

Cuenca, 04 de Junio del 2008

Señores
SR. FABIAN VELEZ P.
ING. MARCO TORRES C.
SOCIOS DE CENELSUR
Ciudad.

ASUNTO: INFORME DE LABORES PERIODO ENERO-DICIEMBRE DEL 2007

De mis consideraciones

Por medio del presente, me es grato someter a consideración de ustedes el informe de labores correspondiente al periodo Enero Diciembre de 2007, resaltando los siguientes aspectos.

En este año hemos tenido un crecimiento muy bajo respecto del año 2006, un 0.3% mas y esto se debe básicamente a que coincide con el inicio del nuevo gobierno, el cual causa expectativa a muchas empresas y no invierten en nuevos proyectos hasta ver que sucede con la economía del país, dando como resultado una desaceleración de las ventas, las mismas que recién en el mes de octubre se vio un síntoma de recuperación.

Los productos que más se han vendido son los materiales y equipos complementarios, tales como cables eléctricos, iluminación, tuberías, etc, y en segundo lugar los equipos de la marca SIEMENS destinados al sector industrial del austro ecuatoriano del cual CENELSUR sigue siendo distribuidor en el Austro.

Para evitar que las ventas caiga, se ha realizado mayor publicidad del tipo electrónico, publicidad impresa y eventos técnicos con el apoyo de SIEMENS.

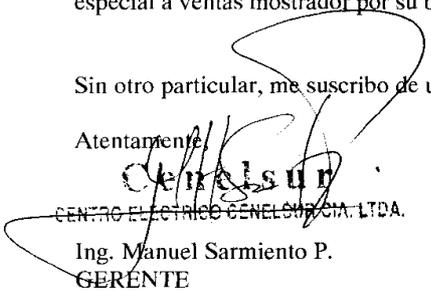
Los accesorios eléctricos para acabados de la construcción y productos para almacenes eléctricos y ferreterías han bajado su nivel de ventas.

También hay que resaltar que la política implementada por la administración en cuanto a la venta de productos bajo pedido, tales como: Grupos electrógenos, Transformadores tipo TRAFOMIX, Instrumentación Industrial de la marca KOBOLD, han ayudado mantener nuestros clientes y captar otros

Felicito a todas las personas que conforman CENELSUR por su gran trabajo y en especial a ventas mostrador por su buen desempeño en la atención al cliente.

Sin otro particular, me suscribo de ustedes,

Atentamente,



Cenelsur
CENTRO ELECTRICO CENELSUR CIA. LTDA.

Ing. Manuel Sarmiento P.
GERENTE

