliga a trabajos de control extra que en el largo plazo más bien son convenientes para la empresa.

e) RR.HH. e Imagen.- Hemos tenido un desarrollo bueno en este campo y se destaca que continuamos con un personal comprometido con la empresa y cada vez màs profesional. Debemos lamentar, sin embargo, la separación de la compañera Rebeca Marchán en el mes de Diciembre.

f) Producción y Ventas. Ambos sectores subieron en un 5.8% y 11.1 % en unidades respectivamente, con lo que se ha ganado mercado.

g) Precios.- Este rubro muy delicado se ha manejado con cuidado y el alza conseguida no ha complicado el panorama de trabajo.

h) Nitrollanta Cia. Ltda. La nueva empresa filial empezó a demostrar lo acertado que fuè su creación y de cómo Isollanta y Multineumáticos se ha beneficiado de la misma por cuanto la ampliación de bodegas e infraestructura de servicio ha servido para impulsar la venta y logìstica de los productos del grupo "San Rafael".

i) Estados Financieros.- A continuación pongo en vuestra consideración los resultados y balances correspondientes al año 2005. En general son mejores que los del año 2004 y demuestran que nos estamos consolidando como más competitivos cada vez.

j) Finalmente reitero mi compromiso inquebrantable de trabajar porque la Visiòn de Isollanta: "Liderazgo a travès de clientes satisfechos", se cumpla en el tiempo y en el espacio.

Muy atentamente,

Ing. Arturo Paredes R.

cc.file