

## **ALIANZA AGROPECUARIA FERNANDEZ & NEIRA CIA. LTDA.**

Cuenca, Abril 2003

SEÑORA  
MARIA ANGELA PULGARIN NEIRA  
PARTICIPANTE ALIANZA AGRO  
PRESENTE

De mi consideración:

Adjunto a este medio, Usted encontrará una síntesis de: las actividades, área de influencia, resultado económico, y algunas perspectivas de trabajo. Cabe mencionar que todo lo anotado tiene un soporte escrito para consulta o verificación.

ALIANZA AGROPECUARIA FERNANDEZ & NEIRA CIA. LTDA. Inicia su Implementación en junio 17 de 1997. Siendo la comercialización de balanceados y sobre todo de fertilizantes a gran escala la actividad principal. Posteriormente se concentra todo el esfuerzo en la comercialización de agroquímicos representando a empresas importadoras.

Durante el año 2002 se trabaja comercializando agroquímicos de diversas empresas

El objetivo, principal de ésta empresa siempre ha sido obtener ganancias sobre el capital invertido, comercializando productos agropecuarios en la región.

Las empresas proveedoras de insumos fueron: NAVELAGRO, YERQUIM, AGROQUIM, FEBRES CORDERO, AMBAGRO, CHEMIFERT, Y OTRAS COMO, ECUAQUIMICA, AGROFABARA, DEL MONTE, NOVOFARMS, GAHMUNDI. Los agroquímicos comercializados sobre todo fertilizantes, de suelo y follaje, fungicidas, e insecticidas.

Los fitofármacos, se comercializaron en parte de la provincia del Chimborazo, Cañar, Azuay y Loja

Las actividades de comercialización se implementaron mediante visitas a almacenes, trabajo de campo, trabajo a nivel de mostrador. Utilizando diversos medios de publicidad como la radio, hojas informativas, camisetas, ...

Los resultados obtenidos durante el año 2002 son satisfactorios en relación al año 2001. El resultado del ejercicio económico es POSITIVO.

A nivel de nuestra área de influencia hemos encontrado una respuesta POSITIVA en relación al trabajo y productos que hemos ofertado. Hemos recibido un trato de amigos de parte de nuestros clientes.

La economía , ha sido conducida en base a los principios de todas las ciencias económicas y sobre todo con honestidad. . Estoy seguro de haber cumplido: con reciprocidad con nuestros proveedores, con nuestros clientes, nuestros colaboradores y con el estado ecuatoriano.

Debo mencionar que conducir ALIANZA Agro durante el año que terminó, para mí ha sido un desafío: con un mercado muy caótico, competencia agresiva, proveedores impredecibles. sin embargo la parte más interesante ha sido encontrar amigos y sobre todo contar con ellos en los momentos más difíciles de la comercialización.

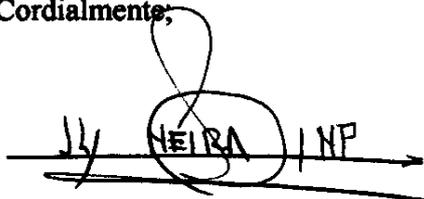
Se dialogo con algunas empresas proveedoras para ampliar nombres comerciales y trabajar con nombres propios. En síntesis no se ha concretado nada.

Durante el próximo año se debe priorizar el trabajo comercializando insumos de : YERQUIM, CHEMIFERT, (proveedores de la Costa), AMBAGRO (de la sierra) y como un complemento insumos de otras empresas como FEBRES CORDERO. Seleccionar la Metodología de trabajo que conducen a resultados positivos.

Trabajar sobre compromisos formales, analizar constantemente la base de datos y buscar alternativas para registro de marcas propias. Esto es algo que no se debe olvidar.

Espero que luego de analizar todos los documentos de base, proyecciones, y estados financieros; estos sean aprobados.

Cordialmente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'JL NEIRA | NP', is written over a horizontal line. The signature is stylized and somewhat abstract.

ING. JOSE LUIS NEIRA PULGARIN  
GERENTE ALIANZA AGROPECUARIA ...



Cc: Archivo