

INFORME DE GERENCIA

Cuenca, 30 de marzo del 2015

SRES
SOCIOS DE MINERA ROOKAAZUL CIA.LTDA.
Ciudad.,

De mis consideraciones:

Por medio de la presente reciban un cordial saludo , este año que culminó se ha cumplido muchas metas establecidas en la empresa como es el inicio de operaciones en Guayaquil , con el afán de expandirnos y llegar a mercados completamente nuevos para nosotros se inició en noviembre del 2013 la idea de llegar a Guayaquil, se montó la planta en el mes de diciembre y la actividad productiva se inició en enero del 2014 , este año si bien es cierto se inició las actividades con todas la situación a nuestro favor, pero el costo operativo fue muy alto . Las ventas en Guayaquil fueron de 1.300.000 dólares , y las de Cuenca fueron 1.230.000, si bien es cierto las ventas se incrementaron pero la rentabilidad con respecto al año 2013 cayo debido a que las adecuaciones e infraestructura y la puesta en marcha del equipo de trituración en Guayaquil fue de un valor de 250.(mil dólares) y lamentablemente como resultado de la operación neta en Guayaquil tenemos una pérdida de 100.000 dólares, que fue cubierto por la operación de Cuenca.

Esto es relativo, porque si analizamos se hicieron muchos arreglos que mejoraron la calidad de la maquinaria porque fue adquirida usada y todas las adecuaciones que se debieron realizar en la planta de Guayaquil fueron desembolsos fuertes para poder cumplir con lo estipulado en las regulaciones del Ministerio del Ambiente, el Arcom y otras entidades de regulación.

Los Activos de la empresa tuvo un leve crecimiento a pesar de la adquisición de dos excavadoras Kobelco el 1 de febrero y octubre del año 2014 , y se realizó una venta de la excavadora Kobelco sk -210 a la empresa Aurelio Bravo por considerar una máquina muy pequeña para la operación de Guayaquil.

Nuestros pasivos fueron reestructurados y se incrementó nuestra deuda con el Prohubanco que sacamos un crédito por el valor de 350.000 dólares que cubrió lo gastos operativos que teníamos en Guayaquil, y también se adquirió el crédito para la compra de la máquina Kobelco por un valor de 226.968.

Además se realizó la capitalización de las utilidades del 2013 por el valor de 111.000 dólares, y quedó pendiente del año 2012 realizar la capitalización a pesar de las inversiones que se realizó en ese año no se legalizó el incremento de capital.

Como resultado de la operación hemos tenido una utilidad del 5% sobre ventas lo que realmente es muy baja para la inversión total, y si consideramos que la utilidad debió ser mejor por la inversión de la nueva planta en Guayaquil, pero por las consideraciones que expliqué anteriormente lamentablemente esto no ocurrió.

Creo que para el 2015 nuestra rentabilidad deberá estar por encima al 11 % sobre las ventas, proyectándonos con unas ventas similares a los 2.500.000 debido que en Cuenca, las ventas por falta de materia prima se estancarían.

Considero realmente que haber incursionado en un nuevo mercado la empresa se proyecta para su crecimiento tanto en rentabilidad como en ampliar su visión de negocio.

En espera de que mi gestión haya cumplido sus expectativas agradezco su confianza y continuaré con mucha pasión la administración de esta empresa.

Atentamente,


CESAR AURELIO BRAVO BERNAL
GERENTE