



Cuenca, 18 de Mayo del 2001

**Señores
Accionistas de DURAPOWER Cia. Ltda.
Ciudad.**

De mis consideraciones:

INFORME DEL AÑO 2000

El año 2000 se caracterizó por los diferentes cambios que se ha realizado sobre todo en la estructura del Departamento de Ventas de la empresa con el objeto de abarcar un mayor mercado. Considerando que la zona norte del País estuvo atendida de un 5% a un 10% se tomo la decisión de implementar una oficina en la Ciudad de Quito que se encargue de realizar contactos con nuestros actuales y futuros clientes de toda esta zona, nombrando a la Sra. Martha Andrade como Gerente de Ventas Quito. Como es normal los primeros meses no dieron resultados muy considerables pero se prevee que para el año 2001 brinde montos de venta muy aceptables; debo señalar que no es una sucursal sino un Departamento de ventas porque todas las transacciones se las realiza directamente de Cuenca.

Desde el mes de Julio en adelante debido al incremento en el movimiento de Ventas y la apertura de la oficina de Quito se han incrementado el personal tanto en Administración como en Ventas.

Como es tradicional para la Compañía se ha participado en las tres ferias Compu de Cuenca, Guayaquil y Quito que son las más importantes del país, con el objeto de realizar nuevos contactos con clientes potenciales y al mismo tiempo mantener siempre en conocimientos de distribuidores y consumidores finales los productos que nosotros ofrecemos, por lo tanto los gastos que se incurren en Arriendos de Stand, Publicidad, Viáticos, Gastos de personal, Comisiones Bonos y otros son de montos elevados.

Ha pesar de que somos los representantes de fábrica de Panamax y Plantronics quienes elaboran los mejores productos en cada una de sus áreas se ha bajado los porcentajes de utilidad en los equipos, ya que el mercado cada día se vuelve más competitivo por el incremento de nuevos productos y marcas que en la mayoría de los casos tiene una calidad inferior y por lo tanto un costo más bajo, lo que impulsa a los clientes a preferirlos sin dar mucha importancia a las características de los mismos.

Quito: Shyrle N 39-281 y Gaspar de Villaroel C.C. La Galeria#2 Telfs:458363/269260 Ext:102 durapowq@ecnet.ec

Guayaquil: C.C.Garzocentro Local#604 Telfs:237492/237495 Telefax:237452

Cuenca: El Oro 3-45 y Remigio Crespo Telefax: 888554/880892/882781 durapowe@az.pro.ec





En cuanto a los Estados Financieros, el de Pérdidas y Ganancias refleja las ventas del periodo por \$ 235.384,64 y en los otros ingresos por \$ 399,65 que corresponden entre una de las cosas a intereses cobrados a Meta Consulting por una deuda de 1999.

El costo de Ventas es por un valor de \$ 116.871,84, los gastos de Administración y Ventas por \$ 92.978,23 donde incluyen los montos por: Sueldos y Beneficios sociales \$ 10.199,76, Comisiones y Publicidad \$ 22.756,51 y los de Viajes \$ 10.184,09, estos valores son los más elevados y como indicamos anteriormente se debe al incremento de personal, a la apertura de la nueva oficina en la Ciudad de Quito, a las ferias en que participamos, y a los viajes que se han realizado a las fabricas para tratar sobre temas de Representación y coordinar la importación de equipos, también la cuenta provisiones tiene un valor \$ 12.931,12 que es por gastos que aun no han se pagados del año 2000. Los gastos no operacionales son por gastos financieros \$ 2.152,79 y otros que es por efectos de la dolarización de \$ 5.667,07.

La Utilidad para los socios después del pago del 15% a los empleados y el Impuesto a la Renta es de \$ 10.788,19 sobre la cual los socios deberán tomar una resolución.

En cuanto al Estado de Situación, este refleja el Activo, Pasivo y Patrimonio de la Empresa. El Activo de \$ 259.790, 06 es por la cuenta mercaderías en tránsito que tiene un valor \$ 114.249,05 la misma que es por la programación de la importación de un contenedor con equipos de Panamax, Plantronics, On Hold Plus, UPS y un Microscopio el mismo que llego en enero del 2001, esta mercadería se adquirió con crédito de los proveedores y con prestamos de terceras personas, razón por la cual el Pasivo tiene un monto elevado. En el Patrimonio además de las Capital, reservas y utilidades no distribuidas registra también la cuenta de Capital Adicional que es resultado de la dolarización realizada en el mes de marzo 2000.

Los principales objetivos para el 2001 han sido:

La implementación de una Oficina en la Ciudad de Guayaquil con las mismas características de la oficina de Quito, que se ubica en el Garzoncentro y que en la actualidad se encuentra equipada con todos los muebles, equipos y el personal adecuado para su funcionamiento.

Otros de los objetivos es que cada una de las oficinas tanto de Quito con Guayaquil cubran todos sus gastos.

Aproximadamente desde Octubre del 2000 hemos mantenido contacto con la Empresa Tamarac, fabricante de los UPS's Max Power. Para cerrar las negociaciones

Quito: Shyris N 39-281 y Gaspar de Villaroel C.C. La Galeria#2 Telfs:458363/269260 Ext:102 durapowq@ecnet.ec

Guayaquil: C.C.Garzoncentro Local#604 Telfs:237492/237495 Telefax:237452

Cuenca: El Oro 3-45 y Remigio Crespo Telefax: 888554/880892/882781 durapowe@az.pro.ec





viaje a Miami y me contacte con los Representantes de dicha Compañía luego de lo cual tramitamos la importación de estos equipos, mismos que fueron embarcados en el contenedor junto con los otros equipos de las diferentes fábricas, para su comercialización en el 2001. También hemos incluido dentro de nuestros productos la Música en Espera(On Hold Pluss), que esperamos tenga acogida sobre todo en las empresas de Quito y Guayaquil.

Dentro de las metas económicas que nos proponemos para el 2001 es obtener un monto de ventas mensuales de \$ 60.000.

Debo aclarar que la Estados Financieros que estamos adjuntando no se presento en los plazos previstos por la ley debido a múltiples problemas con el sistema de Contabilidad.

Atentamente,

Boris Ordoñez
Gerente y Representante Legal



Quito: Shyrís N 39-281 y Gaspar de Villaroel C.C. La Galería#2 Telfs:458363/269260 Ext:102 durapowq@ecnet.ec

Guayaquil: C.C.Garzocentro Local#604 Telfs:237492/237495 Telefax:237452

Cuenca: El Oro 3-45 y Remigio Crespo Telefax: 888554/880892/882781 durapowe@az.pro.ec

