

DURAPOWER CIA. LTDA.

**INFORME DEL GERENTE GENERAL
A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS**

Cuenca, 20 de Marzo del 2006

Señores Socios de DURAPOWER CIA. LTDA., conforme lo indicado en las resoluciones de la Superintendencia de Compañías, números 92-1-4-3-0013 y 92-4-3-0014, a continuación presento el informe correspondiente al período fiscal 1 de Enero de 2005 al 31 de Diciembre de 2005.

En cumplimiento a nuestra planificación anual, DURAPOWER Cia. Ltda. obtuvo resultados altamente satisfactorios analizando lo planificado y lo ejecutado. Nuestras ventas crecieron en un 25% y las utilidades reflejadas fueron las esperadas. Vale anotar que la tendencia general del mercado de tecnología en cuanto a las utilidades es decreciente, mas, nuestra empresa logró mantener sus porcentajes de utilidades en la mayoría de las líneas.

El volumen de ventas netas fueron de US\$ 2,033,127.58, que comparadas en el año 2004, crecieron en un 25%, reflejando los esfuerzos de todo el equipo que trabaja en la empresa para cumplir las metas establecidas por Gerencia y aprobadas por la Junta General.

Como se puede observar, la gestión realizada en el período anterior, cumplió las expectativas propuestas por Ustedes, Socios de la Compañía, debiendo informar además que en los ámbitos administrativos, laboral y legal, no hemos tenido ningún hecho extraordinario que mencionar.

Analizando el Balance General observamos que:

El Total de Activos de la Compañía fue de US\$ 1,095,584.17, compuesto en un 90% por el Activo Corriente, correspondiente a US\$ 993,480.06, el Activo Fijo en un 9% con un saldo de US\$ 96,701.14, y Otros Activos en un 1%.

Por otra parte, el Total del Pasivo tuvo un saldo de US\$ 819,171.38, compuesto en un 88% por el Pasivo Corriente con un saldo de \$756,264.65 y Otros Pasivos en un 12%.

El Total del Patrimonio tuvo un incremento con respecto al periodo anterior, llegando a cerrar con un total de US\$276,412.78. Las utilidades del ejercicio antes de impuestos y participaciones fueron de US\$ 87,102.18.

Como se puede observar, la Compañía tiene una estructura financiera saludable, los Pasivos Totales representan el 64% del Total de Activos y el 36% restante está compuesto por el Patrimonio.

El Total de Pasivos, está totalmente financiado con el Activo Corriente, debiendo anotar que la empresa tiene deudas pendientes a largo plazo en Bancos.

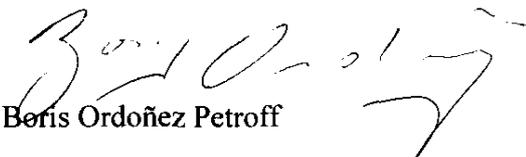
El Índice de Liquidez al cierre del ejercicio, fue de 1.36 veces, generando una estabilidad interna permanente, disminuyendo la necesidad de sobregiros ocasionales sensiblemente, además de un irrestricto cumplimiento en plazos de las Obligaciones Laborales, de pago de Impuestos, y Gastos en General; todo esto, comparado con lo sucedido con el año inmediatamente anterior es un avance notable que da cuenta de una organización ahora eficiente en el control contable, de cobros y de gastos.

En el Estado de Pérdidas y Ganancias se puede observar, que el Total de Ingresos fue de US\$2,033,127.58 correspondientes ventas por US\$2,026,904.65 y la diferencia por otros ingresos menores, básicamente por accesoria de compras en el Asia a terceros clientes o trámites de importación de terceros.

El costo de ventas significó el 65% del total de egresos; los egresos operaciones administrativos significaron el 28%; 5% otros egresos varios; los egresos no operacionales significaron el 1,5%; y los gastos no deducibles fueron el 0,5%. Deseo puntualizar que los gastos no deducibles han sido controlados de una manera eficiente generando beneficios para la empresa y cumpliendo ahora si de manera irrestricta con las normativas fiscales vigentes, conforme el compromiso que los socios adquirimos desde el inicio de la empresa.

Para terminar, mi recomendación a la Junta General de continuar con las políticas establecidas para el manejo de la Compañía, así como de poner en práctica el Plan de Mercadeo elaborado por nuestra compañía.

Atentamente,



Sr. Boris Ordoñez Petroff