

31676

Cuenca, 10 de abril del 2005

Señores
Accionistas de DURAPOWERCia. Ltda.
Ciudad.

De mis consideraciones:

INFORME DEL AÑO 2004

Durapower gracias a la colaboración de todas las personas que conforman esta empresa se ha mantenido en la misma línea de años anteriores, buscando siempre nuevos oportunidades, nuevos productos, nuevos cliente, con el afán de que día a día superemos nuestras propias metas .

Los productos que en este año se han comercializado son: Panamax, Plantronics, Powercom, Relojes Biométricos Recognition System, SS Net (Cableado Estructurado), GKV, Cámaras de vigilancia, y otras. En este período la línea de Powercom ha generado los mayores ingresos, y como esperábamos en la venta de los Relojes Biométricos ha sido considerable.

En cuanto a la Publicidad se ha realizado un solo evento para nuestros clientes en la ciudad de Quito y hemos tratado de gastar lo mínimo en impresiones y catálogos.

Hemos mantenido los porcentajes de comisiones en el 5% a distribuidores y 10% a consumidor final y del 3% en UPS grandes y relojes Biométricos, a finales de este periodo contratamos nuevo personal en ventas tanto para la Ciudad de Guayaquil como para la Ciudad de Quito, los mismo que en período de tres meses se capacitaran.

En cuanto a los Estados Financieros,

El Balance General muestra los saldos al 31 de Diciembre del 2004, uno de los rubros que más resalta es el de clientes, esto se debe a que la situación del país nos obliga dar mayor plazos a nuestros clientes y cada día son mas complicados los cobros, los anticipos son pagos realizados al exterior para futuras compras y anticipo a nuestros empleados. En cuanto a las mercaderías en transito, es el rubro que hasta la actualidad esta invertido para la importación de mercaderías, en los activos fijos se ha realizado compras mínimas.

En el Pasivo el rubro más notorio es cuentas por pagar, como es de su conocimiento se ha adquirido obligaciones con terceras personas para mantener la liquidez de la empresa, tenemos prestamos por un monto de \$ 110.870.67, el otro rubro alto es proveedores de los cuales \$ 183.480.36 pertenece a proveedores internacionales. Se firmo un contrato con el Banco del Pichincha para obtener créditos de capital y realizar transacciones de Factory.

Quito: De los Azunos # 77 frente al parque Julio Matovelle • Telfs.: (593-02) 2416800 / 3265020 / 3265024 • durapower@porta.net

Guayaquil: Cda. Guayaquil Manzana 14 Villa 4 • Telfs.: (593-04) 2398955 / 2399051 • durapowerye@porta.net

Cuenca: Gran Colombia 21-111 y Unidad Nacional Edif. El Otorongo 3er. Piso Of. 3A • Telfs.: (593-07) 2824512 / 2833583 / 2833581 / 2833185 • infopower@durapower.com.ec
www.durapower.com.ec • ECUADOR



El Patrimonio no ha sufrido ninguna modificación ni se ha repartido las utilidades de los años anteriores, ya que la Junta de accionistas no lo ha decidido.

El Estado de Pérdidas y Ganancias refleja las ventas del periodo por \$ 1.541.969.31 y en los otros ingresos por \$ 14.42.

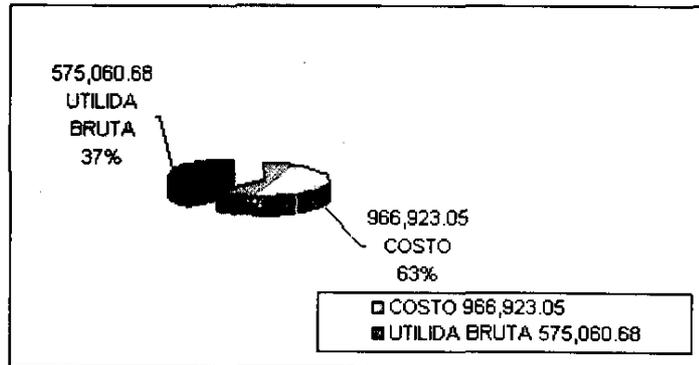
El costo de Ventas es por un valor de \$ 966.923,05, los gastos Operacionales \$ 434.015,48 donde los montos más elevados son los de personal \$ 123.852.52, comisiones y \$ 181.186,27. Los gastos financieros se han dado por los prestamos que tenemos de terceras personas, los intereses en que se ha incurrido en las tarjetas de crédito y los sobregiros que en este año solicitamos por la falta de liquidez el monto es \$ 14.539.53.

La Utilidad para los socios después del pago del 15% a los empleados, el Impuesto a la Renta y las reservas es de \$ 76.213,91 de los cuales los \$ 76.200 serán reinvertidos de acuerdo a la decisión tomada por los socios, el saldo queda a disposición de los mismos.

GRAFICOS 2004
BALANCE DE RESULTADOS

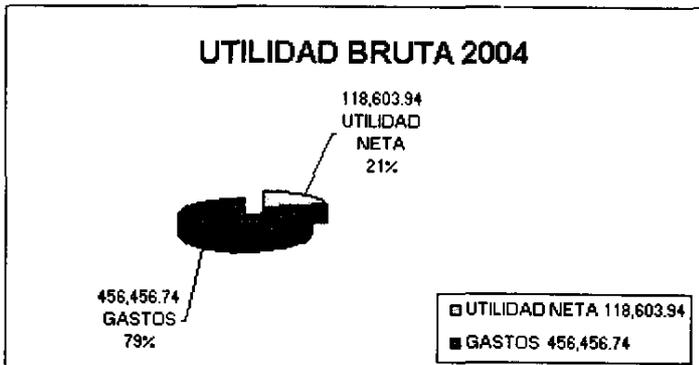
UTILIDAD BRUTA 2004

COSTO	966,923.05
UTILIDA BRUTA	<u>575,060.68</u>
VENTAS Y OTROS ING.	<u>1,541,983.73</u>



UTILIDAD BRUTA 2004

UTILIDAD NETA	118,603.94
GASTOS	<u>456,456.74</u>
UTILIDA BRUTA	<u>575,060.68</u>



Quito: De los Azunos # 77 frente al parque Julio Matovelle • Telfs.: (593-02) 2416800 / 3265020 / 3265024 • durapower@porta.net

Guayaquil: Cda. Guayaquil Manzana 14 Villa 4 • Telfs.: (593-04) 2398955 / 2399051 • durapowerye@porta.net

Cuenca: Gran Colombia 21-111 y Unidad Nacional Edif. El Otorongo 3er. Piso Of. 3A • Telfs.: (593-07) 2824512 / 2833583 / 2833581 / 2833185 • infopower@durapower.com.ec

www.durapower.com.ec • ECUADOR

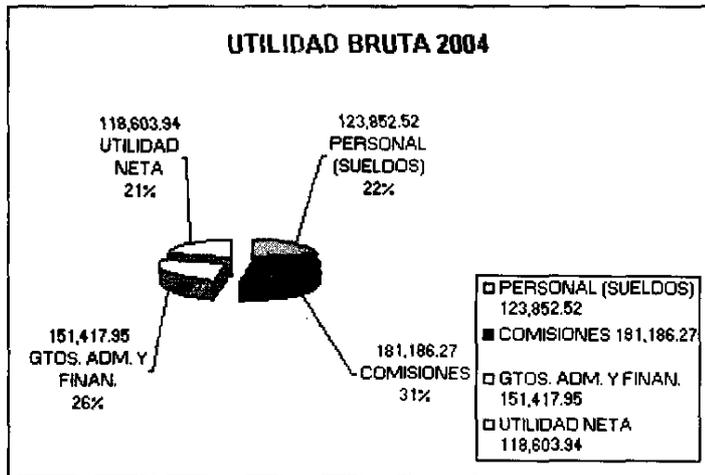
GASTOS 2004

PERSONAL(SUELDOS)	123,852.52
COMISIONES	181,186.27
GTOS ADM.Y FINAN	151,417.95
TOTAL GASTOS	<u>456,456.74</u>



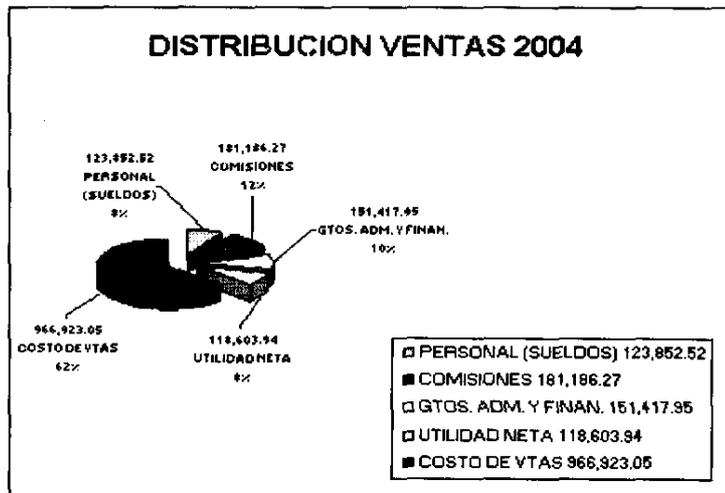
UTILIDAD BRUTA 2004

PERSONAL (SUELDOS)	123,852.52
COMISIONES	181,186.27
GTOS. ADM. Y FINAN.	151,417.95
UTILIDAD NETA	118,603.94
UTILIDAD BRUTA	<u>575,060.68</u>



DISTRIBUCION VENTAS 2004

PERSONAL (SUELDOS)	123,852.52
COMISIONES	181,186.27
GTOS. ADM. Y FINAN.	151,417.95
UTILIDAD NETA	118,603.94
COSTO DE VTAS	966,923.05
TOTAL VENTAS	<u>1,541,983.73</u>



Quito: De los Azules # 77 frente al parque Julio Matovelle • Telfs.: (593-02) 2416800 / 3265020 / 3265024 • durapower@porta.net

Guayaquil: Cda. Guayaquil Manzana 14 Villa 4 • Telfs.: (593-04) 2398955 / 2399051 • durapowergye@porta.net

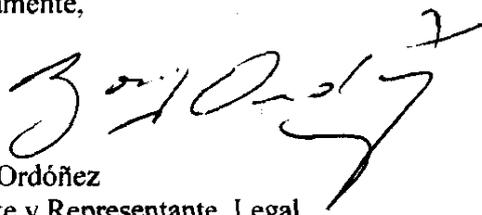
Cuenca: Gran Colombia 21-111 y Unidad Nacional Edif. El Otorongo 3er. Piso Of. 3A • Telfs.: (593-07) 2824512 / 2833583 / 2833581 / 2833185 • infopower@durapower.com.ec

www.durapower.com.ec • ECUADOR

La principal meta del año anterior fue llegar a vender, un millón trescientos mil dólares y la hemos superado, por lo que este año esperamos llegar a los dos millones trescientos mil dólares para lo cual vamos a impulsar las ventas en base de publicidad en la revista PC Word, como ya lo estamos realizando, tenemos presupuestado gastar dos mil dólares por mes en catálogos, además de impulsar las ventas en la ciudad de Guayaquil contamos con la infraestructura y el personal necesario para obtener mejores ventas, participaremos en la Compu 2005 ha realizarse en Guayaquil en el mes de Junio. Si bien la situación del país este momento es complicada por todos los problemas existentes a nivel gubernamental esperamos en este año cumplir con nuestro objetivo y de esta manera obtener mayores ingresos para el bienestar de todos quienes conformamos Durapower.

Adjunto al presente informe se encuentran el Balance General y el Estado de Perdidas y Ganancias, si alguno de los accionistas requieren una mayor información por favor solicítela.

Atentamente,



Boris Ordóñez
Gerente y Representante Legal

Cuenca: Gran Colombia 21-111 y Unidad Nacional Edif. El Otorongo 3er. Piso Of. 3A • Telfs.: (593-07) 824512 / 833583 / 833581 / 833186 • durapowe@az.pro.ec
Quito: Arizaga # 728 y Jorge Drom Edif. Zaldumbide 4to. Piso Of. 4A • Telfs.: (593-02) 2254000 / 2273656 / 2276877 • durapower@porta.net
Guayaquil: Cda. Guayaquil Manzana 14 Villa 4 • Telfs.: (593-04) 2398955 / 2399051 • durapoweryg@porta.net
www.durapower.com.ec • ECUADOR