

Cuenca, 31 de Julio del 2001

Señores  
SOCIOS DE CENELSUR  
Ciudad.

De mis consideraciones

Por medio del presente, me es grato poner en consideración de ustedes el informe de labores correspondiente al periodo Enero-Diciembre del 2000, en los siguientes aspectos.

Como ustedes conocen durante el año 200 el país siguió soportando una crisis económica muy dura, cual incidió que nuestras ventas respecto al año anterior, inclusive hayan disminuido, de todas maneras la empresa obtuvo utilidades y sobre todo logró mantenerse y no haya quebrado como sucedió con otras empresas.

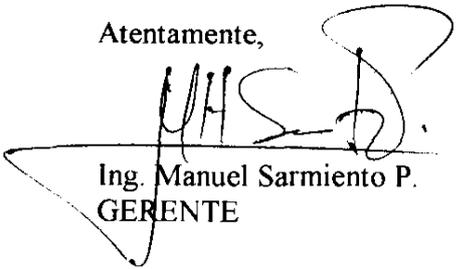
Los productos que más se siguen vendiendo, siguen siendo los destinados al sector industrial y es este caso la marca SIEMENS, de la cual CENELSUR es sub-distribuidor de Otesa, le sigue los cables eléctricos, iluminación y accesorios eléctricos para la construcción.

En lo que respecta a los accesorios eléctricos para acabados de la construcción y productos para almacenes eléctricos y ferreterías el nivel de ventas es todavía bajo, debido a la fuerte competencia, lo cual va requerir mayor esfuerzo para mejorar los precios de estos productos.

Felicito a todas las personas que conforman CENELSUR por su gran trabajo y responsabilidad lo cual ha permitido mantener la empresa durante el año 2000, esperando que en el próximo periodo se recupere las ventas debido a la baja de la inflación y a la estabilidad de precios en el país.

Sin otro particular, me suscribo de ustedes,

Atentamente,



Ing. Manuel Sarmiento P.  
GERENTE

CENELSUR CIA. LTDA.