

ALIANZA AGROPECUARIA FERNANDEZ & NEIRA CIA. LTDA.

CUENCA ABRIL DEL 2005

SEÑORA
MARIA ANGELA PULGARIN NEIRA
PARTICIPANTE ALIANZA AGRO
PRESENTE

De mi consideración:

Adjunto a este medio, Usted encontrará una síntesis de: las actividades, desarrolladas en: ALIANZA AGROPECUARIA FERNANDEZ & NEIRA CIA. LTDA. Durante el año 2004. La información relacionada con el área de influencia, resultado económico, y algunas perspectivas de trabajo. Cabe mencionar que todo lo anotado tiene un soporte escrito para consulta o verificación.

ALIANZA AGROPECUARIA FERNANDEZ & NEIRA CIA. LTDA. Inicia su Implementación el junio 17 de 1997. Siendo la comercialización de balanceados y sobre todo de fertilizantes a gran escala la actividad principal. Posteriormente todo el esfuerzo de la empresa se concentra en la comercialización de agroquímicos, insumos de naturaleza orgánica; representando a empresas importadoras. En el año anterior se trabaja comercializando agroquímicos de diversas empresas a nivel de almacenes y comercialización directa. Durante el año 2004 se modifica la forma de trabajar; se mantiene un reducido número de clientes distribuidores en el Area de influencia y se implementa un punto de venta de comercialización al por menor en el Cantón Santa Isabel.

El objetivo, de ésta empresa es obtener ganancias sobre el capital invertido, comercializando insumos agrícolas en la Región Sur del país.

Las empresas proveedoras de insumos fueron: NAVELAGRO, YERQUIM, FEBRES CORDERO, CHEMIFERT, Y OTRAS COMO, ECUAQUIMICA, FARMAGRO, NOVOFARMS. Los agroquímicos comercializados sobre todo fertilizantes, de suelo y follaje, fungicidas, e insecticidas.

Los fitofármacos, se comercializaron en parte de la provincia del Chimborazo, Cañar, Azuay y Loja

Las actividades de comercialización se implementaron en forma similar al año anterior (mediante visitas a almacenes, trabajo de campo, trabajo a nivel de mostrador. Utilizando diversos medios de publicidad).

El resultado del ejercicio económico 2004 es POSITIVO.

A nivel de nuestra área de influencia hemos encontrado una respuesta POSITIVA en relación al trabajo y productos que hemos ofertado. Hemos recibido un trato de amigos de parte de nuestros clientes. Estrategicamente hemos reducido el número de nuestros clientes y simplificado los gastos.

La economía , ha sido conducida en base a los principios de todas las ciencias económicas y sobre todo con honestidad. . Estoy seguro de haber cumplido: con reciprocidad con nuestros proveedores, con nuestros clientes, nuestros colaboradores y con el estado ecuatoriano.

Debo mencionar que conducir ALIANZA Agro durante el año 2004, para mí ha sido un desafío: con un mercado muy caótico, competencia agresiva, proveedores impredecibles. Y sobre todo trabajando con el sector menos favorecido que son los Agricultores.

Se ha dialogado con CHEMIFERT para ampliar nombres comerciales y trabajar con nombres propios; no se ha concretado nada hasta la fecha.

Durante el próximo año se debe priorizar el trabajo comercializando insumos de : CHEMIFERT, YERQUIM, (proveedores de la Costa), NAVELAGRO (de la sierra). Establecer alianzas con grandes comercializadores directos Seleccionar la Metodología de trabajo que conducen a resultados positivos.

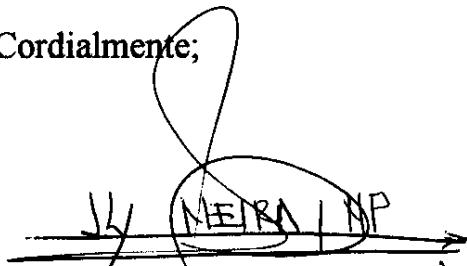
Se ha Trabajado sobre compromisos formales, compartiendo recursos en el desarrollo de los fitofármacos. Se ha Implementado un punto de comercialización directa.

Se ha revisado periodicamente la base de datos (compras, ventas, gastos, banco,...) . En la marcha se ha modificado constantemente la estrategia de comercialización.

En el futuro la revisión de resultados debe ser constante, se deben elaborar informes detallados, y modificar estrategias.

Espero que luego de analizar todos los documentos de base, proyecciones, y estados financieros; estos sean aprobados.

Cordialmente;

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'JL NEIRA NP', is written over a horizontal line. The signature is stylized and somewhat cursive.

ING. JOSE LUIS NEIRA PULGARIN
GERENTE ALIANZA AGROPECUARIA ...