

Cuenca, 18 de Marzo del 2010

INFORME DE GERENCIA A LOS SOCIOS DE ISOLLANTA CIA. LTDA.  
CORRESPONDIENTE AL AÑO 2009

---

Estimados señores socios:

A continuación me permito presentar el informe de gerencia para el año 2009 y en el cual puedo destacar los siguientes puntos:

- a) Entorno económico –social.- Ha sido un año en el que el país ha estado sumergido en la crisis económica mundial. El gobierno con su inversión estatal ha mantenido una aceptable estabilidad política y macroeconómica. El índice inflacionario bajó al 3.8%.
- b) Grupo San Rafael.- El Ing. Arturo Paredes explica que continúa el crecimiento del grupo empresarial. Se realizaron las compras de equipo para el proyecto de reencauche de llantas OTR. También explica que se está trabajando para el segundo objetivo del grupo, que es ocupar plenamente la capacidad instalada, mediante la rotación máxima de inventarios que se pueda conseguir. De esta manera estamos cada vez más competitivos en el mercado.
- c) Sistema ISO 9001:2008.- En este año la empresa consiguió la migración a la versión ISO 9001:2008 a través de la aprobación de las auditorías de recertificación correspondientes.
- d) Competencia.- Isollanta tiene ya una importante presencia en el mercado y definitivamente ha tomado la delantera como la reencauchadora con mayor participación de mercado en la zona Austral.
- e) SRI.- La condición de Contribuyente Especial que tiene Isollanta Cia. Ltda. obliga a trabajos de control extra que en el largo plazo más bien son convenientes para la empresa.
- f) RR.HH. e Imagen.- En este año se renovó el departamento de Comercialización a través del cambio de tres vendedores y la Jefe de Cartera. Continuamos con un personal comprometido con la empresa y cada vez más profesional.
- g) Producción y Ventas. Ambos sectores crecieron en un 16% y 12 % respectivamente, con lo que se ha ganado mercado.
- h) Precios.- Este rubro muy delicado sufrió una alza acumulada del 14%.La empresa tuvo que absorber este incremento con parte de su rentabilidad ya que no se puede trasladar al mercado en su totalidad.

- i) Infraestructura.- Este año completamos la construcción de 108 m2 de área de almacenaje de llantas reencauchadas, lo que da mayor facilidad de atención a nuestros clientes.
- j) Maquinaria.- Se adquirió en el exterior todo el equipo que va a ser necesario para la producción de llantas reencauchadas OTR.
- k) Estados Financieros.- A continuación pongo en vuestra consideración los resultados y balances correspondientes al año 2009. En general son mejores que los del año 2008 y demuestran que nos estamos consolidando como más competitivos cada vez.

Finalmente reitero mi compromiso inquebrantable de trabajar porque la Visión de Isollanta: "Liderazgo a través de clientes satisfechos", se cumpla en el tiempo y en el espacio.

Muy atentamente,



Ing. Arturo Paredes R.  
Gerente General

cc.file