

INFORME DE GERENCIA

Señores Socios
OPTOCENTRO CIA. LTDA.
Ciudad.-

De mi consideración:

Dando cumplimiento con las disposiciones contenida en la Ley de Compañías y su Reglamento procedo a la presentación del Informe de Gerencia por las actividades cumplidas en el ejercicio económico que terminó el 31 de diciembre de 2.007

1.- Los objetivos de la compañía que se fijaron para el presente ejercicio han sido cumplidos desde el punto de vista que se han buscado mejores formas de adquisición y aprovisionamiento de mercadería, se ha mantenido la consignación de mercaderías lo que nos ha ayudado a mejorar nuestra liquidez.

2.- Las resoluciones que se han tomado por parte de la junta general de socios han sido cumplidas en su totalidad.

3.- Durante el ejercicio económico 2007 se ha visto la necesidad de pedir un nuevo préstamo al banco para con este valor en algo poder cubrir las necesidades de dinero que se venían arrastrando desde el 2006.

4.- Dentro de las cifras de mayor relevancia podemos citar las siguientes:

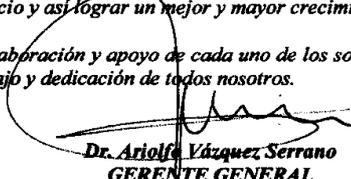
RUBRO	2006	2007	VAARIACION
Activo Corriente	57,685.01	44,677.68	-22.56%
Activo Fijo	19,878.15	22,990.16	15.66%
Activo Diferido	1,064.81	958.85	-9.95%
Pasivo Corriente	67,901.48	58,545.45	-13.78%
Pasivo Largo Plazo	-	-	100.00%
Capital Social	1,360.00	1,360.00	0.00%
Patrimonio	10,726.49	10,081.24	-6.02%
Ingresos	149,206.46	148,321.38	-0.59%
Costo de Ventas	86,787.19	85,229.91	-1.79%
Gastos	68,701.63	62,599.09	-8.88%
Utilidad Neta	-6,282.36	491.57	100.00%
Liquidez	0.850	0.763	-10.17%
Rentabilidad	-0.042	0.003	100.00%
Autonomía	0.136	0.147	7.68%

5.- En cuanto se refiere a las utilidades obtenidas en el presente ejercicio es recomendación de esta administración que las mismas no se repartan a los socios sino que sean dejadas para lograr una mayor capitalización de la compañía.

6.- Para el próximo año se tiene que mejorar las ventas de la compañía para lo cual se sugiere una vez mas que se firmen convenios de atención oftalmológica con instituciones tanto del sector privado como del publico de ser posible y así intentar lograr un mayor volumen de ventas.

Propongo también la posibilidad de incrementar el capital de la compañía como una forma estratégica de conseguir dinero para el negocio y así lograr un mejor y mayor crecimiento.

Espero contar con toda la colaboración y apoyo de cada uno de los socios de la compañía para poder sacar adelante la misma con el trabajo y dedicación de todos nosotros.


Dr. Ariolfo Vázquez Serrano
GERENTE GENERAL



24 DIC 2008